

KAUÇUK

KAUÇUK DERNEĞİ İKTİSADİ İŞLETMESİ

ISSN: 2146-1821



Şubat 2026 - Sayı 86

*Synthetic Rubber
Rubber Additives
Rubber & Metal Bonding Agents*



QUADRO

KİMYA İTHALAT İHRACAT A.Ş.

*Carbon Black
Natural Rubber
Rubber Accelerators*

GLOBAL PARTNERSHIPS. RELIABLE DELIVERY.

TRUST
QUALITY
DELIVERY



quadrokimya.com

TÜYAP

KAUÇUK

Avrasya 2026

12. Kauçuk Teknolojileri, Kauçuk Ürünler ve Ham Maddeleri Fuarı

15 - 18 NİSAN 2026

Online
bilet için

Uluslararası Tedarikçiler İle Buluşun

TÜYAP FUAR VE KONGRE MERKEZİ BÜYÜKÇEKMECE | İSTANBUL

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

Rubber Turkey



ROTAKEM

Dış Ticaret Kauçuk ve Kimya San.Ltd.Şti.

**Kauçuk Sektöründe Deneyimimiz ve Geniş Ürün
Yalpazemizle, Her Türlü İhtiyacınız İçin Çözüm Üretiyoruz**



KNEADER KAPALI KARIŞTIRICI
DISPERION MIXER FOR RUBBER&PLASTIC



HAMUR MAKİNASI
TWO ROLL MILL



BANBURY KAPALI KARIŞTIRICI
RUBBER INTERNAL MIXER



PREFORMER

LABORATORY EQUIPMENT



ÇEKME KOPMA



**RHEOMETER
ROTORLESS
MONEY VISCOMETER**



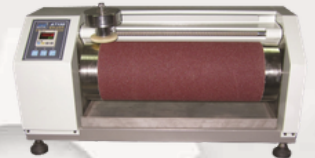
**LAB. HAMUR
MAKİNESİ**



LAB. KNEADER



DENSİMETER



**AŞINDIRMA
ABRASION**

Sıfır ve ikinci el kauçuk makinelerimiz stoklarımızda bulunmaktadır.

Rotakem Dış Ticaret Kauçuk ve Kimya Sanayi Ltd.Şti.

Adnan Kahveci Mahallesi, Gölboyu Caddesi No:14 Beylikdüzü / İSTANBUL

+90 212 532 10 20 | +90 555 962 11 08 | www.rotakem.com.tr



Pusula Kauçuk, 25 yılı aşkın deneyimiyle kauçuk ve kimya endüstrisine yönelik hammadde tedarikinde güvenilir bir çözüm ortağıdır. Geniş ürün yelpazemiz, teknik bilgi birikimimiz ve güçlü lojistik ağımla müşterilerimize sadece ürün değil, üretim süreçlerini destekleyen sürdürülebilir çözümler sunuyoruz. Kalite, güven ve müşteri memnuniyetini temel alarak yerel ve uluslararası pazarlarda büyümeye devam ediyoruz.



-Doğal Kauçuklar

Natural Rubbers

-Sentetik Kauçuklar

Synthetic Rubbers

-Kauçuk Kimyasalları

Rubber Chemicals

-Dolgu Malzemeleri

Filling Agents

-Karbon Siyahlar

Carbon Blacks

-Silica

-Chemocil

Pusula Kauçuk is a reliable solution partner in the supply of raw materials for the rubber and chemical industries, with over 25 years of experience. With our wide product range, technical expertise, and strong logistics network, we offer our customers not just products but sustainable solutions that support their production processes. By prioritizing quality, trust, and customer satisfaction, we continue to grow in both local and international markets.

www.pusulakaucuk.com

Yeşilköy Mah. Atatürk Cad. DTM EGS Business Park B1 Blok Ofis No: 295

Bakırköy / İstanbul tel: +90 212 465 75 00 | +90 535 872 28 32

WE ARE CATALYST FOR RUBBER INDUSTRY

EPDM Kauçuk
SBR Kauçuk
BR Kauçuk
SSBR Kauçuk
CR Kauçuk
Akseleratörler
Kükürtler

Aktivatörler
Proses Kolaylaştırıcılar
Antioksidanlar
Geciktiriciler
Ozon Vakslar
Koajanlar
Plastifiyanlar

Alev Geciktiriciler
Melamin Reçineler
Bağlama Ajanları
Kalıp Ayırıcılar
Mandrel Ayırıcılar
Batch-off Sıvıları
Kobalt Karboksilatlar

Eigenmann & Veronelli ürün grupları: POLYPLASTOL®, LINCOL, EVIPLAST ve ERSIL

**EIGENMANN
& VERONELLI**

Kozyatağı Mah. Değirmen Sok. Nida Kule İş Merkezi No:18
K:15 D:24 34742 Kadıköy / İstanbul (Turkey)
Tel : +90 216 251 20 40
Fax : +90 216 251 20 59
infoturkey@eigver.com.tr
www.eigver.com.tr



Eigenmann & Veronelli

Yayın Türü
Yaygın Süreli

İmtiyaz Sahibi
Kauçuk Derneği İktisadi İşletmesi Adına
Ö. Doğu Kaya

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Nalan KİBAR

Yayın Kurulu
Ö. Doğu Kaya
Abdalla Mbaruk Abdalla
B. Dilber Korkmaz

Yayın Danışma Kurulu
Satılmış Basan (Prof. Dr., Hitit Üniversitesi)
Bağdagül Karaağaç (Prof. Dr., Kocaeli Üniversitesi)
Kemal Karadeniz (Yrd. Doç. Dr., Sakarya Üniversitesi)
Şeyda Polat (Doç. Dr., Kocaeli Üniversitesi)
Murat Şen (Prof. Dr., Hacettepe Üniversitesi)
Teoman Tinçer (Prof. Dr., ODTÜ)
Nurhan Vatansever (Yrd. Doç. Dr., Kocaeli Üniversitesi)
Ülkü Yılmaz (Prof. Dr., ODTÜ)

Grafik Tasarım
BUFFALO AJANS
Website: www.buffaloajans.com
Tel: +90 (545) 975 44 40

Basım

İmtiyaz Sahibi-Sorumlu

Yazı İşleri Müdürü ve
Yönetim Adresi:

Kauçuk Derneği İktisadi İşletmesi
Oruç Reis Mah. Vadi Cad. İstanbul Ticaret Sarayı
No:108 K:5 Ofis No: 298-299
Giyimkent Sit. 34235 Esenler-İstanbul
Tel : 0 (212) 320 41 67 - 320 63 49
Faks : 0 (212) 320 64 53

nalankibar@kauçuk.org.tr
www.kauçukdernegi.org.tr

Dergimizin "makale" bölümü hakemlidir.
Gönderilen makaleler hakem denetiminden
(peer review) geçtikten sonra yayınlanmaktadır.

Dergide yayınlanan yazıların tamamı yazarın
düşüncelerini kapsamaktadır. Kaynak
gösterilmek şartıyla alıntı yapılabilir. Derneğe
doğrudan veya yayın kurulu üyeleri vasıtası ile
gönderilecek yazılar iade edilmez.
Yayınlanmayan yazılar için yayın kurulu
sorumlu tutulmaz. Verilen teknik bilgiler,
malzemelere ve çalışma şartlarına göre farklı
sonuçlar verebileceğinden, sadece tavsiye niteliğinde
olduğuna dikkatinizi çekeriz.

İNDEKS



Başkandan Mesaj/Message From President6

Dernekten Haberler/News From Association

- Kauçuk Derneği ve BTSO, Butekom'da Sanayi Üniversite İş Birliğini Masaya Yatırdı8
- Bursa Kauçuk Sektörü ile Kauçuk Derneği Buluşması Bursa Teknik Üniversitesi'nde Gerçekleşti10

Röportaj/Report

- 2026 Kauçuk Avrasya Fuarı Öncesi, Stratejiler ve Süreçler Üstüne22
- Ahead of the 2026 Rubber Eurasia Fair: Insights into Strategies and Processes22

Dernekten Haberler/News From Association

- Kauçuk Sektörünün Türkiye'deki Coğrafi Dağılımı Ocak Ayı Toplantısında Masaya Yatırıldı30
- The Geographical Distribution of the Rubber Sector in the was Discussed at the January Meeting30
- Kauçuk Derneği'nin Verdiği Kauçuk Eğitimleri Şubat Ayı Toplantısında Görüldü31
- Rubber Association's Rubber Training Programs Discussed at the February Board Meeting31
- Avrasya 2026 12. Kauçuk Fuarı Çalışmaları Mart Ayı Yönetim Kurulu Toplantımızda Konuşuldu32
- Preparations for Eurasia Rubber Fair 2026 Discussed at the March Board Meeting32
- Türkiye'nin Kauçuk Sektörü İthalat İhracat Rakamları, Nisan Ayı Toplantımızda Değerlendirildi34
- Türkiye's Rubber Sector Import and Export Figures Evaluated at the April Meeting34
- Sanayi Kuruluşlarının Kapasite Raporlarının Hazırlanması, Mayıs Ayı Yönetim Kurulu Toplantısında Görüldü ...36
- Preparation of Capacity Reports for Industrial Organizations Discussed at the May Board Meeting36
- Haziran Ayı Toplantımızda SOCAR Azerbaycan ve Türkiye Heyeti ile Bir Araya Gelerek Kauçuk Sektörünün İhtiyaçlarını Değerlendirdik37
- Evaluation of Rubber Sector Needs With SOCAR Azerbaijan and Türkiye Delegation at the June Meeting37
- Fuar, Kongre, Eğitim Alanında Çalışacak Çalışma Grupları Temmuz Ayı Yönetim Kurulu Toplantımızda Belirlendi.38
- Working Groups for Fair, Congress and Training Activities Determined at the July Board Meeting38
- Ağustos Ayı Yönetim Kurulu Toplantımızı Kocaeli Üniversitesi'nde Rektör ve Akademisyenlerle Gerçekleştirdik...40
- August Board Meeting Held at Kocaeli University with the Rector and Academicians40
- 12. Avrasya Kauçuk Fuarı Hazırlıkları Eylül Ayı Toplantımızda Görüldü41
- Preparations for the 12th Eurasia Rubber Fair Discussed at the September Meeting41
- Sektörümüzün KKDK Sürecine Uyumu Ekim Ayı Yönetim Kurulu Toplantımızda Görüldü42
- Sector Compliance with the KKDK Process Discussed at the October Board Meeting42
- Kocaeli Üniversitesi'nde Kauçuk Park Kurulması Kasım Ayı Yönetim Kurulu Toplantımızda Görüldü46
- Establishment of Rubber Park at Kocaeli University Discussed at the November Board Meeting46
- İSO ve BTSO Kauçuk Meslek Komiteleri Ortak Toplantısı Gerçekleşti48
- Çevre Bakanlığı Kimyasallar Yönetimi Dairesinde KKDK Çalıştayı49
- IRC 2024 Öncesi İTO Ziyareti: Türkiye Kauçuk Sektörünün Küresel Vitirini50
- 2026 Yılında Yapılacak Olan 12. Kauçuk Avrasya Fuarı Çalışmaları Devam Ediyor52
- Preparations Continue for the 12th Rubber Eurasia Fair to be Held in 202652
- KKDK Konusunda Chemleg ve Kahlberg Danışmanlık Firmaları ile Kauçuk Derneği'nde Bir Toplantı Yapıldı56

Röportaj

- Ursa Kimya; Kalite, Tedarik Sürecinin Tamamını Kapsayan Bir Anlayış62
- Parkim Chemicals: Genel Kimyasallarda Ulusal Distribütörlükten Stratejik Çözümlere66

Makale

- Epdm Kauçukların Moleküler Yapı, Reoloji ve Proses Davranışı Açısından Değerlendirilmesi68

Sektörden Haberler

- KKDK Kayıtları Yetişmezse Hammadde Krizi Kapıda78
- Kocaeli Kartepe'de Kauçuk Hamuru Üretecek Tesis Kuruluyor82
- Özka Lastik Fabrikası 2 Kat Büyüyor82
- Türkiye'nin İlk Kimya Teknoloji Merkezi'nin Açılışı Yapıldı83
- Yokohama Rubber, Lastik Aşınmasını Tahmin Etmek İçin İlk Teorik Modeli Geliştirdi86

İstatistik87

Kauçuk ve Kauçuktan Eşya Dış Ticaret87

Kauçuk Derneği Web Sitesi & Sosyal Medya Hesapları88

Üye Kayıt Formu90

Başkandan Mesaj Message From The President Ö. Doğu KAYA



Değerli Okuyucumuz,

Küresel ekonomik dengelerin hızla değiştiği, ticaret yollarının ve rekabetçiliğin yeniden tanımlandığı bir dönemden geçiyoruz. Bu süreçte, yüksek mühendislik kabiliyeti, üretim disiplini ve ihracat odaklı yapısı ile kauçuk sektörümüz; karşılaştığı tüm zorluklara rağmen üretmeye, katma değer oluşturmaya ve ülkemizin sanayi gücüne katkı sunmaya devam etmektedir. İçinden geçtiğimiz dönemi doğru analiz etmek, ortak akılla hareket etmek ve sektörel dayanışmayı güçlendirmek her zamankinden daha büyük önem taşımaktadır.

Bu çerçevede, 15-18 Nisan 2026 tarihlerinde TÜYAP'ta düzenlenecek olan Kauçuk Avrasya Fuarı'na tüm sektörümüzü davet ediyorum. Yıllar içinde istikrarlı biçimde büyüyen Fuarımız, bölgenin en büyük ve kauçuk sanayii odaklı en kapsamlı organizasyonudur.

Fuarı ziyaret etmeleri, kauçuktan mamul üretimi yapan tüm firmalara doğrudan fayda sağlayacaktır. Hammadde tedarikçilerinden makine üreticilerine, ekipman sağlayıcılardan test ve analiz hizmeti sunan kuruluşlara kadar geniş bir ekosistemi aynı çatı altında görme imkânı ile Kauçuk Avrasya; üretim verimliliği, maliyet optimizasyonu ve teknoloji yatırımları açısından önemli bir referans zemini oluşturur. Fuara katılım, hem firmalarımız açısından mevcut iş ilişkilerini güçlendirme ve alternatif tedarik kanalları oluşturma için stratejik bir kazanım, hem de Fuarımızın sürdürülebilir biçimde büyüebilmesi için vazgeçilmez bir katkı sağlamaktadır. Sektörel fuarlarda devamlılık esastır; bir organizasyonun uluslararası ölçekte referans noktası olması ve her yıl daha da büyüebilmesi ancak sektörün bütüncül desteğiyle mümkündür.

Kauçuk sektörü; savunma, otomotiv, inşaat, madencilik ve birçok lokomotif sanayinin tedarik zincirinde kritik rol oynayan, teknolojiye dayalı stratejik bir üretim alanıdır. Özellikle lastik dışı kauçuktan mamuller, savunma sanayiinde kullanılan malzemeler arasında ağırlık bazlı birim fiyatı en yüksek malzeme grubunu oluşturmaktadır. Bu durum, sektörümüzün yüksek katma değer üretme kapasitesini açıkça göstermektedir.

Sektörümüzün toplam 2025 ihracatı 4,05 milyar ABD doları olarak gerçekleşmiş; lastik dışı kauçuk ürünler ortalama 6,89 \$/kg birim fiyatla ihraç edilmiştir. Buna karşılık aynı ürün grubunda ithalatın ortalama 10,09 \$/kg seviyesinde gerçekleşmiş olması, ülkemiz açısından dikkatle değerlendirilmesi gereken bir maliyet ve katma değer kaybına işaret etmektedir. 260 bin tonluk ihracata karşılık 124 bin tonluk ithalatın çok daha yüksek fiyatlarla yapılması; yerli üretimin zayıflaması halinde başta savunma sanayii olmak üzere pek çok stratejik sektörde tedarik güvenliği ve maliyetler açısından ciddi riskler doğurabileceğini göstermektedir. Küresel ve yerel zorlayıcı koşullara rağmen üretim ve ihracat performansını koruyan firmalarımızın desteklenmesi, bu nedenle yalnızca sektörel değil, aynı zamanda milli bir gerekliliktir.

Sektörün sürdürülebilir rekabet gücü açısından nitelikli işgücü konusu ayrı bir önem taşımaktadır. Orta kademe teknik personel açığı, proses bilgisi yüksek operatör ihtiyacı ve Ar-Ge kültürünün tabana yayılması gerekliliği, önümüzdeki dönemin belirleyici unsurları olacaktır. Savunma ve yüksek hassasiyet gerektiren üretim alanlarında yer almak isteyen firmalarımız için mühendislik altyapısının güçlendirilmesi ve genç kuşakların sektöre kazandırılması stratejik bir zorunluluktur. Eğitim, mesleki yeterlilik ve kurumsallaşma başlıklarında atılacak adımlar, yalnızca bugünün değil, önümüzdeki on yılların rekabet zeminini şekillendirecektir.

Dear Reader,

We are going through a period in which global economic balances are rapidly shifting, and trade routes and competitiveness are being redefined. In this environment, our rubber industry—distinguished by its strong engineering capability, production discipline, and export-oriented structure—continues to manufacture, generate added value, and contribute to the industrial strength of our country despite all the challenges it faces. Accurately analyzing the period we are in, acting with common sense, and strengthening sectoral solidarity are more important than ever.

In this context, I invite our entire industry to the Rubber Eurasia Fair, which will be held in Istanbul TÜYAP Fair and Congress Center on 15-18 April 2026. Having grown steadily over the years, our fair is the largest and most comprehensive rubber industry-focused event in the region.

Visiting the fair will provide direct benefits to all companies engaged in rubber goods manufacturing. By bringing together a broad ecosystem—ranging from raw material suppliers and machinery manufacturers to equipment providers and testing and analysis service companies—under one roof, Rubber Eurasia offers an important reference platform for production efficiency, cost optimization, and technology investments. Participation in the fair represents a strategic gain for our companies in strengthening existing business relationships and developing alternative supply channels, while also constituting an indispensable contribution to the sustainable growth of our fair. Continuity is essential in sectoral trade fairs; for an event to become an international reference point and to continue growing each year is only possible with the comprehensive support of the entire industry.

The rubber industry is a technology-based strategic field of production that plays a critical role in the supply chains of defense, automotive, construction, mining, and many other locomotive industries. In particular, non-tire rubber products constitute the material group with the highest unit price by weight among materials used in the defense industry. This clearly demonstrates our sector's capacity to generate high added value.

Annual rubber exports reached 4.05 billion USD in 2025, with non-tire rubber products exported at an average unit price of 6.89 USD/kg. In contrast, the fact that imports in the same product group were realized at an average level of 10.09 USD/kg indicates a cost and added value loss that must be carefully evaluated from the perspective of our country. While 260 thousand tons were exported, 124 thousand tons were imported at significantly higher prices; this suggests that any weakening of domestic manufacturing could pose serious risks in terms of supply security and costs, particularly in the defense and other strategic industries. Supporting our companies that maintain their production and export performance despite global and local challenges is therefore not only a sectoral necessity but also a national imperative.

Qualified workforce is of particular importance for the sustainable competitiveness of the rubber industry. The shortage of mid-level technical personnel, the need for operators with strong process knowledge, and the necessity of disseminating an R&D culture throughout the industry will be decisive factors in the coming period. For companies aiming to operate in defense and high-precision production fields, strengthening engineering infrastructure and integrating younger generations into the sector are strategic imperatives. Steps to be taken in education, professional qualifications, and institutionalization will shape not only today's but also the next decades' competitive landscape.

Verimlilik ve ölçek ekonomisi konuları da sektörümüzün yapısal gündem maddeleri arasındadır. Parçalı üretim yapısı, düşük kapasite kullanım oranları ve artan birim maliyet baskısı; firmalarımızı daha fazla iş birliğine yönlendirmektedir. Ortak test altyapıları, kümelenme modelleri, kolektif satın alma ve ortak Ar-Ge çalışmaları gibi yaklaşımlar; hem maliyetleri düşürmek hem de uluslararası pazarlarda daha güçlü bir konum elde etmek açısından değerlendirilmelidir. Rekabet yalnızca firma bazında değil, artık ekosistem bazında yaşanmaktadır.

Öte yandan, küresel dengelerdeki hızlı değişim sektörümüzün adaptasyon kabiliyetini zorlamaktadır. ABD’de ticaret politikalarının yön değiştirmesi, Avrupa Birliği’nde yaşanan ekonomik yavaşlama ve Gümrük Birliği’nin mevcut yapısının günümüz koşullarında yarattığı sorunlar dikkatle ele alınmalıdır. Özellikle AB’nin Hindistan ile imzaladığı Serbest Ticaret Anlaşması, ihracatının yaklaşık %65’ini AB pazarına gerçekleştiren kauçuk sektörü açısından kritik riskler barındırmaktadır. Müşteri pazarlarımızı çeşitlendirmek, alternatif coğrafyalarda kalıcı ticari bağlar kurmak artık bir tercih değil zorunluluktur.

Yeşil Dönüşüm süreci kapsamında gündeme gelen EUDR, PFAS kısıtlamaları, AB REACH’in ülkemizdeki uyarlaması olan KKDIK, karbon ayak izi hesaplamaları ve Emisyon Ticaret Sistemi gibi düzenlemeler; sektörde ciddi bir belirsizlik ve uygulama karmaşası yaratmaktadır. Bu başlıkları dış kaynaklı zorlamalar bazında değil, kendi etki analizlerimizi yaparak ve ülkemizin sanayi politikaları çerçevesinde değerlendirerek ele almalıyız. Kauçuk Derneği olarak bu süreçlerde üyelerimizi düzenli biçimde bilgilendiriyor; aynı zamanda sektörümüzün görüş ve önerilerini ilgili kamu otoritelerine ileterek, uygulanabilir ve gerçekçi bir çerçevenin oluşmasına katkı sağlamaya çalışıyoruz.

Sektörümüz düşük karbon ayak izi ile kalkınmaya stratejik katkı sunarken, aynı zamanda olumsuz algılarla da mücadele etmektedir. Oysa kauçuk sanayii; yüksek mühendislik bilgisi gerektiren, savunmadan otomotive kadar kritik alanlarda çözüm üretene ve kilogram başına ihracat değeri Türkiye ortalamasının üzerinde olan bir yüksek teknoloji üretim alanıdır. Buna rağmen zaman zaman kirli, zor ve yangın riski yüksek bir sektör olarak etiketlenilebilmekteyiz. Bu algının düzeltilmesi hem kamuoyunun hem de karar vericilerin sektörümüzü doğru konumlandırması açısından önemlidir.

Zaman zaman bilinçsiz denetimlerle ve kendini güvence altına almak amacıyla firmalarımıza karşı aşırı sert tutum sergileyen uygulamalarla da karşılaşabilmekteyiz. Dernek olarak; iş sağlığı ve güvenliği, mesleki yeterlilik, çevre yükümlülükleri, kimyasalların yönetimi, yangın güvenliği ve periyodik kontroller gibi başlıklarda hem firmalarımızı hem de denetim süreçlerinde görev alan paydaşları bilgilendirici etkinlikler düzenlemeyi planlıyoruz. Üyelerimizin bu başlıklardaki sorularını, deneyimlerini ve destek ihtiyaçlarını bizimle paylaşmaları; ortak çözümler geliştirebilmemiz açısından önem taşımaktadır.

İçinde olduğumuz dönemin tüm zorluklarına rağmen, sektörümüzün geleceğini yalnızca mevcut sorunlara uyum sağlamakla sınırlı görmemeliyiz. Dijitalleşme, veri yönetimi ve ileri malzeme teknolojileri; önümüzdeki dönemin rekabet parametrelerini belirleyecektir. Üretim verisinin anlık izlenmesi, enerji ve karbon performansının ölçülmesi, yapay zekâ destekli proses optimizasyonu, akıllı elastomer sistemler ve sensör entegre malzemeler; dünya ölçeğinde yeni standartları oluşturmaktadır. Bu alanlara yatırım yapan firmalarımız, yalnızca regülasyonlara uyum sağlamakla kalmayacak; aynı zamanda yüksek katma değerli yeni ürün segmentlerinde de söz sahibi olacaktır.

Kauçuk sektörü yüksek katma değer üretme kabiliyeti, mühendislik gücü ve stratejik konumu ile ülkemiz sanayisinin temel yapı taşlarından biridir. İçinde bulunduğumuz dönemin zorluklarını gerçekçi biçimde analiz ederek, ortak akılla hareket ettiğimiz süreçte hem küresel rekabette konumumuzu güçlendirebilir hem de sektörümüzü daha dirençli bir yapıya kavuşturabiliriz. Tüm paydaşlarımızı bu ortak çabanın aktif bir parçası olmaya davet ediyor, saygılarımı sunuyorum.

**Saygılarımla,
Ö. Doğu KAYA
Yönetim Kurulu Başkanı**

Productivity and economies of scale are also structural agenda items for our sector. Fragmented production structures, low capacity utilization rates, and increasing unit cost pressures are directing our companies toward greater cooperation. Approaches such as shared testing infrastructures, clustering models, collective procurement, and joint R&D activities should be evaluated both to reduce costs and to achieve a stronger position in international markets. Competition now takes place not only at the company level but at the ecosystem level.

Meanwhile, rapid changes in global balances are challenging our sector’s ability to adapt. The shift in trade policies in the United States, the economic slowdown in the European Union, and the problems created by the current structure of the Customs Union under today’s conditions must be carefully addressed. In particular, the Free Trade Agreement signed between the EU and India poses critical risks for the rubber industry, which exports approximately 65% of its output to the EU market. Diversifying our customer markets and establishing lasting commercial ties in alternative geographies is no longer a preference but a necessity.

Regulations brought to the agenda within the scope of EU Green Deal—such as EUDR, PFAS restrictions, KKDIK (the Turkish adaptation of the EU REACH regulation), carbon footprint calculations, and the Emissions Trading System—are creating serious uncertainty and implementation complexity among the industry. We must address these issues not merely as externally driven pressures but by conducting our own impact analyses and evaluating them within the framework of our country’s industrial policies. As Rubber Association, we regularly inform our members throughout these processes and, at the same time, strive to contribute to the formation of a feasible and realistic framework by conveying our sector’s views and recommendations to the relevant public authorities.

While our sector makes a strategic contribution to development with its low carbon footprint, it also struggles with negative perceptions. In reality, the rubber industry is a high-technology production field requiring advanced engineering expertise, providing solutions in critical areas from defense to automotive, and achieving export values per kilogram above the national average. Nevertheless, it is at times labeled as a dirty, difficult, and high fire-risk industry. Correcting this negative perception is important both for properly positioning our sector in the eyes of the public and decision-makers.

At times, we encounter uninformed inspections and overly harsh practices by officials seeking to secure themselves. As Rubber Association, we plan to organize informative events for both our companies and stakeholders involved in inspection processes on topics such as occupational health and safety, professional qualifications, environmental obligations, chemicals management, fire safety, and periodic controls. It is important that our members share their questions, experiences, and support needs in these areas so that we can develop common solutions.

Despite all the challenges of the current period, we should not limit our vision for the future of our industry to merely adapting to existing problems. Digitalization, data management, and advanced material technologies will define the competitive parameters of the coming era. Real-time monitoring of production data, measurement of energy and carbon performance, AI-supported process optimization, smart elastomer systems, and sensor-integrated materials are setting new global standards. Companies investing in these areas will not only ensure regulatory compliance but will also gain a voice in new high value-added product segments.

With its capacity to generate high added value, engineering strength, and strategic position, the rubber industry is one of the fundamental building blocks of our country’s industry. By realistically analyzing the challenges of the period we are in and acting with common sense, we can both strengthen our position in global competition and make our sector more resilient. I invite all our stakeholders to be an active part of this collective effort and extend my sincere regards.

**Best Regards,
Ö. Doğu KAYA
Yönetim Kurulu Başkanı**



KAUÇUK DERNEĞİ VE BTSO, BUTEKOM'DA SANAYİ ÜNİVERSİTE İŞ BİRLİĞİNİ MASAYA YATIRDI

Behlül METİN



Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) Yönetim Kurulu Üyesi Sn.İbrahim Gülmez, 66. Meslek Komitesi Üyeleri, Kauçuk Sektör Temsilcileri, Kauçuk Derneği Başkanı Sn. Ö.Doğu KAYA ve Yönetim Kurulu Üyeleri 9 Aralık 2025 tarihinde, BUTEKOM'da bir araya geldi. Toplantıda, sanayi üniversite iş birliğini güçlendirmeye yönelik neler yapılabileceği istişare edildi.



Toplantı, Demirtaş Organize Sanayi Bölgesinde (DOSAB) bulunan, BUTEKOM Bursa Teknoloji ve Koordinasyon ARGE Merkezinde gerçekleşti. Ardından DOSAB Eğitim ve Teknoloji Merkezleri ziyaret edildi.

BUTEKOM hakkında bilgi vermek gerekirse, Uludağ Tekstil İhracatçıları Birliği (UTİB) tarafından 2007 yılında, Türkiye Tekstil Sektörünün geleceğine dair bir vizyon oluşturmak amacıyla, Bursa çevresindeki ilgili kuruluş ve derneklerin katılımıyla "Tekstil Teknolojisi Çalışma Grupları" (TTÇG) kurulmuş ardından,



TTÇG'nin faaliyetleri sonucunda, Ocak 2008'de kamuoyuyla paylaşılan bir rapor hazırlanarak bir "Araştırma Merkezi" kurulması öngörülmüştü.



15 Ekim 2014 tarihi itibarıyla BUTEKOM'un sermaye yapısında değişiklik olmuş olup yeni haliyle %50 Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO), %37,5 Uludağ Tekstil İhracatçıları Birliği (UTİB), %12,5 Uludağ Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği (UHKİB) ortaklığı şeklinde çalışmalarına devam etmiştir. Şu anda tekstil, kauçuk, plastik alanında çok sayıda testler yapılabilmektedir. Enerji verimliliği konusunda da çalışmalar sürdürülmektedir.

Toplantı, BTSO Yönetim Kurulu Üyesi Sn.İbrahim Gülmez ve 66. Meslek Komitesi Üyelerinin ev sahipliğinde gerçekleşti. Kauçuk sektörünün mevcut durumu, ihtiyaçları ve BTSO'nun eğitim teknoloji altyapılarından nasıl daha verimli faydalanılabileceği ele alındı.



BTSO Kauçuk Komitesi'nden, Bilge Kauçuk-Bariş OTRUŞ (Komite Başkanı) Haksan Otomotiv-İbrahim GÜLMEZ, İbraş Kauçuk-İsmail TATAR, Kauçuk Derneği'nden Yönetim Kurulu Başkanı Ö.Doğu KAYA, Başkan Yrd. Selahattin ALGAN sektörün genel durumu ve sorunları hakkında görüşlerini beyan ettiler.



Ardından BUTEKOM Genel Müdürü Sn. Murat KURLAR, BUTEKOM'un yapısını, yapılan testleri, hangi sektörlere hizmet verildiğini ve kauçuk sektörünün test taleplerine nasıl cevap verildiğini, hangi testlerin yapıldığını anlattı.



Toplantının ardından Kauçuk Derneği Heyeti, BTSO'nun önemli yatırımlarından olan BUTEKOM (Bursa Teknoloji Koordinasyon ve Ar-Ge Merkezi) ve Bursa Model Fabrika ve Enerji Verimliliği Merkezi'ni yerinde inceledi. Heyete, bu merkezlerde sunulan hizmetler ve sanayicilere sağlanan katkılar hakkında detaylı bilgiler aktarıldı.

BUTEKOM'un Tekstil ve Teknik Tekstil Mükemmeliyet Merkezi-TTTMM gezdirilerek Kauçuk Sektörüne



hitap edebilecek test hizmetleri hakkında bilgi verildi. Laboratuvarlar Yöneticisi Sn. Hüseyin AKTAŞ Heyete, yapılan kauçuk testleri hakkında bilgi verdi. Ziyaret kapsamında BUTEKOM ve Kauçuk Derneği'nin faaliyetleri ile hedefleri karşılıklı olarak aktarıldı.



TTTMM'yi bugünkü durumuna getiren yol haritası hakkında bilgi alındı ve süreçlerde yaşanan tecrübeler dinlendi. Özellikle lastik karışımındaki elastomer türü ve bileşiminin analizi konusunda kauçuk testlerinin bu merkezde yapılabildiği bilgisi alındı.



Toplantıya Kauçuk Derneği Yönetim Kurulu Üyeleri Ö.Doğu KAYA, Selahattin ALGAN, Baha AKÇURA, Abdalla Mbaruk ABDALLA, Behlül METİN, Yusuf KORKMAZ, Mithat ALBAYRAK, Oğuz ADLI, Erdem MUTLU, Merve ALBAYRAK DUMAN ile Dernek Üyeleri Serpil GÜNGÖR, Hayriye ENGİN ÖZER ve Dernek Personeli Deniz BIÇAKÇI katıldı. Bursa'da bizleri ağırlayan Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) Komite Üyelerine Kauçuk Derneği olarak teşekkürlerimizi sunuyoruz.



BURSA KAUÇUK SEKTÖRÜ İLE KAUÇUK DERNEĞİ BULUŞMASI BURSA TEKNİK ÜNİVERSİTESİ'NDE GERÇEKLEŞTİ

Behlül METİN

Bursa Teknik Üniversitesi Mimar Sinan Yerleşkesi Mühendislik ve Doğa Bilimleri Fakültesi Konferans Salonunda 9 Aralık 2025 tarihinde Kauçuk Derneği ile Bursa Kauçuk Sektörü Mensupları arasında sektörel bir toplantı gerçekleşti. Toplantıda, üniversite-sanayi iş birliği, kauçuk sektörünün problemleri ve yapılacak olan 2026 Avrasya Kauçuk Fuarı konuları görüşüldü. Toplantıya Kauçuk Derneği Yönetim Kurulu Üyeleri, akademisyenler, çok sayıda Bursa Kauçuk Sektörü Mensubu ve kimya bölümü öğrencileri katıldı. Önce konuşmacıların sunumları dinlendi, sonra soru cevap şeklinde sektörün problemleri tartışıldı. İlk sözü Kauçuk Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Özcan Doğu KAYA aldı.



Ö.Doğu KAYA, Kauçuk Derneği Yönetim Kurulu Başkanı

Merhaba, Sektörümüzün, otomotivin ve kauçuğun kalbi olan Bursa'da bir araya gelmekten büyük mutluluk duyduğumu ifade ederek sözlerime başlamak istiyorum. Bu buluşmayı üniversite ortamında gerçekleştirmek

ve öğrencilerimizle birlikte olmak bizim için ayrıca anlamlıdır. Üniversite atmosferinde sektör temsilcileriyle bir araya gelmek gelecek açısından umut vericidir. Katılımınız için hepinize teşekkür ediyorum. Kauçuk sektörü, bana göre sanayinin kalbini oluşturan en temel alanlardan biridir. Ağır sanayinin en zorlu ama aynı zamanda en yüksek katma değer üreten sektörleri arasında yer almaktadır. Ülke kalkınmasına sağladığı katkı oldukça yüksektir. Bu değerlendirme yalnızca sektörel bir bakış değil, verilerle de desteklenen bir gerçektir.

2016 yılında Avrupa Kauçuk Üreticileri Derneğini ziyaret ettik. Bu yapı, uluslararası kauçuk üretici derneklerinin bir federasyon çatısı altında toplandığı bir organizasyondur. Bizi de bu federasyon içinde görmek istediklerini ifade ettiler. Biz de memnuniyetle kabul ettik. Ancak üyelik için aylık 30 bin Euro aidat talep edildi. Bu tutar bizim için oldukça yüksek bir rakamdı, biz bir STK'yız, ticari kuruluş değiliz. Aidatın, ülkelerin kauçuk kullanım hacmine göre belirlendiğini öğrendik. Türkiye'nin Almanya'dan sonra Avrupa'nın ikinci büyük kauçuk üretim hacmine sahip olduğu belirtildi. Bu durum sektörümüzün hacimsel büyüklüğünü açıkça göstermektedir. Son gelişmelerle birlikte Almanya'yı geçmiş olabileceğimizi de düşünüyorum. Türkiye'de kauçuk sektörü üretim açısından oldukça gelişmiş ve oturmuş bir yapıya sahiptir. Buna karşılık katma değer ve değer bazında ilerlememiz gereken alanlar bulunmaktadır. Bu toplantıda bu konuları birlikte değerlendirmek istiyoruz. Sektörümüzü ve ülkemizi daha ileriye nasıl taşıyabileceğimizi birlikte tartışacağız.

Toplantıyı mümkün olduğunca herkesin katılımlı olması formatında planladık. Sunumları sınırlı tutarak daha etkileşimli bir ortam oluşturmayı amaçladık. Karşılıklı iletişimle verimli bir görüş alışverişi yapmayı hedefliyoruz. Katılımınız için tekrar teşekkür ediyor, sözü diğer konuşmacılara bırakıyorum. Şimdi, Bursa Teknik Üniversitesi Mühendislik ve Doğa Bilimleri Fakültesi Kimya Bölümü Öğretim Üyesi Sn. Prof. Dr. Ece Ünür Yılmaz'ı konuşmasını yapmak üzere kürsüye davet ediyorum.



Prof. Dr. Ece Ünür YILMAZ, Bursa Teknik Üniversitesi

Kauçuk Derneği yöneticilerini ve değerli sektör temsilcilerini üniversitemizde ağırlamaktan büyük onur duyduğumuzu ifade etmek isterim. Sektörle yakın dirsek teması içinde olmak bizler için son derece kıymetlidir. Bursa Teknik Üniversitesi 2010 yılında kurulmuş genç bir üniversitedir. Buna rağmen çok hızlı ve ivmeli bir büyüme gerçekleştirmiştir. Sektörün üniversitemizi daha yakından tanımasını arzu ediyoruz.

Bu etkinliğin burada yapılması öğrencilerimiz için önemli bir fırsat olmuştur. Üniversitemizin altyapısı sektöre hizmet verebilecek düzeydedir. Merkez Laboratuvarımız, Bursa Eskişehir Bilecik Kalkınma Ajansı desteğiyle güçlü bir kauçuk test ve analiz altyapısı kurmuş ve aktif olarak hizmet vermektedir. Bu imkânları sanayicilerimize daha etkin sunmak istiyoruz. Bu doğrultuda Kauçuk Derneği ile yöntem ve iş birliği modelleri geliştirmeye açıldık. Üniversitemiz ayrıca işletmede mesleki eğitim programı uygulayan nadir üniversitelerden biridir. Öğrencilerimizi son sınıfın son döneminde altı ay süreyle, sigortaları üniversitemiz tarafından karşılanarak işletmelere gönderiyoruz. Bu program beş altı yıldır başarıyla devam etmektedir. Mezunlarımız iş arama sürecini büyük ölçüde aşmış ve hızla sektörde yer edinmiştir.

Sektörden gelen memnuniyet her yıl artan taleplerle kendini göstermektedir. Temsilcilerimizin de bu programa katılmasını arzu ediyoruz. Bu iş birliği hem sizlere hem bizlere somut fayda sağlayacaktır. Üniversitemizde kurulan Sanayi İş Birliği Merkezi ve ardından hayata geçirilen Teknopark yapısı da sektörle etkileşimi güçlendirmektedir. Türkiye'nin 11 teknik üniversitesinden biri olan üniversitemiz, genç yapısının

avantajıyla girişimcilik endeksinde kısa sürede ilk 30'a girmeyi başarmıştır. Bu başarının temelinde sanayile kurduğumuz güçlü iş birliği yer almaktadır; katkılarınız için teşekkür ederek, sözü Bursa Ticaret ve Sanayi Odası Kauçuk Komite Başkanı Barış Bey'e bırakıyorum.



Barış OTRUŞ, Bilge Kauçuk, BTSO Kauçuk Komitesi Başkanı

Evet öncelikle hepiniz hoş geldiniz, sefalar getirdiniz. Şimdi tabii tüm dünyada konuşulan iki tane iş birliği modeli var. Bu iş birliğinin birincisi sektörel iş birliği, ikincisi de üniversite sanayi iş birliği. Hep böyle ağızımızdan düşmeyen iş birlikleridir. Aslında bugün burada bunların her ikisini de bir araya getirmiş, böyle bir uyum içinde bir harmoni görüyoruz. O nedenle de bu tip buluşmalarımızı belki daha da sıklaştırmamız gerekiyor. Çünkü bakıyoruz ki sektörün içinde işin akademik tarafında da olsa, ticari tarafında da olsa sıkıntılarımız ortak, dertlerimiz ortak, gelişme yollarımız ortak ve bu iş birliklerini belli bir noktaya getirmemiz gerekiyor. Çünkü zor bir sektörün paydaşlarıyız. 2003 yılında sektöre yöneldikten dört yıl sonra bir istatistik okumuştum, Almanya'da yayınlanan. Standardizasyonu ve stabilizasyonu en zor üretim sektörü olarak kauçuk diyordu. Eyvah niye dört yıl önce okumadım demiştim. Ama girmiş olduk sektöre artık. Onun için zor bir sektörün savaşçılarıyız. Ne kadar çok beraber olursak, iş birliği içinde olursak bunun üstesinden daha rahat geliriz diye düşünüyorum. Kısa bir selamlama konuşması herhalde bu kadar yeterli. Herkese tekrardan hoş geldiniz, sefalar getirdiniz.

Ardından Kauçuk Derneği Bşk.Yrd. Sn. Selahattin ALGAN dünya kauçuk fiyat ve endeksleri hakkında genel bir bilgilendirme yaptı.



Selahattin ALGAN, Kauçuk Derneği Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

Bu sunumları her ay Kauçuk Derneği Yönetim Kurulunda paylaşıyor, güncel verileri düzenli olarak değerlendiriyoruz. Öncelikle iki temel endeksi takip

ediyoruz; doğal kauçuk ve sentetik kauçuk göstergeleri. Doğal kauçukta referans aldığımız temel gösterge, SICOM tarafından yayınlanan TSR20 endeksidir. Bu endeks, doğal kauçuğun dolar/ton bazındaki borsa değerini gösterir; fiili alım fiyatı değil, yön gösterir bir göstergedir. 2024 sonunda fiyatlar 1.900–2.000 dolar/ton seviyelerine yaklaşmıştı, 2025 başında kısa süreli 2.000 dolar seviyesi görülse de mart sonrası 1.700 dolar bandına geriledi. Yaklaşık üç yüz dolarlık bu düşüş, küresel talepte zayıflamaya işaret etmektedir. Çin'in piyasa etkisi ve küresel siyasi gelişmeler de bu dalgalanmada rol oynamıştır. Doğal kauçuk üretimi ağırlıklı olarak Güneydoğu Asya ülkelerinde yapılmaktadır. Vietnam, Endonezya, Malezya, Tayland ve kısmen Kamboçya başlıca üreticilerdir. Afrika'da ise Fildişi Sahili ve Nijerya gibi ülkeler kaynak sağlamaktadır. Türkiye'de doğal kauçuk üretimi olmadığı için tüm ihtiyaç ithalatla karşılanmaktadır. Sentetik tarafta temel gösterge butadien monomer fiyatıdır. Bu veriler Avrupa'da ICIS tarafından yayımlanmaktadır. 2024'te 1.000 Euro/ton seviyesinde olan butadien, 2025 sonunda 720 Euro'ya kadar gerilemiştir. Dokuz ayda yaklaşık 330 Euro'luk düşüş yaşanmıştır. BR ve SBR gibi sentetik kauçuklar butadiene bağlı olduğu için fiyatları bu endeksten etkilenmektedir.

Özel sentetiklerde ise daha sınırlı değişimler görülmüştür. Genel tablo, 2025'te 2024'e kıyasla aşağı yönlü bir fiyat eğilimine işaret etmektedir. Kauçuk üretimi teknik ve çok bileşenli bir süreçtir. Her üründe doğal ya da sentetik ana polimer yanında çok sayıda katkı maddesi bulunur. Dolayısıyla endeks takibi maliyet ve rekabet açısından kritik önemdedir.

Gümrük verilerine baktığımızda 2024'ün ilk dokuz ayında 478 bin ton hammadde ithal edilmişken 2025'te bu rakam 455 bin tona düşmüştür. Bu, üretim için kullanılan hammadde azalışı anlamına gelmektedir. Karbon siyahında da kısmi düşüş görülmektedir. Buna karşılık mamul ürün ithalatında artış vardır. 2024'te kilogram başına 9,06 USD olan ithalat birim fiyatı 2025'te 9,32 USD'ye çıkmıştır. Hammadde ithalatı azalırken mamul ithalatının artması, üretim yerine ithalata yönelim olduğunu göstermektedir. İhracatta ise lastik dışı kauçuk ürünlerinde 180 bin ton seviyesine ulaşmıştır. Birim ihracat fiyatı yaklaşık 6,81 dolar/kg'dır. Türkiye'nin genel ihracat ortalaması 1,5 dolar/kg civarındadır; bu da sektörün yüksek katma değerini ortaya koymaktadır. Ancak 9,32 dolara ithal edip 6,81 dolara ihraç etmek yapısal bir çelişki yaratmaktadır. İhracatımızın yaklaşık %65'i Avrupa Birliği'ne yapılmaktadır. Avrupa'daki yavaşlama sektörü doğrudan etkilemektedir. Bu nedenle pazar çeşitlendirmesi zorunludur. ABD, Asya ve hatta Çin gibi pazarlara açılım stratejik önem taşımaktadır. Küresel otomotiv dönüşümüne uyum sağlayarak ihracat yapımızı yeniden konumlandırmamız gerekmektedir. Ardından tekrar söz alan Sn. Ö.Doğu KAYA, sektörün



problemleri ile ilgili olarak aşağıdaki açıklamaları yaptı.

Özcan Doğu KAYA, Kauçuk Derneği Yönetim Kurulu Başkanı



Türkiye'de gelişim ve inovasyon büyük ölçüde bireysel çabalarla ilerliyor, kurumsal yapı henüz istenen olgunlukta değil. Bu nedenle öncü projeler çoğu zaman kişisel vizyon ve ısrarla hayata geçiyor. Hocalarımızın çalışmasını bu açıdan kıymetli buluyor, başarı diliyorum. Süreç zor; ancak kararlılıkla sonuç alınabileceğine inanıyorum. Sektörün yapısal sorunları gündemimizde. Başlıkları kısaca paylaşarak sizlerin görüşlerini almak istiyorum. Dernek olarak düzenleyici yükler ve maliyet baskılarıyla yoğun şekilde çalışıyoruz. Özellikle KKDİK (Kimyasalların Kaydı,

Değerlendirilmesi, İzni ve Kısıtlanması) süreci sektör için kritik. KKDİK kapsamında her bir kimyasal maddenin kayıt altına alınması, dosyalanması ve teknik veri setlerinin hazırlanması gerekiyor. Bu süreç ciddi test maliyetleri, danışmanlık giderleri ve zaman baskısı yaratıyor. Kayıt yaptırılmayan maddelerin piyasaya arzı mümkün olmadığı için üretim sürekliliği riske girebiliyor. Özellikle KOBİ ölçeğindeki firmalar için bu mali yük sürdürülebilirlik sorunu doğuruyor. Bu nedenle sektörel konsorsiyumlar kurarak maliyet paylaşımı ve veri ortaklığı sağlamaya çalışıyoruz. Amacımız hem mevzuata uyum sağlamak hem de firmalarımızı rekabet dışı bırakmamaktır. Bunun yanında ÖTV uygulaması da önemli bir sorun alanı. Sanayi girdisi olan kauçuk hammaddeleri özel tüketim ürünü olmadığı halde ÖTV'ye tabi tutuluyor. Üretimde kullanıldığı kanıtlanırsa bile önemli bir kısmı iade alınamıyor. Bu durum üretim maliyetlerini doğrudan artırıyor ve rekabet gücünü zayıflatıyor. Mesleki eğitim ve nitelikli iş gücü konusu ise uzun vadeli en kritik başlıklardan biri. Ekonomik dalgalanmalar geçici olabilir, ancak yetişmiş ara eleman eksikliği kalıcı bir risk oluşturuyor. Bu nedenle mesleki eğitim projelerine özel önem veriyoruz. Sektörümüz ayrıca algısal sorunlarla da karşı karşıya.

Yangın veya çevre olaylarında çoğu zaman haksız şekilde kauçuk sektörü anılıyor.

Oysa doğru işletme koşullarında çevresel etkiler sınırlıdır ve kontrol altındadır. Denetimlere karşı değil, ancak sektörü yeterince tanımayan uygulamalar firmalar üzerinde aşırı baskı yaratabiliyor. STK olarak etki alanımız sınırlı olsa da tekrar tekrar gündeme

KAUÇUK

Avrasya 2026

15 - 18 NİSAN 2026

www.kaucukistanbul.com

12. Kauçuk Teknolojileri, Kauçuk
Ürünler ve Ham Maddeleri Fuarı

Sektöründe Avrasya'daki Tek Fuar

**TÜYAP FUAR VE
KONGRE MERKEZİ** | **BÜYÜKÇEKMECE
İSTANBUL**



getirerek, ilgili bakanlıklarla temas kurarak ve iş birliği modelleri geliştirerek sektörümüzü ayakta tutmaya çalışıyoruz. Hedefimiz hem mevzuata uyumlu hem de rekabetçi bir kauçuk sanayisini sürdürülebilir biçimde ileri taşımaktır.

Dernek olarak neler yapıyoruz, Üyelerimize nasıl katkılar sağlamaya çalışıyoruz, iş birliklerimizle sektörümüze nasıl katkı sağlamaya çalışıyoruz? Bunları da anlatmak isterim. Öncelikle yaklaşan bir Fuarımız var, 15-18 Nisan 2026'da İstanbul TÜYAP'ta Kauçuk Fuarı'nı 12.kez gerçekleştireceğiz. Birçok ülkede Plastik Kauçuk Fuarı beraber yapılıyor. Biz Türkiye'de Kauçuk Fuarı'nı ayrı yapıyoruz. Bununla ilgili eleştiri de aldığım oluyor. Fakat şunu söylemek lazım Plastik ve Kauçuk Fuarı beraber olduğu zaman kauçukçular bu fuara gittiklerinde aradıklarını bulmakta çok daha fazla zorlanıyorlar. Plastiğin içerisinde çok daha küçük kalıyor, kauçukla ilgili standlara bir gideyim, şöyle hızlıca gezeyim ve kauçukla ilgili tedarikçilerde, makinecilerde, otomasyonda bana hizmet verebilecek olan firmalarda ne gibi değişiklikler olmuş, Kauçuk ve Plastik Fuarı aynı yerde yapıldığı zaman çok daha zor oluyor? Bu yüzden biz Kauçuk Fuarı'nı 12. kere tek başına, ayrı yapıyoruz. Bu konuda çok büyük gelişmeler de kat ediyoruz. TÜYAP'tan Özlem Hanım yanımızda biraz Fuarımız hakkında bilgilendirmesini rica edeceğim.



Özlem YENERER ERTEKİN, TÜYAP Fuarcılık

Öncelikle Başkanımız gayet net her şeyi özet olarak aktardı. 12. gerçekleşecek olan Fuarımızı, 2 yılda bir düzenliyoruz. Fuarımız gayet güzel, hızlı bir şekilde büyüyor. 2024'te baktığımızda, 21 ülkeden 176 katılımcımız vardı ve 55 ülkeden de 5600'e yakın ziyaretçimiz oldu son Fuar'da. Baktığımızda plastikten ayrılması büyük bir cesaret ama Derneğimizle beraber Fuarımız hızla büyüyor diyebilirim ben size. Doğu Bey'in çok büyük destekleri var. Özellikle kendisine çok teşekkür ediyorum. Fuarımızın satışları devam ediyor, siz Bursalı firmalarımızı da Fuarımızda görmekten çok büyük mutluluk duyarız. Her zaman her konuda bizden bilgi, destek alabilirsiniz. Bizim Fuarımızda ana grup olarak hammaddeciler ve makineciler var, fakat lastik aksam üreticilerinin de Fuara katılımcı olmalarını, ziyaretçi olarak gelmelerini istiyoruz. Kauçuk sektörü mensuplarımızın, üreticilerin en az bir iki günlerini ayırarak Fuarı ziyaret etmeleri; tedarikçilerin ve makine üreticilerinin ise stant açarak katılım göstermeleri

büyük önem taşımaktadır. Bu katkılar, yalnızca Fuarın büyümesine değil, sektörün gelişimine ve uluslararası görünürlüğüne de doğrudan etki edecektir.

Hep birlikte hareket ederek Fuarı daha güçlü bir platforma dönüştürmek, sektörümüz için uzun vadede önemli geri dönüşler sağlayacaktır.

Ardından Bursa Teknik Üniversitesi, Mühendislik ve Doğa Bilimleri Fakültesi, Makine Mühendisliği Bölümü, Termodinamik Anabilim Dalı Öğretim Üyesi Sn. Doç. Dr. Kemal Furkan SÖKMEN, üniversite-sanayi iş birliği ve sanayinin aradığı elemanların yetiştirilmesi konusundaki çalışmaları anlattı.



Doç. Dr. Kemal Furkan SÖKMEN, Bursa Teknik Üniversitesi

Bu tür organizasyonların aslında üniversitelerde kurumsal biçimde yapılması gerekir.

Ancak sanayi ile üniversite arasında dile getirilmeyen bir mesafe ve karşılıklı ön yargı bulunuyor. Bunu 15 yıl otomotiv sektöründe çalışmış biri olarak söylüyorum. Tofaş ve Hyundai'de tasarım ve analiz alanında görev yaptım, yurt dışında deneyim kazandım. Sonrasında akademisyenliğe geçtim ve iki tarafın bakış açısının da yumuşaması gerektiğini gördüm. Bursa Teknik Üniversitesi yenilikçi bir devlet üniversitesidir. Burada yöneticilikler projeye alınır; ben de Otomotiv Araştırma Merkezi Müdürlüğünü bir proje sunarak üstlendim. Üst yönetim projeyi değerlendirdi ve uygun buldu. Bu yaklaşım, proje temelli işe alım modeliyle bilinen Open AI benzeri bir inovasyon anlayışına dayanıyor. Otomotiv geçmişim nedeniyle kauçuk sektörünün teknik zorluklarını yakından biliyorum. Kauçuk, doğrusal davranmayan ve analiz açısından karmaşık bir malzemedir. Bursa'daki birçok kauçuk firması otomotive hizmet veriyor. Bu nedenle geliştirdiğimiz sistemi burada pilot olarak başlatıyoruz. Modelimiz, öğrenci araştırma grupları üzerine kurulu. Üç seviye var: Junior, Research Team 2 (Senior) ve Research Team 3 (yüksek lisans-doktora). Bu gruplar sanayiden gelen gerçek problemler üzerinde çalışacak. Hizmet üniversite tarafından ücretsiz sunulacak. Birinci grup literatür taraması, benchmark ve konferans bildirileri hazırlayacak. İkinci grup daha uygulamalı çalışarak Q4-Q3 düzeyinde akademik yayınlar üretecek. Üçüncü grup ise tasarım, analiz ve ileri Ar-Ge projelerinde Q1-Q2 seviyesinde çıktılar hedefleyecek. Her grubun performansı KPI'larla ölçülecek.

Sanayiciden beklentimiz proje konusu ve teknik problem tanımı sağlamasıdır. Gizlilik sözleşmeleri yapılacak ve fikri haklar tarafların anlaşmasına göre belirlenecek. Üniversitemiz CATIA, Abaqus ve Moldflow gibi lisanslı yazılımlara yatırım yapmıştır. Dolayısıyla üretilecek tasarım ve analiz çıktıları tamamen yasal altyapıyla hazırlanacaktır. Amaç, öğrenciyi birinci sınıftan itibaren Ar-Ge kültürüyle tanıştırmaktır. Not ortalaması şartı aramıyoruz; heves ve üretkenlik esas alınacak. Disiplinler arası ekipler kurulacak ve gönüllülük temelinde çalışılacak. Türkiye’de inovasyon yönetimi eksikliği önemli bir sorundur. Çin gibi agresif rekabet ortamında ayakta kalmak için yüksek inovasyon şarttır. Bu model sürdürülebilir bir üniversite-sanayi iş birliği kurarak hem nitelikli insan kaynağı yetiştirmeyi hem de firmaların Ar-Ge kapasitesini güçlendirmeyi hedeflemektedir. Bu çalışmalar ülkemizin teknoloji alanında ilerlemesi ve firmalarımızın rekabet gücünü artırabilmek için şarttır.

Peşinden söz alan Sn. Ö.Doğu KAYA, yapılan proje sunumu ile ilgili olarak şunları söyledi.



Ö.Doğu KAYA, Kauçuk Derneği Yönetim Kurulu Başkanı

Türkiye’de teknik konularda gelişim hâlâ büyük ölçüde bireysel çabalarla ilerliyor.

Kurumsal yapı tam olgunlaşmadığı için öne çıkan kişi ve kurumlar kişisel gayretle fark yaratıyor. Bu nedenle hocamızın projesini kıymetli buluyor ve kendisini tebrik ediyorum. Proje heyecan verici ancak yolun kolay olmadığı açık. Herkesin aklına çeşitli engeller ve soru işaretleri geliyor. Buna rağmen ısrar ve kararlılıkla başarılı sonuç alınabileceğine inanıyorum. Sektörün ise birçok yapısal sorunu bulunuyor.

Dernek olarak bu sorunlarla yoğun şekilde ilgileniyoruz. Bunların başında KKDİK süreci geliyor. KKDİK, kimyasalların kaydı ve değerlendirilmesi açısından sektör üzerinde ciddi mali ve operasyonel yük oluşturuyor. Kayıt, test ve dosyalama süreçleri firmalar için büyük bir külfet haline geldi. Bu konuda konsorsiyum oluşturma gibi çözümler üzerinde çalışıyoruz. Bir diğer önemli sorun ÖTV uygulaması. Kauçuk üretimi sanayi faaliyetidir ve özel tüketim ürünü değildir. Buna rağmen mazot gibi ÖTV’ye tabi tutuluyoruz. Üretimde kullanıldığı kanıtlanırsa bile ödediğimiz verginin yaklaşık %28,5’i iade edilmiyor. Gelir İdaresi yetkilileri sorunu kabul etse de çözüm henüz hayata geçirilmedi.



Mesleki eğitim konusu sektörün geleceği açısından kritik önemde. Ekonomik dalgalanmalar geçici olabilir ancak nitelikli ara eleman eksikliği kalıcı bir risk oluşturuyor. Bu nedenle mesleki istihdam ve eğitim projelerine özel önem veriyoruz. Sektörümüz ayrıca olumsuz bir algıyla karşı karşıya. Yangın gibi olaylarda çoğu zaman haksız biçimde kauçuk sektörü anılıyor. Oysa düzgün işletilen tesislerde atık su ve gaz emisyonu son derece sınırlıdır. Karbon siyahının görsel etkisi nedeniyle çevresel algı gerçeğin önüne geçiyor. Denetimlere karşı değiliz; aksine şeffaflıktan yanayız. Ancak sektörü yeterince tanımayan denetim anlayışı firmalar üzerinde aşırı baskı oluşturabiliyor. Yangınlar ve İSG kaynaklı genel endişeler nedeniyle denetimler zaman zaman ölçüsüzleşebiliyor. STK yapısının Türkiye’de sınırlı etki gücü olduğunu biliyoruz. Buna rağmen bakanlıklar nezdinde girişimlerimizi sürdürüyor ve sektörümüzü savunmaya devam ediyoruz. Sonuç alamadığımız yerde yöntem değiştirerek, ortak akılla ve bu tür toplantılarla sektörümüzü ileri taşımaya çalışıyoruz.

Bursa Haksan Otomotiv Firmasında uzun yıllardır Kimya Mühendisi olarak görev yapan Sn. Selda ÖZTÜRK, sektörün işletmelerdeki sorunları ve yeni yönetmeliklere uyum ile ilgili işletmelerde yaşanan problemler hakkında açıklamalarda bulundu.



Selda ÖZTÜRK, Kimya Mühendisi, Haksan Otomotiv

Merhabalar, ben bu üniversiteye yabancı değilim. Daha önce kimya mühendisliğinin açılış derslerine geldim, konuşmalar yaptım. İstişare Kurulu’nda kauçuk dersinin müfredata girmesi için girişimde bulunduk ve burada bunu başardık. O yüzden bu üniversiteyi seviyoruz. Ben 30 yıldır kauçuk sektöründeyim, Haksan’da çalışıyorum, bu sene sektör maalesef zor bir dönemden geçiyor. Öğrencilerimizin işletmelerde staj yapmasının gençler için fırsat olabileceğini düşünüyorum. Bizler nispeten daha müsaitken sizlere daha fazla katkı sunabiliriz?

UR-GE grubumuz, odamız ve platformlarımız var. KKDİK eğitimleri, yeni mevzuatlar, EUDR ormansızlaştırma düzenlemeleri gibi konular öğrenilirse bu geçiş sürecinde ciddi katma değer üretilebilir. Şu an gerçekten zor bir zaman dilimindeyiz. İnşallah 2026 ortasından sonra sektör toparlanır. Şirket sahiplerinden ricamız şu: Bu dönemde kabuğa çekilmek yerine üniversite-sanayi iş birliğine daha fazla destek verelim. Bursa'da kimya mühendisliği olan tek üniversite burası ve bu büyük bir avantaj. KKDİK tarafında 2026 sonuna kadar tamamlanması gereken ciddi yükümlülükler var. Mart itibarıyla geçici liderlik süreçleri, Eylül'de mali yükümlülükler gibi kritik aşamalar bizi bekliyor. Süreç 2017'de başladı ama sürekli ertelendi. Avrupa'da devlet destekleri var, bizde yok. KKDİK maliyetleri nedeniyle bazı Çinli firmalar Türkiye'ye satış yapmıyor. Bu da hammadde maliyet artışı demek. Maliyetler yükseldikçe rekabet gücümüz zayıflıyor. Bizim AR-GE merkezlerimiz var ama mühendisleri tam zamanlı AR-GE'de çalıştırma lüksümüz yok. Bu yüzden öğrencilerin literatür taraması ve proje katkıları bizim için çok değerli. Kauçuk Fuarı'nda KKDİK ve benzeri konularda eğitimler verilirse çok faydalı olur. Kauçuk Derneği'ni Bursa'da görmekten memnun olduk. Bir sonraki organizasyonda daha büyük bir katılım olur umarım, teşekkür ederim.

Söylenenlere cevaben söz alan Sn. Ö.Doğu KAYA, aşağıdaki açıklamaları yaptı.



Ö.Doğu KAYA, Kauçuk Derneği Yönetim Kurulu Başkanı

Avrupa'daki REACH sisteminin Türkiye'deki karşılığı olan KKDİK sürecini konuşuyoruz. REACH yaklaşık on yıl önce yürürlüğe girdi ve Avrupa'ya giren ya da Avrupa'da üretilen tüm kimyasalların kayıt altına alınmasını zorunlu kıldı. Kayıt demek, o kimyasalın çevresel ve canlılar üzerindeki etkilerinin kapsamlı testlerle ortaya konması demektir. Basit analizler değil, toksikolojik, uzun vadeli ve omurgalı testleri gibi son derece maliyetli çalışmalar yapıldı. On binlerce madde için milyonlarca Euro'luk test bütçeleri oluştu. Avrupa dedi ki, bu testlerin bedelini o kimyasalı üreten ya da Avrupa pazarına sunan firmalar paylaşacak. Böylece bir konsorsiyum mantığıyla maliyetler bölüştürüldü. Avrupa pazarı büyük olduğu için Çin, Hindistan, Türkiye ve ABD'deki üreticiler bu maliyeti göze aldı. Pazarı kaybetmemek için kayıt yaptılar. Türkiye'ye gelince Avrupa, "Sen de uyum sağlayacaksın" dedi. Yeşil Dönüşüm fonları ve "Made in EU" benzeri avantajlar

da bu uyuma bağlandı. Biz de KKDİK ile bu sistemi uygulamaya karar verdik. Ancak testleri sıfırdan yapmıyoruz; Avrupa'daki veri sahiplerinden satın alıyoruz. Bu da ciddi bir ek maliyet anlamına geliyor. Örneğin bir maddenin test bedeli 1 milyon Euro'ysa, Avrupa'daki veri sahibine %20 gibi bir pay ödeyerek veriyi satın alıyoruz.

Bu durum Avrupa için yeni bir gelir kapısı haline geldi. Çin gibi ülkeler devlet desteğiyle bu bedelleri üstlenirken, bizde sanayici doğrudan ödeme yapmak zorunda kalıyor. Toplamda Türkiye sanayisine en az 1 milyar Euro'luk bir yükten bahsediliyor. Kayıt için iki yol var; ya ithalatçı ya da üretici kendisi kaydedecek. Konsorsiyuma girip payını ödeyen firma ithalat hakkını elde ediyor.

Ödemezse üretici kaydediyor ama o da maliyeti fiyatlara yansıtıyor. Sonuçta yük yine sanayiciye dönüyor. En büyük sorunlardan biri lider firma meselesi. Bir maddenin veri satın alımını bir firmanın üstlenmesi ve sonra maliyeti diğerlerine dağıtması gerekiyor. Ancak kimse cebinden yüz binlerce Euro çıkarıp lider olmak istemiyor. Lider çıkmadığı için süreç tıkanıyor. Daha da risklisi, yanlış lider atanması.

Süreci yürütemeyecek bir firmanın lider olması maddenin tamamen kilitlenmesine yol açabilir. Bakanlık çözümü sektör meclislerine bırakıyor ama bu da yeterli değil. Bizim yaklaşımımız şu; sorunları konuşup kalmak yerine, birlikte hareket etmek.

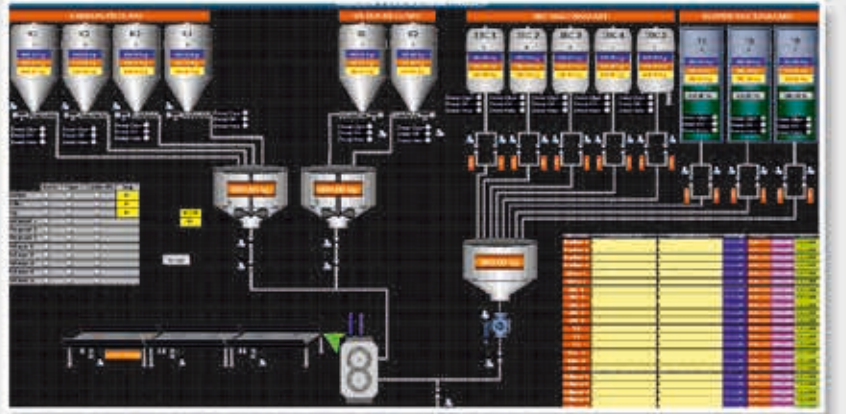
Firmalar önce kendi kimyasal envanterlerini çıkarmalı.

Ardından maddeler bazında organize olup sağlıklı konsorsiyumlar kurulmalı. Unutmayalım, kauçuk sektörünün hammaddesinin %95'i ithal. Polimerler, karbon siyahı, yağlar ve vulkanizasyon kimyasallarının çoğu yurtdışından geliyor. Bu nedenle KKDİK süreci bizim için hayati önemde. Ama moral bozmayalım. Kauçuk sektörü katma değeri yüksek bir teknolojik sektör. Kilosu 7 dolar ihracat değeri olan nadir alanlardan biri. Jeopolitik gelişmeler, ABD pazarındaki değişimler ve Çin'e uygulanan vergiler Türkiye için fırsatlar doğuruyor. Girişimci, dönüşebilen firmalar için potansiyel var. Yapay zekâ, veri analitiği ve dijital dönüşümle üretim kalitesini artırmak mümkün. Gençlere burada büyük görev düşüyor. Birlikte hareket edersek, hem KKDİK gibi zor süreçleri yönetebilir hem de sektörü ileri taşıyabiliriz, diyerek açıklamalarına son verdi.

Ardından kauçuk sektör mensubu katılımcılarından ve kimya bölümü öğrencilerinden gelen sorular cevaplandırıldı, karşılıklı görüş alışverişinde bulunuldu veya katılımcıların görüşleri dinlendi. Bu toplantı için bize yer tahsis eden ve katılım gösteren Bursa Teknik Üniversitesi'nin değerli Öğretim Üyeleri Sn.Prof.Dr. Osman Nuri ŞARA (Kimya Mühendisliği Bölüm Başkanı), Sn.Prof. Dr. Ece Ünür YILMAZ, Sn.Doç. Dr. Kemal Furkan SÖKMEN'e; büyük bir katılım ve ilgi ile destek veren öğrenci ve Bursa Kauçuk Sektörü Mensuplarımıza, Kauçuk Derneği olarak teşekkürlerimizi sunuyoruz. Çok güzel bir toplantı oldu, devamının geleceğini umuyoruz.



- ▶ Otomatik Karbon Siyahı Tartım ve Yükleme Sistemi
- ▶ Otomatik Yağ Tartım ve Yükleme Sistemi
- ▶ Kimyasal Tartım Sistemi
- ▶ Tartım ve Besleme Konveyörleri
- ▶ Batch - Off
- ▶ Banbury Otomasyon
- ▶ Kauçuk Kesme Presi
- ▶ Extruder Çıkışı Soğutma Hattı



ORMAKSAN

Mühendislik Makina San. ve Tic. Ltd. Şti.

📍 Sakarya 2. Organize Sanayi Bölgesi
Uzuncaormanköy 9.Yol No:3 Hendek / SAKARYA

☎ 0264 654 51 97 - 98

☎ 0264 654 50 11

✉ bilgi@ormaksanmakina.com

Arge
Tasarım
İmalat





Üretimde Esnek Çözümler

Farklı malzemeler,farklı uygulamalar.
Kauçuk ve plastik parça üretiminde,
ihtiyaca göre şekillenen çözümler geliştiriyoruz.

Kauçuk Sızdırmazlık Ürünleri

Plastik Ürünler

Uygulamaya Özel Üretim

KEYSAN



Sektörün Öncü Tedarikçisi

KIMHEX® Ar&Ge ve Makina

ile Güçlü Deneyim, Güvenilir Çözümler

KIMHEX® Kimya, kauçuk sektöründeki 20 yılı aşkın deneyimiyle; kalite, güvenilirlik ve sürdürülebilirlik odaklı üretim anlayışını benimsemiş güçlü bir tedarikçi ve çözüm ortağıdır.

Müşteri memnuniyetini, çalışan mutluluğunu ve operasyonel verimliliği temel değerleri olarak konumlandıran firmamız; gelişen teknolojiyi yakından takip ederek üretim süreçlerini sürekli iyileştirmektedir.

Sektörlere Özel Teknik Kauçuk Uzmanlığı
KIMHEX® Kimya; otomotiv, beyaz eşya, savunma sanayi, gıda, gemi ve kablo sanayi

başta olmak üzere birçok sektöre:

- Kauçuk ve plastik hammadde tedariği
- Teknik kauçuk hamur üretimi

alanlarında güvenilir ve sürdürülebilir çözümler sunmaktadır. Her sektörün ihtiyaçlarına özel formülasyonlar geliştirerek yüksek performanslı, rekabetçi ve kaliteli ürünler üretmekteyiz.

Global Hedef, Sürdürülebilir Büyüme
Yurt içi ve yurt dışındaki müşterilerimize üstün nitelikli ürün alternatifleri sunarak global ölçekte güvenilir bir marka olmayı hedefliyoruz. Bu doğrultuda:

Chemistry Guide



- İnsan kaynağına yatırım yapıyor,
- Üretim teknolojisini sürekli geliştiriyor,
- Çevreye duyarlı ve sürdürülebilir üretim anlayışını benimsiyoruz.

Teknik kauçuk hamur üretiminde; yüksek kalite standardı, rekabetçi fiyat politikası ve güçlü tedarik altyapımız ile ana sanayiler tarafından öncelikli tercih edilen lider üreticiler arasında yer almayı amaçlıyoruz.

Kalite ve Sürekli Gelişim Politikamız

Değişen pazar koşullarına hızla uyum sağlayarak teknik bilgi birikimimizi ve rekabet gücümüzü artırıyoruz.

- Hammadde kalitesinden ödün vermeden üretim
- Müşteri beklentilerine uygun teknik formülasyon
- İş sağlığı ve güvenliği odaklı çalışma sistemi
- Çevre yönetim süreçlerinde sürekli iyileştirme ilkelerimiz doğrultusunda üretim yapıyoruz.



İstanbul Deri Organize Sanayi Bölgesi (İDOSB)'de 3.000 m² alan üzerine kurulu modern üretim tesisimizde, sektörlere özel çözümler geliştirmeye ve iş ortaklarımıza değer katmaya devam ediyoruz.

📍 KIMHEX KİMYA PLASTİK SAN. TİC. A.Ş.
İstanbul Deri Organize Sanayi Bölgesi (İDOSB)
Kazlıçeşme Cad. H-13 Parsel No:36
34956 Tuzla / İstanbul TÜRKİYE

☎ Gsm +90 (532) 308 28 86
Tel +90 (216) 565 80 03
Fax +90 (216) 565 80 04

🌐 www.kimhex.com



2026 KAUÇUK AVRASYA FUARI ÖNCESİ, STRATEJİLER VE SÜREÇLER ÜSTÜNE AHEAD OF THE 2026 RUBBER EURASIA FAIR: INSIGHTS INTO STRATEGIES AND PROCESSES

Behlül METİN

2026 yılı 15-18 Nisan tarihlerinde yapılacak 12. Kauçuk Avrasya Fuarı öncesinde sektörümüze bilgi vermek amacıyla sektörümüzün Fuarını hazırlayan Değerli TÜYAP ekibinden Sn. Tamer GÜZELAYDIN, Sn. Yasemin KAPTAN ve Sn. Özlem YENERER ERTEKİN ile küçük bir toplantı ve Fuarımızın stratejileri hakkında değerlendirme yaptık, ardından sorularımızı Sn. Özlem YENERER ERTEKİN'e yönelttik;



Merhaba Özlem Hanım, TÜYAP'ın organizasyon gücü ile Kauçuk Derneği'nin sektörel birikimi bir araya geldiğinde güçlü bir sinerji ortaya çıkıyor. Sizce bu iş birliği, Fuarın başarısına ve sektöre nasıl bir değer katıyor?

TÜYAP'ın uluslararası fuarcılık deneyimi ve güçlü organizasyon altyapısı ile Kauçuk Derneği'nin sektöre hâkimiyeti ve derin



Ahead of the 12th Rubber Eurasia Fair, which will be held on April 15–18, 2026, we met with members of the esteemed TÜYAP team Mr. Tamer GÜZELAYDIN, Ms. Yasemin KAPTAN, and Ms. Özlem YENERER ERTEKİN to share information with our industry and

discuss the strategies shaping the upcoming fair.

Following our meeting, we directed our questions to Ms. Özlem YENERER ERTEKİN.



Hello Ms. Özlem, when TÜYAP's organizational strength combines with the sectoral expertise of the Rubber Association, a strong synergy emerges. In your opinion, how does this collaboration contribute to the success of the fair and add value to the industry?



When TÜYAP's international exhibition experience and robust organizational infrastructure come together with the Rubber Association's deep sectoral knowledge and expertise,

bilgi birikimi bir araya geldiğinde, ortaya sadece bir Fuar değil, gerçek anlamda bir ticaret platformu çıkıyor. Bu iş birliği sayesinde Fuar hem katılımcılar hem de ziyaretçiler açısından “doğru zamanda, doğru yerde, doğru paydaşlarla” buluşulan bir yapıya dönüşüyor. Sektörün güncel ihtiyaçları, beklentileri ve dönüşüm başlıkları doğrudan Fuar içeriğine yansıtılıyor. Bu da Kauçuk Avrasya Fuarı’nı ticari faydası yüksek, güvenilir ve sürdürülebilir bir buluşma noktası haline getiriyor.

Kısacası, TÜYAP ve Kauçuk Derneği’nin sinerjisi Fuarın sürdürülebilir başarısını desteklerken, Kauçuk Sektörünün ulusal ve uluslararası ölçekte daha görünür, daha rekabetçi ve daha bütüncül bir yapıya kavuşmasına önemli bir değer katıyor.

TÜYAP olarak Kauçuk Avrasya Fuarı’nı konumlandırırken nasıl bir vizyonla yola çıktınız? Bu Fuarı, bölgedeki Kauçuk ve Yan Sanayi Sektörleri için nasıl bir buluşma noktası olarak tanımlarsınız?

TÜYAP olarak Kauçuk Avrasya Fuarı’nı konumlandırırken, yalnızca bir ticaret fuarı düzenlemekten öte; kauçuk ve yan sanayi ekosistemini bir araya getiren, yön veren ve geliştiren bölgesel bir merkez oluşturma vizyonuyla yola çıktık.

Hammaddeden makine ve teknolojilere, test ekipmanlarından nihai ürünlere kadar sektörün tüm zincirini tek çatı altında topluyoruz. Bu yönüyle Fuar, yalnızca bir sergileme alanı değil; yeni iş birliklerinin kurulduğu, ihracat ve yatırım fırsatlarının konuşulduğu stratejik bir buluşma noktası olarak konumlanıyor.

Kauçuk Avrasya Fuarı, ticari etkileşimin yanı sıra bilgi paylaşımını, sektörel diyalogu ve sürdürülebilir büyümeyi destekleyen yapıyla; bölgedeki Kauçuk ve Yan Sanayi Sektörleri için referans niteliğinde bir merkez olmayı hedefliyor.



what emerges is not merely a fair, but a true business platform.

Thanks to this collaboration, the event has evolved into a venue where participants and visitors meet “at the right time, in the right place, with the right stakeholders.” The industry’s current needs, expectations, and transformation priorities are directly reflected in the fair’s content. This makes the Rubber Eurasia Fair a reliable and sustainable meeting point that delivers significant commercial value. In short, the synergy between TÜYAP and the Rubber Association not only supports the fair’s sustainable success but also adds great value by making the rubber industry more visible, competitive, and integrated on both national and international levels.

As TÜYAP, what vision guided you when positioning the Rubber Eurasia Fair? How would you define this fair as a meeting point for the rubber and related industries in the region?

When positioning the Rubber Eurasia Fair, our vision at TÜYAP was not merely to organize a trade exhibition, but to create a regional hub that brings together, guides, and strengthens the entire rubber and sub-industry ecosystem.

From raw materials to machinery and technologies, from testing equipment to end products, we unite every link of the industry’s value chain under one roof. In this respect, the fair is not only a showcase area but also a strategic meeting point where new collaborations are established and export and investment opportunities are explored.

The Rubber Eurasia Fair, with its structure that supports not only commercial interaction but also knowledge sharing, sectoral dialogue, and sustainable growth, aims to become a reference center for the rubber and related industries in the region.



Makine, plastik ve kauçuk gibi sektörlerde uzak doğu üstünlüğü ele geçirmiş durumda. Şunu görüyoruz, 2020'den sonraki dönemde, öncesinde pandemi, sonrasında Schengen Vizesi noktasında büyük problemler yaşanıyor. Türkiye coğrafi olarak çok iyi bir konumdadır. Bu konuda Türkiye'nin uluslararası fuar buluşma noktası olması yolunda düşünce ve çalışmalarınız var mı?

Türkiye'nin Avrupa, Orta Doğu, Kuzey Afrika ve Asya'nın kesişim noktasında yer alması, güçlü üretim altyapısı ve ulaşım avantajlarıyla uluslararası fuarlar için çok önemli bir potansiyele sahip. Pandemi sonrası dönemde ve vize süreçlerindeki zorluklar, İstanbul'u alternatif ve güçlü bir buluşma merkezi haline getirdi. Kauçuk Avrasya Fuarı'nda her yıl artan yabancı ziyaretçi ve katılımcı sayısı da bunun somut bir göstergesi. TÜYAP olarak hedefimiz, İstanbul'u yalnızca bölgesel değil, küresel ölçekte tercih edilen bir sanayi fuarları merkezi haline getirmek.



Fuarın en dikkat çeken özelliklerinden biri doğru alıcı ile doğru üreticiyi buluşturma konusundaki başarısı. Bu eşleşmeyi sağlamak adına nasıl bir stratejik yaklaşım benimsiyorsunuz? Türkiye dışından yabancı satıcı ve alıcıları buluşturma noktasında bir çalışmanız var mı?

Kauçuk Avrasya Fuarı'nda en temel önceliğimiz, katılımcılar için somut ticari fayda yaratmak. Bu faydayı yaratabilmek için de katılımcı ve ziyaretçi profilinin nitelikli ve hedef odaklı olması gerekliliğinden hareketle çalışmalarımızı sürdürüyoruz.



Katılımcı ve ziyaretçi profillerini detaylı şekilde analiz ediyor, sektör, ürün grubu, satın alma yetkisi ve yatırım planlarına göre hedefli davet ve



In sectors such as machinery, plastics, and rubber, the Far East has gained significant dominance. Since 2020, we have witnessed major challenges first due to the pandemic, and later with Schengen visa issues. Türkiye has a highly advantageous geographical position. Do you have any thoughts or initiatives regarding Türkiye becoming an international hub for trade fairs?

Türkiye, located at the crossroads of Europe, the Middle East, North Africa, and Asia, possesses significant potential for international trade fairs thanks to its strong manufacturing infrastructure and logistical advantages.

The post-pandemic period and the challenges in visa processes have turned Istanbul into a strong and attractive alternative meeting point.

The steadily increasing number of international visitors and exhibitors at the Rubber Eurasia Fair each year is clear evidence of this trend.

The steadily increasing number of international visitors and exhibitors at the Rubber Eurasia Fair each year is clear evidence of this trend.

At TÜYAP, our goal is to position Istanbul not only as a regional center but also as a globally preferred hub for industrial trade fairs.



One of the most striking features of the fair is its success in bringing together the right buyers and the right manufacturers. What kind of strategic approach do you adopt to ensure this matchmaking? Do you have any initiatives aimed at connecting international buyers and sellers?

At the Rubber Eurasia Fair, our primary focus is to create tangible commercial value for our exhibitors. To achieve this, we work with the understanding that both the exhibitor and visitor profiles must be qualified and target-oriented.

We conduct detailed analyses of participant and visitor profiles and carry out targeted invitation and communication activities based on

iletişim çalışmaları yürütüyoruz. Dijital pazarlama kampanyalarından birebir davet programlarına, satın almacı odaklı içeriklerden özel eşleştirme kurgularına kadar tüm süreçleri bu hedefleme üzerine inşa ediyoruz. Böylece Fuar alanında geçirilen zamanın daha verimli ve sonuç odaklı olmasını sağlıyoruz.

Türkiye dışından yabancı satıcı ve alıcıları buluşturma konusunda da aktif bir stratejimiz bulunuyor. TÜYAP'ın uluslararası ofis ağı, yurt dışı temsilcilikleri ve iş birlikleri aracılığıyla farklı coğrafyalardan nitelikli alım heyetlerini Fuara dahil ediyoruz. Ayrıca hedef pazarlarda yürüttüğümüz tanıtım çalışmaları ve sektörel iş birlikleri sayesinde Kauçuk Avrasya Fuarı'nı bölgesel değil, uluslararası ölçekte güçlü bir ticaret platformu haline getirmeyi amaçlıyoruz.



Günümüz sanayi dünyasında sürdürülebilirlik, verimlilik ve inovasyon ön planda. Kauçuk Avrasya Fuarı'nın geleceğe dönük vizyonunda bu kavramlar nasıl bir rol oynuyor?

Sürdürülebilirlik, verimlilik ve inovasyon, Kauçuk Avrasya Fuarı'nın gelecek vizyonunun merkezinde yer alıyor. Yeşil Mutabakat, regülasyonlar, geri dönüşüm, çevre dostu hammadde ve dijitalleşme gibi konular yalnızca teorik başlıklar olarak değil, sektörün ticari gerçekliğiyle birlikte ele alınıyor. Çünkü, bugün Kauçuk ve Yan Sanayi Sektörünün rekabet gücü, yalnızca üretim kapasitesiyle değil; çevresel sorumluluk, kaynakların etkin kullanımı ve teknolojiye uyum hızıyla ölçülüyor.

Bu doğrultuda Fuarı; geri dönüştürülebilir malzemeler, enerji verimliliği sağlayan üretim teknolojileri, dijitalleşme ve otomasyon çözümleri gibi alanlarda sektörün en güncel uygulamalarının sergilendiği bir platform olarak kurguluyoruz. İnovasyonu ise yalnızca yeni ürünlerle sınırlı görmüyor; iş yapış biçimlerin-



sector, product group, purchasing authority, and investment plans. From digital marketing campaigns to one-on-one invitation programs, from buyer-oriented content to customized match-making setups every step of the process is built around this strategic targeting. This ensures that the time spent at the fair is more efficient and result-oriented.

We also maintain an active strategy for connecting international buyers and sellers. Through TÜYAP's extensive network of international offices, overseas representatives, and collaborations, we bring qualified procurement delegations from various regions to the fair. In addition, through our promotional activities and sectoral partnerships in target markets, we aim to position the Rubber Eurasia Fair not only as a regional event but as a strong international trade platform.



In today's industrial world, sustainability, efficiency, and innovation are at the forefront. How do these concepts play a role in the future vision of the Rubber Eurasia Fair?

Sustainability, efficiency, and innovation lie at the very heart of the future vision of the Rubber Eurasia Fair. Topics such as the Green Deal, regulations, recycling, eco-friendly raw materials, and digitalization are addressed not merely as theoretical concepts, but as integral parts of the industry's commercial reality. Today, the competitiveness of the rubber and related industries is measured not only by production capacity but also by environmental responsibility, efficient use of resources, and adaptability to technology.

In this regard, we design the fair as a platform where the industry's latest practices are showcased — from recyclable materials and energy-efficient production technologies to digitalization and automation solutions. We see innovation not only as new products but as a broad concept encompassing business processes, supply chain management, R&D culture, and new collaborations.

den tedarik zinciri yönetimine, Ar-Ge kültüründen yeni iş birliklerine kadar geniş bir çerçevede ele alıyoruz. Fuar kapsamında düzenlenen konferans ve panellerde bu dönüşümün sektöre sunduğu fırsatlar ve yol haritaları detaylı şekilde ele alınıyor. Böylece Fuar, sektörün geleceğine yön veren bir bilgi ve ticaret platformu haline geliyor. Kauçuk Avrasya Fuarı bu yaklaşımıyla, sektör profesyonellerinin bugünü yakalamasının yanı sıra geleceğe hazırlanmasına rehberlik eden bir buluşma noktası olmayı hedefliyoruz.

Fuar süresince katılımcılardan ve ziyaretçilerden gelen geri bildirimleri nasıl değerlendiriyorsunuz? Bu geri dönüşler sonraki organizasyonlarınıza nasıl yön veriyor?

Katılımcı ve ziyaretçi geri bildirimleri bizim için en değerli rehberlerden biri. Fuar süresince ve sonrasında yürüttüğümüz anketler, birebir görüşmeler, dijital geri bildirim kanalları ve saha ekiplerimizin gözlemleriyle çok boyutlu bir değerlendirme süreci yürütüyoruz. Fuar sonrası hazırlanan sonuç raporlarıyla ziyaretçi profilleri, sektör dağılımları, memnuniyet oranları ve beklentiler detaylı şekilde analiz ediliyor. Bu veriler; bir sonraki Fuarın salon planlamasından içerik kurgusuna, hedef ülke çalışmalarından pazarlama stratejilerine kadar tüm süreçlerde belirleyici oluyor. Elde edilen veriler, hem katılımcıların ticari hedeflerine daha iyi hizmet edecek çözümler geliştirmemizi hem de ziyaretçi deneyimini iyileştirmemizi sağlıyor. Böylece her organizasyonda bir öncekinin üzerine koyarak ilerlemeyi hedefliyoruz.

Önümüzdeki yıllar için TÜYAP Kauçuk Avrasya Fuarı'nda yeni hedefleriniz ve gelişmeyi planladığınız alanlar neler olacak? Kauçuk Fuarı hep başka fuarlar ile beraber yapıldığından sınırlı oluyor. Kauçuk Fuar alanının gelişmesi için nasıl bir çalışma yapabiliriz?

Önümüzdeki dönemde en önemli hedeflerimizden biri, Kauçuk Avrasya Fuarı'nın alan ve etki gücünü daha da büyütmek ve uluslararası özel-

The conferences and panels held during the fair examine in detail the opportunities and roadmaps that this transformation presents to the industry. As a result, the fair becomes both an information and trade platform that helps shape the future of the sector. With this approach, the Rubber Eurasia Fair aims to be a meeting point that not only enables industry professionals to keep pace with the present but also guides them in preparing for the future.

How do you evaluate the feedback received from exhibitors and visitors during the fair? How does this feedback shape your future events?

Feedback from exhibitors and visitors is one of our most valuable guides. Throughout and after the fair, we conduct a multi-dimensional evaluation process through surveys, one-on-one meetings, digital feedback channels, and observations from our field teams.

Post-fair reports include detailed analyses of visitor profiles, sectoral distribution, satisfaction levels, and expectations. These insights play a decisive role in every stage of the next fair from hall planning and content design to target-country strategies and marketing efforts.

The data we collect enables us to develop solutions that better serve the commercial objectives of our exhibitors while enhancing the overall visitor experience. In this way, we aim to build upon each edition, continuously improving and advancing with every event.

What are TÜYAP's new goals and development plans for the Rubber Eurasia Fair in the coming years? Since the Rubber Fair has often been held alongside other fairs, its scope has been somewhat limited. How can we work to further develop the Rubber Fair area?

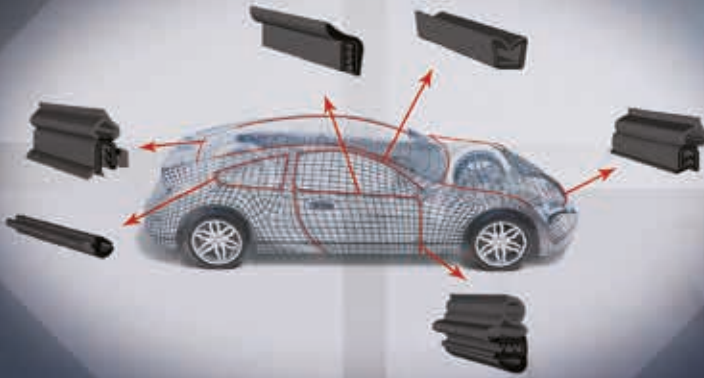
In the coming period, one of our main objectives is to further expand the scale and impact of the Rubber Eurasia Fair and to emphasize its international character.





TAN KAUÇUK

SIZDIRMAZLIK GÜVENCENİZ



SIZDIRMAZLIK PROFİLLERİ **IMPERMEABLE PROFILES**



HORTUMLAR **HOSES**



- BIO-DIESEL-FUEL Hortumlar
BIO-DIESEL-FUEL Hoses
- LPG-CNG Hortumlar
LPG-CNG Hoses
- ADBLUE Hortumlar
ADBLUE Hoses
- KİMYASAL Hortumlar
CHEMISTRY Hoses



- Sıcak Su Hortumları
Hot Water Hoses
- Yağ & Hava Hortumları
Oil & Air Hoses



TAN KAUÇUK SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

Tuzla Deri Organize San. Böl. 7. Yol F4 Parsel Tuzla / İstanbul

Tel. +90 216 394 07 02 (6 hat) Fax. +90 216 394 07 09 www.tankaucuk.com.tr info@tankaucuk.com.tr

liklerini ön plana çıkarmak. Kauçuk Fuarının gelişmesi için önemli başlıklardan biri, sektöre özel içerik ve deneyim alanları. Kauçuk teknolojilerine odaklanan konferans ve paneler, canlı üretim ve proses gösterimleri, Ar-Ge ve inovasyon alanları ile geri dönüşüm ve sürdürülebilirlik temalı özel bölümler ile; Fuarın sadece sergilenen ürünlerle değil, sunduğu bilgi ve deneyimle de büyümesine katkı sağlamayı hedefliyoruz.

Ayrıca hedefli ziyaretçi ve alım heyeti çalışmalarını yalnızca genel sanayi başlığı altında değil, doğrudan Kauçuk Sektörüne özel olarak derinleştirmeyi önemsiyoruz. Otomotiv, savunma, beyaz eşya, inşaat, medikal ve enerji gibi kauçuk kullanımının yoğun olduğu sektörlerden karar verici profilleri, özel programlarla Fuara çekmenin Fuarın nitelik ve hacim olarak büyümesini destekleyeceğine inanıyoruz. Güçlü bir sektörel iletişim dili, uluslararası tanıtım faaliyetleri ve paydaşlarla kurulacak uzun vadeli iş birlikleriyle, Kauçuk Fuar alanının sürdürülebilir biçimde genişlemesini mümkün görüyoruz.

Kauçuk Dergisi olarak bu verdikleri değerli bilgilerden dolayı TÜYAP Fuarcılık Ekibine ve Sn. Özlem YENERER ERTEKİN'e teşekkür ediyor, 15-18 Nisan 2026 tarihlerinde yapılacak olan Fuarımıza tüm sektörümüzü katılımcı veya ziyaretçi olarak davet ediyoruz.



One of the key focus areas for the fair's development is sector-specific content and experience zones. Through conferences and panels focused on rubber technologies, live production and process demonstrations, R&D and innovation areas, and special

sections dedicated to recycling and sustainability, we aim to ensure that the fair grows not only through the products exhibited but also through the knowledge and experience it provides.

We also place great importance on deepening our targeted visitor and buyer programs — not just under the general industrial framework, but specifically tailored to the rubber sector. We believe that attracting decision-makers from industries where rubber plays a significant role—such as automotive, defense, home appliances, construction, medical, and energy — through specialized programs will support the fair's growth both in quality and scale. With a strong sectoral communication strategy, international promotional activities, and long-term collaborations with stakeholders, we believe that the sustainable expansion of the Rubber Fair area is highly achievable.

As Kauçuk Magazine we would like to thank the TÜYAP Fairs team and Ms. Özlem YENERER ERTEKİN for sharing these valuable insights, and we invite the entire rubber industry — both exhibitors and visitors — to join us at the Rubber Eurasia Fair, which will be held on April 15–18, 2026



LASTİK ve KAÜÇUK SEKTÖRÜ

Novolak ve Rezol Reçineler



ISO 9001
CERTIFIED

ISO 14001
CERTIFIED

ISO 27001
CERTIFIED

ISO 45001
CERTIFIED

ISO 50001
CERTIFIED

YAPIŞKANLAŞTIRICI
REÇİNELER

GÜÇLENDİRİCİ
REÇİNELER

KÜRLEŞTİRİCİ
REÇİNELER



KAUÇUK SEKTÖRÜNÜN TÜRKİYE'DEKİ COĞRAFİ DAĞILIMI OCAK AYI TOPLANTISINDA MASAYA YATIRILDI

THE GEOGRAPHICAL DISTRIBUTION OF THE RUBBER SECTOR IN T WAS DISCUSSED AT THE JANUARY MEETING

Nalan KİBAR

8 Ocak 2025 tarihinde Derneğimizde gerçekleşen Ocak Ayı Yönetim Kurulu Toplantısında;

- 2024 yılı için sektörel olarak Türkiye ve dünyadaki durum değerlendirildi,
- Aralık 2024 mali raporu incelenerek yorumlar yapıldı,
- Sn.Selahattin Algan tarafından hazırlanan SICOM TSR 20 ve ICIS BDE indeksleri ve Ocak-Kasım 2024 dış ticaret verileri birlikte yorumlandı,
- Sn.Özgür Atlıhan tarafından "Aralık 2024 Enerji Fiyat Analizi" sunumu yapıldı,
- Dernek Üyelerinin dağılımı Google Maps üzerinde incelenerek sektörün geneline yönelik; üye portföyünün genişletilmesi, bölgesel toplantıların yapılarak sektörün bir araya getirilmesi gibi konular değerlendirildi,
- İTO Plastik ve Kauçuk Komitesi ile önümüzdeki aylarda ortak bir toplantının organize edilmesi kararlaştırıldı,
- Eğitim ve eğitmen ücretleri hakkında görüşmeler yapılarak güncelleme yapıldı,
- Dernek Üyesi olmak isteyen ve toplantımıza davet edilen, Asa Conta – Samed Altınsoy ile tanışılıp sohbet edildi.



At the January Board of Directors Meeting held at our Association on January 8, 2025;

- An evaluation of the rubber sector in Türkiye and world-wide for 2024 was conducted,
- The December 2024 financial report was reviewed and commented on,
- SICOM TSR 20 and ICIS BDE indices prepared by Mr. Selahattin Algan, together with foreign trade data for January – November 2024, were jointly evaluated,
- "December 2024 Energy Price Analysis" was presented by Mr. Özgür Atlıhan,
- The distribution of Association members was examined via Google Maps, and sector-wide issues such as expanding the member portfolio and organizing regional meetings to bring the sector together were discussed,
- It was decided to organize a joint meeting with the ITO Plastic and Rubber Committee in the coming months,
- Discussions were held regarding training programs and instructor fees, and updates were made,
- Asa Conta Mr. Samed Altınsoy, who applied for membership and was invited to the meeting, was introduced and discussions were held.



KAUÇUK DERNEĞİ'NİN VERDİĞİ KAUÇUK EĞİTİMLERİ ŞUBAT AYI TOPLANTISINDA GÖRÜŞÜLDÜ

RUBBER ASSOCIATION'S RUBBER TRAINING PROGRAMS DISCUSSED AT THE FEBRUARY BOARD MEETING

Nalan KİBAR

Şubat Ayı Yönetim Kurulu Toplantımız 19 Şubat 2025 tarihinde, Giyimkent Esenler'deki Dernek Merkezi'mizde gerçekleşti. Toplantıda;

● Ocak 2025 mali raporu incelenerek Derneğin gelir ve giderleri incelendi,

● Sn. Selahattin Algan tarafından hazırlanan SICOM TSR 20 ve ICIS BDE indeksleri,

● Ocak- Aralık 2024 dış ticaret verileriyle birlikte incelenerek, Türkiye'nin ithalat ve ihracat rakamları değerlendirildi,

● Sn. Özgür Atlıhan "Ocak 2025 Enerji Fiyat Analizi" sunumunu paylaştı,

● Kauçuk eğitimlerinin online platformlar üzerinden mi yoksa yüz yüze mi gerçekleştirilmesinin daha verimli olacağı tartışıldı. Katılımcılar, dijital erişimin sağladığı kolaylıklarla yüz yüze etkileşimin sunduğu avantajları karşılaştırarak, sektörün ihtiyaçlarına en uygun yöntemin belirlenmesi yönünde görüş alışverişinde bulundu,

● Personel ile ilgili konular görüşüldü,

● Üyelik talepleri görüşüldü ve karara bağlandı.



Our February Board of Directors Meeting was held on February 19, 2025, at our Association Center in Giyimkent Esenler.

During the meeting;

● The January 2025 financial report was reviewed, and the Association's income and expenses were evaluated,

● SICOM TSR 20 and ICIS BDE indices prepared by Mr. Selahattin Algan, together with foreign trade data for January – December 2024, were analyzed to evaluate Türkiye's import and export figures,

● "January 2025 Energy Price Analysis" was presented by Mr. Özgür Atlıhan,

● Whether rubber training programs should be conducted online or face-to-face was discussed. Participants compared the ease of digital access with the advantages of in-person interaction and exchanged views to determine the most suitable method for the sector,

● Personnel-related matters were discussed,

● Membership applications were reviewed and decided upon.



AVRASYA 2026 12. KAUÇUK FUARI ÇALIŞMALARI MART AYI YÖNETİM KURULU TOPLANTIMIZDA KONUŞULDU

PREPARATIONS FOR EURASIA RUBBER FAIR 2026 DISCUSSED AT THE MARCH BOARD MEETING

Behlül METİN

12 Mart 2025 tarihinde yapılan Toplantımızda;

● Kauçuk sektörünün genel durumu değerlendirilerek neler yapılması gerektiği konuşuldu,

● Şubat 2025 mali raporu incelenerek katılımcılar bilgilendirildi,

● Sn.Selahattin Algan tarafından hazırlanan SICOM TSR 20 ve ICIS BDE indeksleri, dış ticaret verileriyle birlikte değerlendirildi,

● Sn.Özgür Atlıhan “Şubat 2025 Enerji Fiyat Analizi” sunumunu yaparak gelen soruları yanıtladı,

● 15-18 Nisan 2026 tarihinde düzenlenecek KAUÇUK Avrasya 2026 12. Kauçuk Teknolojileri & Kauçuk Ürünler ve Hammaddeleri Fuarı çalışmaları hakkında bilgi verildi,

● Kauçuk Derneği eğitimlerinin çeşitlendirilmesi konusunda Sn.Doğu Kaya tarafından yapılan görüşmeler hakkında bilgilendirme yapıldı,

● Mayıs 2025'te yapılacak 18.Olağan Genel Kurul çalışmaları konusunda bilgi verildi.



At our meeting held on March 12, 2025;

●The general situation of the rubber sector was evaluated and necessary actions were discussed,

●The February 2025 financial report was reviewed and participants were informed,

● SICOM TSR 20 and ICIS BDE indices prepared by Mr. Selahattin Algan were evaluated together with foreign trade data,

● “February 2025 Energy Price Analysis” was presented by Mr. Özgür Atlıhan, followed by a Q&A session,

● Information was shared regarding the preparations for RUBBER Eurasia 2026 – 12th Rubber Technologies, Rubber Products and Raw Materials Fair, to be held on April 15–18, 2026,

● Information was provided on discussions conducted by Mr. Doğu Kaya regarding the diversification of Rubber Association training programs,

● Updates were shared regarding preparations for the 18th Ordinary General Assembly to be held in May 2025.



Üç Farklı Kalite, Sayısız Uygulama Alanı

ALPAZ OKSİT olarak, 2018 yılında kurulduk ve Kocaeli, Türkiye'de yer almaktayız. Çinko oksit üretiminde Yıllık Üretim Kapasitesi: 9000 ton/yıl Altın Mühür, Beyaz Mühür ve Kırmızı Mühür üretimi yapıyor ayrıca farklı saflıklarda çinko külçeleri tedarik ediyoruz.

➤ Ürünlerimiz, başta **kimya, tekstil, tarım, boya, kaplama, lastik, kauçuk, seramik, cam, ilaç, kozmetik ve gübre** olmak üzere 10'dan fazla sektörde kullanılmaktadır.

Her bir ürünümüz, ilgili sektörlerin spesifik gereksinimlerini karşılayacak şekilde titizlikle üretilmektedir.



ISO 9001
CERTIFIED

ISO 45001
CERTIFIED

ISO 14001
CERTIFIED

REACH
CERTIFIED

ALTIN
MÜHÜR

BEYAZ
MÜHÜR

KIRMIZI
MÜHÜR



TÜRKİYE’NİN KAUCUK SEKTÖRÜ İTHALAT İHRACAT RAKAMLARI, NİSAN AYI TOPLANTIMIZDA DEĞERLENDİRİLDİ

TÜRKİYE’S RUBBER SECTOR IMPORT AND EXPORT FIGURES EVALUATED AT THE APRIL MEETING

Nalan KİBAR

22 Nisan’da Kauçuk Derneği’nin Esenler’deki Merkezinde Yönetim Kurulu Toplantısı gerçekleştirildi. Sektörün gündemindeki konuların ele alındığı bu toplantıda güncel gelişmeler masaya yatırıldı. Toplantıda;

- Ülkemiz ve Kauçuk Sektörüne ilişkin durum değerlendirilmesi ihracat, ithalat rakamları karşılaştırılarak yapıldı,
- Kauçuk Derneği Mart 2025 mali raporu incelenerek değerlendirmeler yapıldı,
- Sn. Selahattin Algan tarafından hazırlanan SICOM TSR 20 ve ICIS BDE indeksleri Eylül-Aralık 2023/Ocak-Şubat 2024 ile Eylül-Aralık 2024/Ocak-Şubat 2025’e ait dış ticaret verileri ile birlikte değerlendirildi,
- Üyeliklerle ilgili kararlar alındı,
- Start up şirketi Ferge Mühendislik’ten Sn.Fatih Erdoğan’ın firmasını tanıtarak yaptığı çalışmaları anlattı.



On April 22, a Board of Directors Meeting was held at the Rubber Association Center in Esenler.

At the meeting;

- Evaluations regarding Türkiye and the rubber sector were conducted by comparing import and export figures,
- The March 2025 financial report was reviewed and evaluated,
- SICOM TSR 20 and ICIS BDE indices prepared by Mr. Selahattin Algan were analyzed together with foreign trade data from September-December 2023 / January-February 2024 and September-December 2024 / January-February 2025,
- Decisions regarding memberships were made,
- Mr. Fatih Erdoğan from startup company Ferge Engineering introduced his company and shared information about their work.

RUBBER

Eurasia 2026

APRIL 15 - 18, 2026

www.kaucukistanbul.com

12th Rubber Technologies, Rubber
Products and Raw Materials Fair

***The Only Fair About Rubber
Industry in Eurasia Region***

TÜYAP FAIR CONVENTION | İSTANBUL
AND CONGRESS CENTER | TÜRKİYE





SANAYİ KURULUŞLARININ KAPASİTE RAPORLARININ HAZIRLANMASI, MAYIS AYI YÖNETİM KURULU TOPLANTISINDA GÖRÜŞÜLDÜ

PREPARATION OF CAPACITY REPORTS FOR INDUSTRIAL ORGANIZATIONS DISCUSSED AT THE MAY BOARD MEETING

Nalan KİBAR

14 Mayıs 2025 tarihindeki Yönetim Kurulu Toplantımız, Kauçuk Derneği'nin Esenler'deki Merkezinde yapıldı. Toplantıda;

- 18. Olağan Genel Kurul ile ilgili yapılacak çalışmalar planlandı,
- Nisan 2025 mali raporu incelenerek gerekli bilgilendirmeler yapıldı,
- Sn.Selahattin Algan tarafından hazırlanan SICOM TSR 20 ve ICIS BDE indeksleri,
- Ekim 2023 - Mart 2024 / Ekim 2024 - Mart 2025'e ait dış ticaret verileri ile birlikte değerlendirildi,
- Sn.Özgür Atlıhan tarafından "Nisan 2025 Enerji Fiyat Analizi" sunumu yapıldı,
- 15-18 Nisan 2026 tarihinde gerçekleşecek Kauçuk Avrasya 2026 Fuarı hazırlıkları ve firma stant birim fiyatları görüşüldü, TÜYAP yetkilileri ile görüşülerek nihai fiyatların belirlenmesi kararlaştırıldı,
- TOBB tarafından yayımlanan kapasite raporlarının hazırlanmasına ilişkin rehber gözden geçirildi.



Our Board of Directors Meeting held on May 14, 2025, took place at the Association Center in Esenler.

During the meeting;

- Preparations for the 18th Ordinary General Assembly were planned,
- The April 2025 financial report was reviewed and necessary briefings were provided,
- SICOM TSR 20 and ICIS BDE indices prepared by Mr. Selahattin Algan were evaluated together with foreign trade data from October 2023 – March 2024 / October 2024 – March 2025,
- "April 2025 Energy Price Analysis" was presented by Mr. Özgür Atlıhan,
- Preparations for Kauçuk Eurasia 2026 Fair to be held on April 15–18, 2026, and booth unit prices were discussed, and it was decided to meet with TÜYAP officials to finalize pricing,
- The guide published by TOBB regarding the preparation of capacity reports was reviewed.



HAZİRAN AYI TOPLANTIMIZDA SOCAR AZERBAIJAN VE TÜRKİYE HEYETİ İLE BİR ARAYA GELEK GELEREK KAÇUK SEKTÖRÜNÜN İHTİYAÇLARINI DEĞERLENDİRDİK

EVALUATION OF RUBBER SECTOR NEEDS WITH SOCAR AZERBAIJAN AND TÜRKİYE DELEGATION AT THE JUNE MEETING

Nalan KİBAR

● 18 Haziran 2025 tarihinde, SOCAR Azerbaycan ve SOCAR Türkiye Heyeti ile pazarlama ve iş geliştirme çalışmaları kapsamında Kaçuk Sektörü özelinde ihtiyaçlar ve kullanım alanlarına yönelik piyasa araştırması hakkında görüş alışverişinde bulunuldu.

● Derneğimizi ziyaret eden Dr. Mevlüt Çetinkaya, Nigar Jafarova, Fidan Yalçın Balcı, Farid Abasov, Farid Aliyev ve Musa Baghirov ile yapılan verimli toplantının ardından, karşılıklı iş birliğinin güçlendirilerek sürdürülmesi yönünde mutabık kalındı.

● Derneğimizi temsilen toplantıya Başkanımız Ö.Doğu Kaya, Başkan Yardımcımız Selahattin Algan ve Yönetim Kurulu Üyelerimiz Abdalla Mbaruk Abdalla, Behlül Metin, Emre Tunçel, Dilber Korkmaz ve Yusuf Korkmaz ile sektörden Murat Yıldırım katıldılar.



● On June 18, 2025, discussions were held with SOCAR Azerbaijan and SOCAR Türkiye Delegations within the scope of marketing and business development activities, focusing on sector-specific needs and market research regarding usage areas in the rubber sector.

● Following the productive meeting with Dr. Mevlüt Çetinkaya, Nigar Jafarova, Fidan Yalçın Balcı, Farid Abasov, Farid Aliyev, and Musa

Baghirov, a mutual agreement was reached to continue and strengthen cooperation.

● Representing our Association were President Mr. Ö. Doğu Kaya, Vice President Mr. Selahattin Algan, Board Members Abdalla Mbaruk Abdalla, Behlül Metin, Emre Tunçel, Dilber Korkmaz, Yusuf Korkmaz, and sector representative Murat Yıldırım.



FUAR, KONGRE, EĞİTİM ALANINDA ÇALIŞACAK ÇALIŞMA GRUPLARI TEMMUZ AYI YÖNETİM KURULU TOPLANTIMIZDA BELİRLENDİ WORKING GROUPS FOR FAIR, CONGRESS AND TRAINING ACTIVITIES DETERMINED AT THE JULY BOARD MEETING

Behlül METİN

9 Temmuz 2025 tarihinde Esenler'deki Dernek Merkezi'nde yapılan Yönetim Kurulu Toplantımızda;

- Kauçuk Derneği İktisadi İşletmesi için görev bölümü yapıldı,
- Fuar, kongre, eğitim alanında çalışacak çalışma grupları belirlendi,
- Haziran 2025 mali raporu incelenerek gerekli bilgilendirilmeler yapıldı,
- Sn.Selahattin Algan tarafından hazırlanan SICOM TSR 20 VE ICIS BD indeksleri,
- Aralık 2023 - Mayıs 2024 ile Aralık 2024 - Mayıs 2025'e ait dış ticaret verileri ile birlikte değerlendirildi,
- Sn.Özgür Atlıhan tarafından "Haziran 2025 Enerji Fiyat Analizi" sunumu yapıldı,
- Kauçuk Sektörüyle ilgili değerlendirmeler yapıldı.



At our Board of Directors Meeting held on July 9, 2025, at the Association Center in Esenler;

- Task distribution was made for the Rubber Association Economic Enterprise,
- Working groups for fair, congress, and training activities were determined,
- The June 2025 financial report was reviewed,
- SICOM TSR 20 and ICIS BDE indices prepared by Mr. Selahattin Algan were evaluated together with foreign trade data from December 2023 – May 2024 / December 2024 – May 2025,
- "June 2025 Energy Price Analysis" was presented by Mr. Özgür Atlıhan,
- General evaluations regarding the rubber sector were made.



KAOLIN

A COMPANY OF QUARZWERKE GROUP



The Mineral Engineers

A DIVISION OF QUARZWERKE GROUP

Yüksek performanslı kauçuk bileşenleri için gelişmiş mineral çözümler

GÜVENİLİR KAUÇUK BİLEŞENLERİ İÇİN PERFORMANS DOLGULARI

Fonksiyonel mineral dolgular, modern kauçuk bileşiklerinde mekanik dayanımı, proses kararlılığını ve uzun dönem performansı önemli ölçüde iyileştirir.

Optimize edilmiş mineral çözümlerimiz üreticilere daha stabil üretim, geliştirilmiş ürün kalitesi ve zorlu uygulamalarda güvenilir kullanım performansı sağlar.

KAOLİN

Güçlendirme & Bariyer Performansı

Kopma direnci ve yırtılma mukavemetinde artış

Gelişmiş gaz bariyer özelliği

Elastikiyet özelliklerinde kararlılık ve elektriksel izolasyon

Hamur reolojisinde stabilizasyon, yüksek işlenebilirlik kalitesi



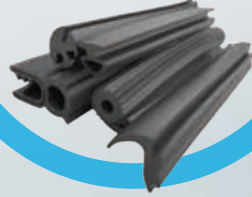
KALSİNE KAOLİN

Çok Yönlü Performans

Mükemmel dağılım ve ısıl stabilite

Mekanik yük altında aşınma ve çekme dayanımlarında artış

Teknik kauçuk uygulamalarında güvenilir güçlendirme ve aşınma direnci



VOLLASTONİT

Yüksek Mekanik Dayanım için

Üstün güçlendirme performansı

Düşük sürtünme ve aşınmaya karşı direnç

Boyutsal stabilite artışı

Kimyasal direnç ve termal dayanımda kararlılık



info@kaolin.com.tr

hp@kaolin.com.tr

+90 (216) 455 23 12

LinkedIn



AĞUSTOS AYI YÖNETİM KURULU TOPLANTIMIZI KOCAELİ ÜNİVERSİTESİ'NDE REKTÖR VE AKADEMİSYENLERLE GERÇEKLEŞTİRDİK

AUGUST BOARD MEETING HELD AT KOCAELI UNIVERSITY WITH THE RECTOR AND ACADEMICIANS

13 Ağustos 2025 tarihinde Kocaeli Üniversitesi Umuttepe Yerleşkesi'nde yaptığımız toplantıda;

- Temmuz 2025 mali raporu incelendi,
- SICOM TSR 20 ve ICIS BDE indeksleri değerlendirildi,
- Kauçuk Avrasya 2026 Fuarı ile ilgili plan, katılım ve ziyaretçi noktasında yapılacaklar hakkında görüşüldü,
- Kocaeli Üniversitesi Bilimpark ile ilgili bir sunum, Bilimpark Koordinatör Yardımcısı Sn. Doç. Dr. Eser Yazar tarafından yapıldı. Yönetim Kurulu Toplantımızın bitiminde Kocaeli Üniversitesi Rektörü Sn. Prof. Dr. Nuh Zafer Cantürk de aramıza katıldı. Dernek Başkanımız Sn. Doğu Kaya kendilerine Derneğimiz ve Kauçuk Sektörü ile ilgili bilgiler aktardı. Sohbet öğle yemeğinde de devam etti ve sonrasında Bilimpark ziyareti gerçekleşti.

Kocaeli Üniversitesi Kauçuk Derneği'ne bu alanda yer verilmesi konusunda oldukça istekli. Burada bir laboratuvar kurarak sanayicimizin buradan faydalanması ve eğitimlerimizin de bu alanda gerçekleşmesini planlıyoruz. Sn. Rektörün sıcak ve samimi yaklaşımı bizleri oldukça memnun etti.

Ziyaretimizin gerçekleşmesi konusunda bizlere yardımcı olan Rektör Sn. Prof. Dr. Nuh Zafer Cantürk, Sn. Prof. Dr. Bağdagül Karaağaç, Sn. Doç. Dr. Eser Yazar ve Sn. Dr. Öğr. Üyesi Şehriban Öncel'e teşekkürlerimizi sunuyoruz.



On August 13, 2025, our Board of Directors Meeting was held at Kocaeli University Umuttepe Campus.

- During the meeting;
- The July 2025 financial report was reviewed,
- SICOM TSR 20 and ICIS BDE indices were evaluated,
- Plans, participation, and visitor strategies for Kauçuk Eurasia 2026 Fair were discussed,
- A presentation on Kocaeli University Technopark (Bilimpark) was delivered by Assoc.

Prof. Dr. Eser Yazar, Deputy Coordinator of Bilimpark.

- At the end of the meeting, Rector Prof. Dr. Nuh Zafer Cantürk joined us. Our Association President Mr. Doğu Kaya provided information about the Association and the rubber sector. The discussion continued over lunch, followed by a visit to Bilimpark.
- Kocaeli University expressed strong interest in allocating space to the Rubber Association. Plans are underway to establish a laboratory for industrial use and to conduct training programs within this facility.
- We would like to extend our sincere thanks to Prof. Dr. Nuh Zafer Cantürk, Prof. Dr. Bağdagül Karaağaç, Assoc. Prof. Dr. Eser Yazar, and Dr. Şehriban Öncel for their support.



12. AVRASYA KAUÇUK FUARI HAZIRLIKLARI EYLÜL AYI TOPLANTIMIZDA GÖRÜŞÜLDÜ

PREPARATIONS FOR THE 12TH EURASIA RUBBER FAIR DISCUSSED AT THE SEPTEMBER MEETING

10 Eylül 2025 tarihinde yaptığımız Yönetim Kurulu Toplantımızda;

● Ağustos 2025 mali raporu incelenip gerekli bilgilendirmeler yapıldı,

● Sn.Selahattin Algan tarafından hazırlanan SICOM TSR 20 ve ICIS BDE indeksleri,

● Ocak-Temmuz 2024 ile Ocak-Temmuz 2025'e ait dış ticaret verileriyle birlikte değerlendirildi,

● Sn.Özgür Atlıhan "Ağustos 25 Enerji Fiyat Analizi" sunumunu yaptı,

● Kocaeli Üniversitesi içinde "Kauçuk Arge ve Test Merkezi" kurulmasına yönelik gelişmeler değerlendirildi,

● KKDİK hakkında güncel bilgiler Başkanımız Sn.Ö. Doğu Kaya tarafından paylaşıldı,

● 15-18 Nisan 2026 tarihleri arasında İstanbul TÜYAP Kongre ve Fuar Merkezinde gerçekleşecek 12. Kauçuk Avrasya Fuarımızın hazırlıkları kapsamında aşağıdaki konular ele alındı:

- ▶ Tanıtım Faaliyetleri
- ▶ Ziyaretçi Sayısının Artırılmasına Yönelik Çalışmalar
- ▶ Genel Değerlendirme ve Yol Haritası

Toplantıda alınan kararlar doğrultusunda ilgili ekiplerin koordineli bir şekilde çalışması ve belirlenen zaman planına uygun hareket edilmesi gerektiği vurgulandı.



At our Board of Directors Meeting held on September 10, 2025;

● The August 2025 financial report was reviewed,

● SICOM TSR 20 and ICIS BDE indices prepared by Mr. Selahattin Algan were evaluated together with foreign trade data from January-July 2024 / January-July 2025 ,

● "August 2025 Energy Price Analysis" was presented by Mr. Özgür Atlıhan,

● Developments regarding the establishment of a "Rubber R&D and Test Center" at Kocaeli University were evaluated,

● Updates on KKDİK were shared by our President Mr. Ö. Doğu Kaya,

● Preparations for the 12th Kauçuk Eurasia Fair, to be held on April 15-18, 2026, at İstanbul TÜYAP Fair and Congress Center, were discussed, including:

- ▶ Promotional activities
- ▶ Efforts to increase visitor numbers
- ▶ General evaluation and roadmap

The importance of coordinated teamwork and adherence to the timeline was emphasized.



SEKTÖRÜMÜZÜN KKDİK SÜRECİNE UYUMU EKİM AYI YÖNETİM KURULU TOPLANTIMIZDA GÖRÜŞÜLDÜ

SECTOR COMPLIANCE WITH THE KKDİK PROCESS DISCUSSED AT THE OCTOBER BOARD MEETING

8 Ekim 2025 tarihinde yapılan Yönetim Kurulu Toplantımızda;

- Eylül 2025 mali raporu incelenerek gerekli bilgilendirmeler yapıldı,
- Sn.Selahattin Algan tarafından hazırlanan SICOM TSR 20 ve ICIS BDE indeksleri,
- Ocak 2024 - Ağustos 2024 ile Ocak 2025 - Ağustos 2025'e ait dış ticaret verileri ile birlikte değerlendirildi,
- Kocaeli Üniversitesi içinde "Kauçuk Park" kurulmasına ilişkin güncel bilgiler paylaşıldı,
- KKDİK, kimyasal maddelerin sektöre arz edilmesini, imalat işlemlerini ve maddelerin kendi hallerindeki, karışıma karıştıklarındaki hallerini, eşya üzerindeki etkilerini ve piyasa arzlarının tamamını kapsamakta. Ülkemizde kimya sanayisi ve kauçuk sektörü her geçen gün büyümekte ve yeniliğe ayak uydurmaktadır. KKDİK ile insan sağlığına ve çevreye zararlı hammaddelerin kullanımı ve Türkiye'ye girişi sonlandırılacaktır. KKDİK kapsamına dahil olmayan, kayıt edilmeyen hiçbir kimyasal madde piyasaya sürülemez. Bu bağlamda KKDİK sürecine uyum görüldü,
- Kauçuk Avrasya 2026 Fuarı ile ilgili son gelişmeler Başkanımız Sn. Ö.Doğu Kaya tarafından aktarıldı.



At our Board of Directors Meeting held on October 8, 2025;

- The September 2025 financial report was reviewed,
- SICOM TSR 20 and ICIS BDE indices prepared by Mr. Selahattin Algan were evaluated together with foreign trade data from January–August 2024 / January–August 2025,
- Updates regarding the establishment of "Rubber Park" at Kocaeli University were shared,
- KKDİK regulations, covering the supply, manufacturing, usage, and market placement of chemical substances, were discussed. It was emphasized that unregistered chemicals will no longer be allowed on the market,
- The latest developments regarding Kauçuk Eurasia 2026 Fair were shared by our President Mr. Ö. Doğu Kaya.

HERPOL

E L A S T O M E R

**TEKNİK KAÜÇUK
HAMURDA GÜVENİLİR
ÇÖZÜM ORTAĞINIZ...**



www.her-pol.com

MORE THAN A MACH

Teknolojik Avantajlı 360° Sistem Çözümleri

50 yılı aşkın bir süredir MAPLAN, elastomer enjeksiyon kalıplama alanında teknolojik liderlik anlamına gelmektedir. Taahhüdümüz, geleneksel makine imalatının çok ötesine geçmektedir: otomasyon, kalıp imalatı ve soğuk yolluk teknolojisi dahil olmak üzere entegre üretim sistemleri geliştireyoruz.

Yüksek hassasiyetli yüksek basınçlı enjeksiyon üniteleri, güçlü sıkıştırma üniteleri, akıllı otomasyon ve şirket içi kalıp imalat tesisimizden gelen yenilikçi takım konseptlerinin kusursuz etkileşimi, yüksek verimli, mükemmel senkronize üretim hücreleri ile sonuçlanır. Sonuç, maksimum proses stabilitesi, en kısa döngü süreleri ve sürdürülebilir verimlilik artışları ile birleştirilmiş, enerji tüketiminin azaltılmasıyla olağanüstü ürün kalitesidir.

360° PERFORMANS. %100 SİSTEM.

Küresel bir teknoloji ortağı olarak, proje planlamasından kalıp geliştirmeye, devreye almaya, servise ve uzun vadeli yerinde desteğe kadar dünya çapındaki müşterilerimizi destekliyoruz. İlk fıkirden tam otomatik üretim hücresine kadar, MAPLAN her şeyi tek bir kaynaktan sağlar ve en üst düzeyde uygun maliyetli elastomer üretimi garanti eder.

maplan.at



INE



**Ziyaretinizi
bekleriz!**
Kauçuk Avrasya 2026
12 / 1204B



ERGÜ
Makine ve Lab. Test Ekip.

+90 (312) 473 50 28
info@ergu.com.tr
www.ergu.com.tr



+ 43 2252 790 909
office@maplan.at
www.maplan.at



KOCAELİ ÜNİVERSİTESİ'NDE KAUÇUK PARK KURULMASI KASIM AYI YÖNETİM KURULU TOPLANTIMIZDA GÖRÜŞÜLDÜ ESTABLISHMENT OF RUBBER PARK AT KOCAELI UNIVERSITY DISCUSSED AT THE NOVEMBER BOARD MEETING

12 Kasım 2025 tarihinde Dernek Merkezimizde yaptığımız Yönetim Kurulu Toplantımızda altta yer alan konular ele alınıp görüşüldü;

- Ekim 2025 mali raporu incelenip gerekli bilgilendirmeler yapıldı. Harcamalar, gelir ve giderler değerlendirildi,
- Sn.Selahattin Algan, hazırladığı SICOM TSR 20 ve ICIS BDE indekslerini baz alarak Dünya Kauçuk Bor-salarında kauçuk fiyatlarının durumu hakkında bilgilendirme yaptı,
- Ocak 2024 - Eylül 2024 ile Ocak 2025 - Eylül 2025'e ait dış ticaret verileri değerlendirilerek Türkiye'de Kauçuk Sektörü olarak hammadde ve mamul maddelerin ithalat ve ihracat rakamları, yükselmeler ve alçalmaların sebepleri konuşuldu, geçen seneye göre kıyaslama yapıldı,
- Sn.Özgür Atlıhan "Ekim 2025 Enerji Fiyat Analizi" sunumunu yaptı,
- Avrupa ve Türkiye'deki elektrik fiyatları, artışlar, inişler, tüketimdeki azalma ve artmalar konusu değerlendirildi,
- Sn.Cenk Güler, İSO Meclis Üyeleri'nin Bakü/Azerbaycan seyahatiyle ilgili bilgilendirme yaparak Azerbaycan'ın Rusya ve Orta Asya'ya açılan bir ticari kapı olarak nasıl değerlendirilebileceği konusunda görüşlerini bildirdi,
- Kocaeli Üniversitesi içinde "Kauçuk Park" kurulması ile ilgili gelişmeler ele alındı,
- Kauçuk Avrasya 2026 Fuarı hakkında değerlendirmeler yapıldı, firmaların katılım durumları gözden geçirildi, davet edilmesi gereken yerli ve yabancı firmalar konuşuldu,
- Bursa Sektör Toplantısı ile ilgili bilgilendirmeler yapılarak uygun yer seçiminin neresi olacağı ve firmaların daveti konusu konuşuldu.



At our Board of Directors Meeting held on November 12, 2025, the following topics were discussed;

- The October 2025 financial report was reviewed and evaluated,
- SICOM TSR 20 and ICIS BDE indices were presented by Mr. Selahattin Algan, providing insights into global rubber exchange prices,
- Foreign trade data from January – September 2024 / January – September 2025 were evaluated, including reasons for increases and decreases in imports and exports,
- "October 2025 Energy Price Analysis" was presented by Mr. Özgür Atlıhan,
- Electricity prices in Europe and Türkiye were evaluated,
- Mr. Cenk Güler shared information regarding the ISO Assembly Members' Azerbaijan visit,
- Developments regarding the establishment of Rubber Park at Kocaeli University were discussed,
- Evaluations were made regarding Rubber Eurasia 2026 Fair, participation status of companies, and invitation strategies,
- Information was shared regarding the Bursa Sector Meeting, including venue selection and company invitations.



sentekkauçuk

Küresel Standartlarda, Mühendislik Temelli Hortum Çözümleri

Yeni üretim hatlarının devreye alınmasıyla **Sentek Kauçuk**, ürün portföyünü ve üretim kapasitesini stratejik olarak genişletmiştir. Mevcut **yangın, sıcak su, soğutma, yakıt, kaynak, gıda ve içme suyu hortumlarına** ek olarak; **klima hortumları, push-lock hortumlar** ve **yüksek sıcaklık ile kimyasal dayanım** gerektiren uygulamalar için geliştirilen **yüksek performanslı FKM hortumları** üretime alınmıştır. **ISO standartlarına** tam uyumlu olarak tasarlanan bu yeni ürün grupları, zorlu endüstriyel uygulamalar için **uzun ömürlü, güvenilir ve istikrarlı performans** sunmaktadır.

Yeni Ürünlerimiz:



POMP HOSE | EN 1360 YARN



POMP HOSE | EN 1360 COOPER



EN 854 2 TE YARN



EN 854 1 TE YARN



EN 854 2 TE COOPER



EN 854 1 TE COOPER



PUSH LOCK 90 S BLACK



PUSH LOCK 140 S COOPER BLACK



PUSH LOCK 140 S YARN BLACK



PUSH LOCK 90 S BLUE



PUSH LOCK 140 S COOPER BLUE



PUSH LOCK 140 S YARN BLUE



PUSH LOCK 90 S RED



ACETYLENE HOSE ISO 3821 RED



PUSH LOCK 140 S YARN RED



MARINE HOSE | ISO 7840 A15



AIR CONDITIONING HOSE
SAE J 2064 TYPE C



AIR CONDITIONING HOSE
SAE J 2064 TYPE E



OXYGEN HOSE | ISO 3821



FOOD WATER HOSE FDA



TWIN WELDING HOSE ISO 3821



PROPANE HOSE ISO 3821



FUEL HOSE | DIN 73379-2014 B1



FUEL HOSE | SAE J 30 R9

www.sentekkauçuk.com

Sentek Kauçuk San. ve Tic. A.Ş.

Çerkezköy O.S.B. Gazi Osman Paşa Mah. 2. Cad. No.4
59500 - Çerkezköy / Tekirdağ / Türkiye

T : +90 282 726 11 64 / 65

F : +90 282 726 50 96

sentekkauçuk@sentekkauçuk.com



İSO VE BTSO KAUÇUK MESLEK KOMİTELERİ ORTAK TOPLANTISI GERÇEKLEŞTİ

Nalan KİBAR



İstanbul Sanayi Odası 32.Grup Kauçuk ve Kauçuk Teknolojileri Sanayii Meslek Komitesi ile Bursa Ticaret ve Sanayi Odası 66.Grup Kauçuk Ürünler İmalatı ve Ticareti Meslek Komitesi ortak toplantısı 19 Aralık Perşembe günü 11.00/13.00 saatleri arasında Odakule'de yapıldı.



Toplantıya BTSo Kauçuk Komitesi'nden,

Bilge Kauçuk-Barış OTRUŞ (Başkan)
Haksan Otomotiv-İbrahim GÜLMEZ
İbraş Kauçuk-İsmail TATAR
Yetişir Kauçuk-Hüseyin YETİŞİR
YTT Otomotiv-Yılmaz TURUNÇ



İSO Kauçuk Komitesi'nden,
Deniz Kauçuk-İlker Cenk GÜLER (Başkan)
Derby Konveyör Bant-Ö.Doğu KAYA
Telas Lastik-Özgür ATLIHAN
Akçura Endüstriyel Kauçuk-M.Baha AKÇURA
Ray Kauçuk-Dilber KORKMAZ

ile Kauçuk Derneği Yönetim ve Denetim Kurulu Üyeleri katıldı.

Toplantıya ayrıca T.C. Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi'nden Sn.Harun KÖKSAL da katıldı. Harun Bey Ofis hakkında bilgilendirme yaparak güncel bilgiler verdi.

İki komite arasında ortak yapılabilecek çalışmalar hakkında fikir alışverişi yapılarak ortak çalışmaların devamlılığı kararlaştırıldı. Yatırım Ofisi ile Kauçuk Sektörünün buluşturulacağı bir toplantı yapılmasına karar verildi. Plaket takdiminden sonra yemeğe geçilerek görüşmelere orada da devam edildi.





ÇEVRE BAKANLIĞI KİMYASALLAR YÖNETİMİ DAİRESİNDE KKDİK ÇALIŞTAYI

Ö.Doğu KAYA



4 ve 5 Kasım'da KKDİK Çalışma Grubu olarak; taslak Usul ve Esaslar, KKS ve Genel Hususlar hakkında, kimya sektörü sektör yetkilileri ve STK temsilcilerinin katılımıyla Çevre Bakanlığı Kimyasallar Yönetimi Dairesi Başkanı Nihat Yaman ve uzmanları ile faydalı bir çalıştay yaptık. KKDİK, Türkiye'nin REACH uygulaması. Ben de kauçuk sektörünü temsilen çalışmada görüşlerimi belirttim. Bakanlığın sonuç değerlendirmelerini yorum olarak ekleyeceğim.



KKDİK uzun ve zorlu bir yol, fakat AB ile uyum süreci içerisinde firmalarımıza belli yükümlülükler düşecek. Öncelikle tüm kauçuk sektörü firmalarımızın KDU sertifikası almış uzmanlarla, mümkünse istihdam ederek,



değilse danışmanlık olarak, ithal ettiği tüm polimerlerin, dolguların ve kimyasalların listelenmesi, KKDİK Mevzuatı nezdindeki “madde”ler listesine dönüştürmesi ve bunların basitçe yapılabilen ön-MBDF kayıtlarını bugün itibariyle tekrar kullanıma açılan KKS sistemi üzerinden 1 Mart 2025'e kadar yapması kritik.

Konu ile ilgili sektörümüzde yoğun kullanılan “madde”leri içeren bir konsorsiyum kurulması hakkında Kauçuk Derneği olarak çalışmalarımız devam ediyor.





IRC 2024 ÖNCESİ İTO ZİYARETİ: TÜRKİYE KAUÇUK SEKTÖRÜNÜN KÜRESEL VİTRİNİ

Behlül METİN



9-11 Ekim 2024'te İstanbul'da düzenlenecek IRC 2024 Konferansı öncesinde, Kauçuk Derneği Heyeti İstanbul Ticaret Odası Başkanı Sn. Şekib Avdagiç'i ziyaret ederek etkinliğin Türkiye için stratejik önemini vurguladı.



17 Temmuz 2024'te gerçekleşen görüşmede, Kauçuk Derneği Başkanı Sn. Ö. Doğu Kaya, Başkan Yardımcısı Sn. Özgür Atlıhan ve Genel Sekreter Sn. Nalan Kibar hazır bulundu. İTO Başkan Danışmanı Sn. Dr. Tuğrul Akay'ın da katıldığı



toplantıda, Konferansın kapsamı ve Konferansın Türkiye için önemi üzerine değerlendirmeler yapıldı.

Dernek Başkanı Ö. Doğu Kaya, IRC 2024'ün Türkiye'nin kauçuk sektöründe uluslararası görünürlüğünü artıracak bir vitrin olacağını belirtti. Konferansın yeni iş birlikleri ve teknoloji transferi için eşsiz bir fırsat sunduğunu da ifade ederek etkinliğin sektörün küresel ağlarla buluşması açısından kritik bir rol oynayacağını vurguladı.



Türkiye'nin kauçuk sanayisinde uluslararası görünürlüğünü artırmayı hedefleyen IRC 2024 için İTO'dan destek talep edildi ve ilerleyen süreçte İstanbul Kongre ve Ziyaretçi Bürosu (ICVB)'nden Konferans için desteklerimizi aldık.

YENİLİKÇİ ÇÖZÜMLER

İhtiyaca Özel Çözüm Sağlayıcı



**Kauçuk
Kompresyon Presi**



**Kauçuk Yağ Keçesi
Kompresyon Presi**



**Dik Kauçuk
Enjeksiyon Presi**



Yatay Kauçuk Enjeksiyon Presi



Hassas Kauçuk Dilimleme



**Otomatik Çapak Alma ve
Yay Takma Makinası**



Talaş



CNC Talaşı Balya Makinası



Balya



2026 YILINDA YAPILACAK OLAN 12. KAÜÇÜK AVRASYA FUARI ÇALIŞMALARI DEVAM EDİYOR

PREPARATIONS CONTINUE FOR THE 12TH RUBBER EURASIA FAIR TO BE HELD IN 2026

Behlül METİN

2026 yılında yapılacak olan 12. Kauçuk Avrasya Fuarı ön çalışmaları kapsamında Tüyp A.Ş. Genel Müdürü Sn.İlhan Ersözlü, Sn.Tamer Güzelaydın, Sn.Özlem Ertekin ve Sn.Nur Kulaçoğlu'nun katılımı ile Kauçuk Derneği Merkezimizde bir toplantı gerçekleştirdik. 2026 Kauçuk Fuarı hakkında tarihin belirlenmesi, eş zamanlı yapılabilecek fuarlar gibi konular üzerinde karşılıklı görüş alışverişinde bulunuldu.

11. kez gerçekleşen Kauçuk Endüstrisinin Avrasya Bölgesi'nde tek Fuarı olan Kauçuk Avrasya Fuarında, Türkiye Kauçuk Fuarcılığında zirve yaşandı ve bugüne kadar en büyük katılım gerçekleşti. Pandemi salgınının sonrasından gelen dönemde, ülkemizde ilk defa yapılan, ağırlığı Kauçuk Derneği Üyesi yurt içi firmalar ile yurt dışı 21 ülkenin firmalarından katılım gerçekleşmişti. Ayrıca temsilcilik olarak yerli firma vasıtasıyla birçok yabancı firma Fuara iştirak etmişti.

2023 ve 2024 yılları Fuar yerimiz ve tarihimiz tam netleşmediği için, Fuarın açılmasına 5-6 ay kalan bir süreçte tarihimiz netlik kazanmış, buna rağmen 17-20 Nisan 2024 tarihleri arasında yapılan Fuarımız büyük bir ilgi görmüştü. Kauçuk sektörünün önde gelen temsilcileri



of Tüyp A.Ş., Mr. Tamer Güzelaydın, Ms. Özlem Ertekin, and Ms. Nur Kulaçoğlu.

During the meeting, mutual opinions were exchanged on various topics related to the 2026 Rubber Fair, including the determination of dates and potential concurrent fairs that could be organized alongside the event.



The Rubber Eurasia Fair the only trade fair for the rubber industry in the Eurasia region was held for the 11th time and marked a milestone for the event, achieving the highest participation level to date. The 2024 edition, which was the first to take place after the pandemic, featured a strong presence of domestic companies that are members of the Rubber Association, alongside firms from 21 different countries showcasing their products and services.



ile TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleşen Kauçuk Avrasya Fuarı, ilk günden itibaren, yurt içi ve yurt dışından yoğun bir ilgi görerek 55 ülkeden toplam 5487 ziyaretçi tarafından gezilmiştir.

10 bin metrekare kapalı alanda gerçekleşen Fuarımız, ilk defa son anda Fuara katılmak isteyen firmaların taleplerini, yer olmadığı için karşılayamadı. 2026 yılında genişletilerek gerçekleştirilecek Fuarımızda, firmaların erkenden yer ayırmaları için TÜYAP temsilcileri ile erkenden çalışmalara başladık. İki önemli konu vardı, Fuarımız hangi tarihte yapılacak ve aynı anda birden fazla fuarın yapıldığı TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezinde, hangi fuar ile eş zamanlı olarak bu Fuarı gerçekleştireceğiz?

Kauçuk Derneğimizdeki toplantıya katılan, TÜYAP A.Ş. Genel Müdürü Sn.İlhan Ersözlü, Sn.Tamer Güzelaydın, Sn.Özlem Ertekin ve Sn.Nur Kulaçoğlu ile yaptığımız görüş alış veriş sonunda, 2026 yılında yapılacak Kauçuk Avrasya Fuarı'nın 15-18 Nisan 2026 tarihleri arasında Expomed Eurasia Fuarı ile birlikte yapılmasına karar verildi.



With 176 exhibitors in total, the fair successfully brought together all components of the rubber industry under one roof.

Since the venue and dates of the fair for 2023 and 2024 had not been finalized until approximately 5-6 months before the event, the confirmed schedule for the 2024 fair was announced relatively late. Despite this, the Rubber Eurasia Fair, held on April 17-20, 2024, attracted great interest.

Hosted at the TÜYAP Fair and Congress Center with the participation of leading representatives of the rubber industry, the event received significant attention from both domestic and international visitors from the very first day.

In total, the fair was visited by 5,487 professionals from 55 countries.

Held across 10,000 square meters of indoor space, our fair reached full capacity for the first time, as we were unable to accommodate last-minute participation requests from companies due to lack of available space.

2026 yılında yapılacak Fuarımızın sektörümüze hayırlı olmasını dileriz. Türkiye Kauçuk Fuarcılığı alanında nüfusuna oranla düşen metrekare olarak şu an dünya liderliğine oynuyor. 3 kıtanın kesişme noktasında bulunması, Çin'den Amerika'ya 12 saatlik uçuş ile ulaşıyor olması dünyada bu bölgeyi merkezi konumuna getiriyor.

Avrupa Birliği Ülkelerinin yabancı ülke vatandaşlarına vize vermekte getirdiği zorluk da bu konuda Türkiye'nin şansını artırıyor... 2024 Fuarımızda özellikle Çinli firmalarda büyük bir artış gözlemlendi. Kauçuk Derneği olarak bu alanda Fuarımızın; daha da yüksek katılımlarla, kauçuk konusunda tüm dünyanın dikkatini buraya çekmek, yurt dışında kauçuk sektöründe kullanılan makine ve hammaddeler için uluslararası bir buluşma noktası olmasını hedefliyoruz.

2024 yılında Fuarımıza ziyaretçi olarak katılan, stant açan tüm katılımcılarımıza ve bizlere her konuda fedakarca yardımcı olan TÜYAP'a ve değerli personellerine Kauçuk Derneği olarak teşekkürlerimizi sunuyor ve Kauçuk Sektörünü 15-18 Nisan 2026 tarihlerinde yapılacak olan 12. Kauçuk Avrasya Fuarına bekliyoruz.



For the 2026 edition, which will be expanded to a larger area, we have already started working closely with TÜYAP representatives to encourage companies to secure their stands early.

Two key issues were on the agenda: determining the exact dates of the fair, and identifying which concurrent fair it would be held alongside at the TÜYAP Fair and Congress Center, where multiple exhibitions take place simultaneously.

Following our meeting at the Rubber Association with Mr. İlhan Ersözlü, General Manager of Tüyap Fuarlar Yapım A.Ş. Mr. Tamer Güzelaydın, Project Director; Ms. Özlem Ertekin, Project Sales Group Manager; and Ms. Nur Kulaçoğlu, International Sales Director, a mutual agreement was reached regarding the upcoming event.

It was decided that the Rubber Eurasia Fair 2026 will be held on April 15-18, 2026, concurrently with the Expomed Eurasia Fair.

We wish the upcoming 2026 Rubber Eurasia Fair to be beneficial for our industry. Among trade fairs dedicated specifically to the rubber sector, Türkiye is currently positioning itself as a global leader in terms of exhibition space relative to its population.

Located at the crossroads of three continents, Türkiye enjoys a uniquely central position being within a 12-hour flight radius from China to the United States which makes this region a key hub in the global market.

The increasing visa restrictions imposed by European Union countries on foreign nationals have further strengthened Türkiye's position as a favorable destination for international business events. A significant rise in participation was particularly observed from Chinese companies at our 2024 fair.

As the Rubber Association, our goal is to enhance this momentum by attracting even greater participation in the coming years positioning our fair as an international meeting point for machinery and raw materials used in the global rubber industry, and drawing worldwide attention to Türkiye as a hub for the rubber sector.

As the Rubber Association, we extend our sincere thanks to all our participants who exhibited and visited our fair in 2024, as well as to TÜYAP and its dedicated team for their devoted support and collaboration in every aspect of the event.

We look forward to welcoming the entire rubber industry once again at the 12th Rubber Eurasia Fair, which will be held on April 15-18, 2026.



PVT Tester



PVTC Analyzer



MDR-A1
Moving Die Rheometer



MDR-A2
Moving Die Rheometer



MDR-U6S
Rotorless Rheometer



UR-2010SD
Rotorless Rheometer



UM-2050
Mooney Viscometer



UT-3500
Tensile Strength Tester



UT-2080
Tensile Strength Tester



FDG-A1
Filler Dispersion Grader



UA-2207
Rebound Resilience Elasticity Tester



UD-3500
Carbon Black Dispersion Tester



UA-2076
Abrasion Resistance Tester



UP-2091
Tyre Plunger and Bead Unseating Tester



UP-2092
Universal Static Tyre Testing Equipment



UD-3600
Dynamic Testing System (With Temp. Oven)



UD-3800XYZ
Tensile Strength Tester



UA-2074HD
Ozone Tester Chamber

FACTORY



HEAD OFFICE



Manufacturer

U-CAN Dynatex Inc.

HEAD OFFICE TEL : +886-4-23363660 FAX : +886-4-23363663

FACTORY TEL : +886-5-6330166 FAX : +886-5-6330167

E-mail: ucan@u-can.com.tw / ucandyna@ms36.hinet.net

Website : www.ucandyna.com

Agent

Vizyotek Makina Servis Bakim.San.Tic.Ltd.Stl

Sales TEL : +90 532 2664784

Service TEL : +90 505 5893087

E-mail: vizyotek@vizyotek.com.tr

Website : www.vizyotek.com.tr





KKDİK KONUSUNDA CHEMLEG VE KAHLBERG DANIŞMANLIK FİRMALARI İLE KAÜÇUK DERNEĞİ'NDE BİR TOPLANTI YAPILDI

Nalan KİBAR

Chemleg ve Kahlberg Danışmanlık firmaları KKDİK konusunda bir sunumla süreç hakkında bilgilendirme yaptılar. İlerleyen günlerde üyelerimizin de dahil olabileceği sistem için hazırlıklara başlanacak. Dernek Merkezimizde yapılan toplantıda mevzuat ve uygulamaya geçildiği zaman sektördeki firmaların neler yapması gerektiği konuları toplantıda görüşüldü. Toplantıya, Chemleg ve Kahlberg Danışmanlık firmalarından Genel Müdür Sn. Elif Koç ve Satış Müdürü Sn. Mehmet Yolcu katıldı.



Türkiye Cumhuriyeti'nin Avrupa Birliği aday ülkesi olmasının getirisi ve ülke içerisinde kimyasalların kontrolünün sağlanması amacı ile AB REACH Mevzuatı, Türkiye Endüstrisi şartları gereği uyumlaştırılmıştır. Bu bağlamda Çevre ve Şehircilik Bakanlığı tarafından 23 Haziran 2017 tarihinde 30105 sayılı "Kimyasalların Kaydı, Değerlendirilmesi, İzni



ve Kısıtlanması Hakkında (KKDİK) Yönetmelik" yayımlanmıştı. KKDİK Yönetmeliği 23 Aralık 2017 tarihinde yürürlüğe girmiş bulunmakta. KKDİK Yönetmeliği kauçuk sektörünü de içine alacak şekilde, kimyasal maddeler için Kayıt, Kısıtlama ve İzin hükümlerini içermektedir.



Bilindiği gibi hammaddesinin tamamına yakını yurt dışından ithal eden kauçuk sektörü için KKDİK Yönetmeliği büyük önem arz etmekte. KKDİK kapsamında Kayıt süreci Ön-Kayıt ve Kayıt olarak 2 aşamalı olarak gerçekleştirilecektir. Ön-Kayıt için verilen sürenin tamamlanmasının akabinde Kimyasal Madde Kayıt süreci başlayacaktır. Bu kauçuk sektöründeki firmalara da büyük yükümlülükler getirecektir.

UTP VISION

VISUAL INSPECTION

UTPVision, kauçuk, plastik ve metal parçaların kalite kontrolü için gelişmiş görsel denetim sistemlerinin tasarımı, üretimi ve satışında lider bir şirkettir.

Dünya çapında 400'den fazla müşteriye ve 1.600'den fazla makineye sahip olan şirketimiz, yüzey ve boyutsal kusurların tespitinde uzmandır.

Sezgisel kullanım ve gelişmiş kullanılabilirlik için tasarlanmış **Yapay Zeka araçlarına** sahip yeni **Yazılım 3.0'ımızı** keşfedin.



HIZLI YATIRIM GERİ DÖNÜŞÜ



AZALTILMIŞ MAKİNE KURULUM SÜRESİ



VASIFLI OPERATÖRLERE İHTİYAÇ GEREKTİRMEZ

Teknolojimiz, en kritik yüzey kusurlarını bile tespit etmek için çok açılı ve çok renkli aydınlatmaya sahip, patentli **Renkli Görüş** teknolojisimize dayanmaktadır.



12. Salon, **1204B numaralı standta** ziyaretinizi bekleriz



12. Kauçuk Teknolojileri, Kauçuk Ürünler ve Hammaddeleri Fuarı

15 - 18 NİSAN 2026



utpvision.com



Bu konuda sektörümüzü bilgilendirmek amacıyla sahasında çalışmaları olan uzman firmalar Chemleg ve Kahlberg Danışmanlık firmalarıyla KKDİK konusunda, 15 Mayıs Çarşamba günü Dernek Merkezimizde bir toplantı gerçekleştirilerek, bu geçiş dönemi hakkında bilgi aldık. CHEMLEG ekibi uzun yıllar kimya sektöründe araştırma-geliştirme, kalite kontrol, ruhsatlandırma ve genel mevzuat danışmanlığı alanlarında çalışmış, yeniliklere ve öğrenmeye açık bir kadrodan oluşmaktadır. Konusunda uzman kimyagerlerden oluşan kuruluş, kimya sektöründe çok çeşitli alanlarda edindikleri teknik ve mevzuat bilgilerini harmanlayarak CHEMLEG adı altında kimya sektöründeki firmalara kimyasal mevzuat alanında danışmanlık hizmeti vermektedir.



KKDİK (Turkey REACH) Yönetmeliği Kapsamında, KKDİK kapsamındaki rol ve sorumlulukların belirlenmesi, KKDİK kapsamındaki maddeler için tüm sürecin yönetilmesi, kapsam dahilindeki maddelerin belirlenmesi, madde ön-kayıt işlemlerinin yapılması ön-MBDF ve MBDF katılımcı aktivitelerinin takibi, konsorsiyum faaliyetlerinin takibi, kayıt dosyalarının hazırlanması ve KKDİK kapsamında derlenmesi, kimyasal değerlendirme uzmanları tarafından kayıt dosyasının KKS' ye yüklenmesi, EK-17 (Kısıtlı Madde Listesi) kapsamında madde envanterinin oluşturulması konularında bilgi aldık ve bir ön görüşme gerçekleştirildi.



KKDİK (TURKEY REACH) YÖNETMELİĞİ KAUÇUK SEKTÖRÜ DE DAHİL ŞU GEREKLİLİKLERİ GETİRECEK

Türkiye Cumhuriyeti'nin Avrupa Birliği aday ülkesi olmasının getirisi ve ülke içerisinde kimyasalların kontrolünün sağlanması amacı ile AB REACH Mevzuatı, Türkiye Endüstrisi şartları gereği uyumlaştırılmıştır. Bu bağlamda Türkiye Cumhuriyeti Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı tarafından 23 Haziran 2017 tarihinde 30105 sayılı "Kimyasalların Kaydı, Değerlendirilmesi, İzni ve Kısıtlanması Hakkında (KKDİK) Yönetmelik" yayımlanmıştı. KK-

DİK Yönetmeliği yayımlanmasından 6 ay sonra 23 Aralık 2017 tarihinde yürürlüğe girdikten sonra, KKDİK Yönetmeliği kimyasal maddeler için Kayıt, Kısıtlama ve İzin hükümlerini içermektedir. Kauçuk sektöründe kullanılan kimyasallar da dahil, kimyasal maddelerin, KKDİK Yönetmeliği gereği Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı'nın Kimyasal Kayıt Sistemi üzerinden kayıt ettirilmesi bir zorunluluktur. KKDİK kapsamında olan ve kayıt muafi-



yeti bulunmayan kendi halinde, karışım içerisinde veya eşya içerisinde salım yapması tasarlanan tüm kimyasal maddeler, Türkiye içerisinde yıllık 1 ton ve üzerinde üretilmesi ya da ithal edilmesi durumunda kayıt zorunluluğu taşımaktadır. Maddelere ait kayıt zorunluluğu maddenin 28848 sayılı SEA Yönetmeliği'ne göre sınıflandırma kriterleri taşımasının önemi olmaksızın geçerlidir.

KKDİK kapsamında Kimyasal Madde Kayıt süreci Ön-kayıt ve Kayıt olmak üzere iki aşamadan oluşmuştur. Ön-kayıt hükümleri 23 Aralık 2017 tarihinde başlamış olup, Bakanlıkça yayımlanacak olan usul ve esaslarda belirtilen süreye kadar devam edecektir. Ön-kayıt için ilk başta verilen 3 yıllık sürenin tamamlanmasından sonra kimyasalların kayıt süreci başlamıştır.

23 Aralık 2023 tarihinde yayımlanan 32408 sayılı “Kimyasalların Kaydı, Değerlendirilmesi, İzni ve Kısıtlanması Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik” başlıklı yönetmelikle birlikte, son kayıt tarihleri ertelenerek kimi değişiklikler yapılmıştır. Buna göre güncel son kayıt tarihleri, maddelerin tonajına ve sınıflandırmalarına bağlı olarak 31/12/2026, 31/12/2028 ve 31/12/2030 olarak düzenlenmiştir. KKDİK Yönetmeliği kapsamında Kısıtlama hükümleri Yönetmelik Ek-17’de yer almaktadır. Ek-17, 23 Aralık 2017 itibari ile yürürlüğe girmiştir.

Kauçuk sektöründeki firmalar da dahil, imalatçı, ithalatçı ve alt kullanıcılar, maddelerin insan sağlığı ve çevreye zarar vermeden imal edilmesi ve kullanılmasını sağlamakla yükümlüdür. Bu doğrultuda KKDİK Yönetmeliği kapsamında bahsi geçen süreçlerin gerçekleştirilmesi sorumluluğu imalatçı, ithalatçı, alt kullanıcı veya tek temsilciye aittir. Maddelerin Kaydı, Değerlendirilmesi, İzni ve Kısıtlanması süreçlerinin yönetimi ise Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı sorumluluğundadır. İlerleyen günlerde bu mevzuatla karşı karşıya kalacak sektör firmalarımızın da dahil olabileceği sistem için hazırlıklara başlanacak olduğu için, bir ön çalışma olarak Kauçuk Derneği Merkezi- mizde bu toplantıyı gerçekleştirdik.



DON'T WORRY,

gibitre[®]
INSTRUMENTS



ERGÜ Makina Laboratuvar Test Ekipmanları
Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi

18-15 Nisan 2026
tarihlerinde KAUÇUK AVRASYA
fuvarında ziyaretlerinizi bekliyoruz.
Salon : 12
Stant : 1204B

START TESTING

Ürünleri test etmek sadece bir başlangıçtır. Ürünlerin test sonuçları depolanmalı, farklı test sonuçlarıyla karşılaştırılabilir ve rapor hazırlanmalıdır. Eger doğru araçlar kullanılmazsa bu durum karmaşık bir hal alır.

Gibitre tek bir yazılım ve SQL veri tabanı kullanarak yüksek kalitedeki cihazlar ile akredite kalibrasyon ve uzaktan destek servisi sunmaktadır. Laboratuvarınıza profesyonel çözüm için hemen bizimle iletişime geçebilirsiniz.



optimist.it



www.gibitre.it/start_testing



Kerim Sarı

"Kalite, tedarik sürecinin tamamını kapsayan bir anlayış."

"Kauçuk sektörü, hata toleransının en düşük olduğu üretim alanlarından biri."

Kerim Bey, bizi ofisinizde konuk ettiğiniz için teşekkür ederiz. Biraz Ursa'dan bahsederek başlayabiliriz derseniz.

Elbette. Öncelikle tekrar hoş geldiniz. Ursa Kimya, 1985 yılından bu yana kauçuk, plastik, boya ve tekstil başta olmak üzere birçok üretici sektöre hizmet veren, köklü bir endüstriyel hammadde tedarikçisi. Geniş bir ürün portföyümüz ve uzun yıllara dayanan ticari deneyimimiz bulunuyor. Üreticilere ihtiyaç duydukları hammaddeleri, güvenilir ve sürdürülebilir bir şekilde sağlıyoruz. Uluslararası hammadde üreticileriyle doğrudan iş birliği içerisindeyiz. Bu da yerli sanayinin kaliteli hammaddelere hızlı ve kesintisiz erişimine imkan tanıyor. Bu yıl Ursa'nın ticarete 41. yılı.

Biz de 41. yılınızı kutlarız. Sizin Ursa'daki çalışmalarınızdan kısaca bahseder misiniz?

Son iki yıldır Ursa Kimya bünyesinde, ağırlıklı olarak stratejik tedarik süreçlerini ve uluslararası iş ortaklarımızla yürüttüğümüz ticari ilişkileri sürdürüyorum. Avrupa'dan Asya'ya uzanan tedarik zincirimizde, kalite sürekliliğinin sağlanması, tedarik risklerinin en aza indirgenmesi ve operasyonel verimliliği artıracak sistemlerin oluşturulmasına katkı sunuyorum. Temel olarak bu görev, iş süreçlerine yalnızca ticari açıdan değil; analitik, sistematik ve veri odaklı bakabilme yetkinliği gerektiriyor. Bilgisayar Programcılığı alanındaki eğitimim ve mesleki geçmişim bu anlamda önemli bir altyapı sağlıyor.

Yazılım disiplininin getirdiği bakış açısı, özellikle süreç optimizasyonu, risk analizi ve uzun vadeli planlama konularında, Ursa'nın faaliyetlerine değer katıyor diye düşünüyorum.

Sizleri tanımaktan memnuniyet duyduk. Bir aile şirketi olduğunuzu biliyorduk, diğer taraftan oldukça geniş bir kadro ve kurumsal bir yapı ile karşılaştık.

Doğru. Bilinirliğimiz bir aile şirketi olduğumuz yönünde. Ailemizin 1940'lara dayanan bir ticari geçmişi var. Hikâyemiz dedemle birlikte, Çarşıkapı'da, Türkiye geneline kauçuk ayakkabı ve çizme ticareti yapan bir işletme ile başlıyor. Babam Uğur Sarı, orada başlayan ticari birikimi daha ileri taşımak üzere üretim süreçlerine odaklanıyor ve hammadde tarafında uzmanlaşmayı seçerek Ursa'yı kuruyor. Geçmişten bugüne, bizler de bu birikimi daha kurumsal, daha sistemli ve daha teknoloji odaklı bir yapıya taşıyoruz. Bunda ailemizin vizyonu kadar, çalışma arkadaşlarımızın da önemli rolü var. Kıdem ortalaması çok yüksek bir şirket olduğumuzu her fırsatta gururla dile getiriyoruz. Yani ticaret kültürünü ve aile değerlerini koruyan, kurumsal bir yapı olduğumuzu söyleyebiliriz.

Peki Ursa Kimya, kauçuk sektörünü neden bu kadar önemsiyor?

Aslında bu karşılıklı bir önemseme. Hem biz bu sektörü önemsiyoruz, hem de bu sektördeki üreticiler bizim farklılıklarımızı önemsiyor. Kauçuk sektörü, teknik hassasiyetin son derece

Kauçuk Dergisi olarak, Ursa Kimya ofisine ve ekibine misafir olduk.

Şirketin ikinci kuşak yöneticisi Sn. Kerim Sarı ile keyifli bir sohbet gerçekleştirdik.

Röportaj: Nalan Kibar



“Gerçek katma değer, ürünü doğru anlayan teknik ekiplerle mümkün.”

yüksek olduğu ve hata toleransının çok düşük olduğu bir üretim alanı. Nihai ürünlerde yalnızca esneklik değil; dayanıklılık, sıcaklık direnci, yaşlanma performansı ve proses stabilitesi gibi birçok kriteri aynı anda sağlamanız lazım. Bu nedenle kullanılan kimyasal katkıların doğru seçilmesi ve doğru şekilde uygulanması, üretim kalitesinde doğrudan etkili. Ursa Kimya, bu teknik hassasiyetin farkında ve kauçuk sektörünü stratejik bir uzmanlık alanı olarak ele alıyor. Bu doğrultuda ürün portföyünü ve teknik bilgisini sürekli geliştiriyor.

Ursa'nın kauçuk sektörüne sunduğu en önemli katkı sizce nedir?

Ursa Kimya'nın kauçuk sektöründeki en önemli katkısı, ürünleri yalnızca ticari bir kalem olarak değil, üretim sürecinin ayrılmaz bir parçası olarak ele alması.

Temel olarak; akseleratörler, antioksidanlar, tabii kauçuk, sentetik kauçuk, silikon kauçuk, silika, carbon black gibi birçok farklı ürün grubunda sunduğumuz geniş portföy sayesinde, müşterilerimizin üretim ihtiyaçlarına bütüncül çözümler sunuyoruz.

Ancak bahsettiğimiz yaklaşımla; yalnızca hammadde teminiyle sınırlı kalmayıp, doğru ürünün doğru uygulamada kullanılmasını destekleyerek proses verimliliğinin artmasına, üretim istikrarının sağlanmasına ve nihai ürün performansının iyileştirilmesine doğrudan katkı sağlıyoruz. Bu sayede, çok yönlü ürün yapımız ve teknik destek gücümüzle, kauçuk sektöründe güvenilir ve uzun vadeli bir çözüm ortağı olarak konumlanıyoruz.

Uluslararası tedarik ağınızdan bahsettiniz. Sektöre nasıl avantajlar sağlıyor?

Ursa Kimya, Çin, Hindistan, Kore ve Avrupa başta olmak üzere global üreticilerle doğrudan iş birlikleri yürütüyor. Doğrudan iş birliği demek; hem rekabetçi fiyat avantajı demek, hem de ürünlerin menşinden gelen teknik bilginin müşterilerle şeffaf şekilde paylaşılabilmesi demek. Önemli bir avantaj da şu ki; doğrudan tedarik modeli, özellikle kriz dönemlerinde, tedarik sürekliliğini korumamıza ve müşterilerimizin üretim planlarını güvenle sürdürebilmesine olanak tanıyor.

Yani tedarik konusunda Ursa Kimya için “güvenli liman” diyebilir miyiz?

Çok yerinde bir tespit olur. Tedarik sürekliliği, bizim için yalnızca bir lojistik meselesi değildir. Tam olarak, müşteri güveninin temel taşıdır. Her koşulda müşterilerimizin üretim süreçlerinin kesintiye uğramamasını sağlamak, ticari sorumluluğumuzun en başında gelir. Bu nedenle alternatif tedarik kaynaklarını, stok planlamasını ve risk senaryolarını sürekli olarak gözden geçiririz.

Peki kendi alanınızdaki rekabeti nasıl tanımlıyorsunuz?

Biz rekabeti rakiplerle değil, kendimizle yarışmak olarak görüyoruz. Sürekli daha iyisini yapmak, iş modellerimizi geliştirmek ve sektörel ihtiyaçlara daha hızlı cevap verebilmek bizim temel motivasyonumuz. Piyasa koşulları ve müşteri beklentileri bizim en önemli referans noktalarımızdır. Ancak hemen her sektörde olduğu gibi, teknoloji ve dijitalleşme, bizim alanımızda da önemli bir rekabet unsuru olmak üzere. Kendimizi bu konuda iyi bir noktada görüyoruz. Daha da ilerleyeceğiz.

Teknoloji ve dijitalleşme Ursa Kimya'nın iş süreçlerinde nasıl bir rol oynuyor?

Teknoloji ve dijitalleşme, Ursa Kimya'ya yalnızca operasyonel hız kazandıran bir araç değil; karar alma mekanizmalarını daha sağlıklı ve öngörülebilir hale getiren stratejik bir yapı taşı. Günümüz sanayisinde

rekabet, sadece ürüne erişimle olmuyor. Bu ürünü doğru zamanda, doğru miktarda ve doğru maliyetle sunup sunmadığınızla şekilleniyor. Bu noktada dijital sistemler; siparişten stok takibine, tedarik planlamasından lojistik koordinasyona kadar tüm sürecin şeffaf ve ölçülebilir şekilde yönetilmesini mümkün kılabilmesi. Ursa Kimya, süreçlerini dijital altyapılarla destekleyerek ani piyasa değişimlerine daha hızlı tepki verebilen, riskleri önceden görebilen ve kaynaklarını daha verimli kullanan bir organizasyon yapısına sahip diyebiliriz. Dijitalleşme aynı zamanda kurumsal hafızanın güçlenmesini de sağlıyor. Veriye dayalı analizler sayesinde geçmiş deneyimler sistematik hale geliyor ve bu birikim geleceğe yönelik daha sağlıklı stratejilerin oluşturulmasına katkı sunuyor. Günümüzde teknolojik yetkinlik, teknik bilgi kadar değerli.

“Tedarik sürekliliği, bizim için yalnızca bir lojistik meselesi değildir. Tam olarak, müşteri güveninin temel taşıdır.”



Kerim Sari

"Aile değerlerini koruyan, kurumsal ve sistemli bir yapı inşa ettik."

Peki teknoloji ve dijitalleşme ile teknik bilginin ticaretteki rolü sizce azalacak mı?

Hayır, asla azalmaz. Müşteriler, kullandıkları hammaddenin üretim süreçlerine, ürün performansına ve uzun vadeli maliyetlerine olan etkisine oldukça hakimler. Bu hakimiyet sayesinde her şeyi çok daha kapsamlı bir şekilde sorguluyorlar.

Yani teknik bilgi; teknolojinin çok ötesinde güven yaratan ve kararları şekillendiren temel bir unsur olarak değer görüyor. Teknik bilgiyle desteklenmeyen bir ticari modelin, özellikle global rekabetin yoğun olduğu günümüzde, sürdürülebilirliğini koruması giderek zorlaşıyor.

"Kalite"yi Ursa Kimya'da nasıl tanımlıyorsunuz?

Ursa Kimya'da kaliteyi yalnızca ürünün teknik spesifikasyonlarıyla sınırlı bir kavram olarak ele almıyoruz. Bizim için kalite; sürecin en başından en sonuna kadar tutarlılıkla yönetilen bütüncül bir yaklaşım. Doğru ürünün seçilmesi, güvenilir tedarikçiden temin edilmesi, uygun koşullarda depolanması ve müşteriye zamanında ulaştırılması kalite anlayışımızın temelini oluşturur. Bununla birlikte kalite, sadece fiziksel ürünle sınırlı değil. Müşteriyle kurulan iletişim, ihtiyaçların doğru anlaşılması, karşılaşılan teknik ya da ticari problemlere hızlı ve çözüm odaklı yaklaşım da kalite algısını doğrudan etkileyen faktörler. Ursa Kimya olarak müşterilerimizin üretim

süreçlerini ve beklentilerini detaylı şekilde analiz ederek, en uygun ürün ve çözümü sunmayı önemsiyoruz. Bu yaklaşım sayesinde kalite, tek seferlik bir standart değil; sürekliliği olan bir güven unsuruna dönüşüyor. Müşterilerimizin Ursa Kimya'yı tercih etme sebeplerinin başında da bu tutarlı kalite anlayışı ve uzun vadeli iş ortaklığı yaklaşımı geliyor.

Önümüzdeki süreçte kauçuk sektöründeki hedefleriniz nelerdir?

Ursa Kimya'nın kauçuk sektörüne yönelik temel hedefi; ürün çeşitliliğini artırırken aynı zamanda teknik destek ve danışmanlık tarafını daha da güçlendirmek. Amaç, yalnızca daha fazla ürün satmak değil; müşterilerin üretim süreçlerine daha fazla değer katan, uzun vadeli iş birlikleri kurabilen bir yapı oluşturmak. Ayrıca donanımlı teknik kadromuzla Ursa Kimya'nın sektördeki konumunun, klasik tedarikçi algısından farklı olarak "stratejik çözüm ortağı" şeklinde devamını hedefliyoruz. Büyüme stratejimizi ise nicelikten ziyade nitelik odaklı kurguluyoruz. İstikrarlı, kontrollü ve sürdürülebilir bir gelişim bizim için her zaman ön planda.

Son olarak kauçuk sektörüne vermek istediğiniz mesaj nedir?

Ursa Kimya olarak biz, sektörde kalıcı olmanın yolunun kısa vadeli kazançlardan değil, karşılıklı güvene dayalı ilişkiler kurmaktan geçtiğine inanıyoruz. Üreticilerimizin ihtiyaçlarını doğru anlayan, tedarik süreçlerini kesintisiz şekilde destekleyen ve teknik bilgiyle değer yaratan bir yapı oluşturmayı öncelikli görüyoruz. Kauçuk sektöründe faaliyet gösteren tüm paydaşların; bilgi paylaşımını

artıran, kalite ve sürdürülebilirliği merkeze alan bir anlayışla hareket etmesinin, sektörün geleceği açısından kritik olduğuna inanıyoruz. Ursa Kimya olarak biz de bu dönüşümün bir parçası olmaktan ve üreticilerimizle birlikte büyümekten son derece memnunuz.

Bu düşüncelerimizi aktarma fırsatı verdiği için biz de Kauçuk Dergisi'ne çok teşekkür ediyoruz.

Biz de bizi konuk ettiğiniz için, size ve tüm Ursa Kimya ekibine teşekkür ederiz.

"Ursa Kimya, klasik bir tedarikçi değil, stratejik bir çözüm ortağıdır."



Kerim Sarı



Kerim Sarı ve Ursa Satış Ekibi

Kauçuk Kimyasalları

ile de Hizmetinizdeyiz!



15 - 18 NİSAN 2026
Çarşamba - Cumartesi

HALL 12 STAND 1212B

Dünyanın en rekabetçi üreticilerinden,
Ursa uzmanlığı ve güvencesiyle...

www.ur-sa.com.tr

0216 414 28 06



Parkim Chemicals: Genel Kimyasallarda Ulusal Distribütörlükten Stratejik Çözümlere

Kimya sektöründe uzun yıllara dayanan deneyimiyle Parkim Group, genel kimyasallar alanında geniş ürün gamı ve güçlü tedarik yapısıyla öne çıkıyor. Bu röportajda Serdar Bey, Parkim Chemicals'ın bugünkü konumunu ve geleceğe dair hedeflerini paylaşıyor.

1. Serdar Bey, kimya sektöründeki profesyonel yolculuğunuz nasıl başladı? Genel kimyasallar alanında sizi en çok şekillendiren deneyimleriniz nelerdi ve bugün Parkim Group'taki liderlik anlayışınızı hangi temel yetkinlikler tanımlıyor?

İTÜ'nden bir mühendis olarak mezuniyetimle birlikte (bu tavsiyemi, uzun yıllardır fuarlardaki stantlarımızı ziyaret eden öğrenci gruplarına da yapmaktayım) yüksek öğrenim süreci devam ederken verilmesi gereken önemli kararlardan birisi olarak "üretim" gibi teknik faaliyet içeren alanlarda mı? Yoksa, ithalat/satış faaliyetleri içerisinde mi yer almalıyım? Biraz da koşulların o yönde şekillenmesi nedeniyle hem teknik, hem de satış faaliyetlerini barındıran karma bir görev ile 90'lı yılların başında plastik sektörde çalışmaya başladım. Özellikle polimerler, compound ve masterbatch üretimlerindeki yeni ürün gelişimleri, pazar hedefleri ve satışları süreçlerinde 10 yıl süresince yenilikçi çalışmalar yaptım. Sonrasında, 3 yıl süreyle, yurtdışında plastik üretim tesisi kurma sürecini takiben, 2000'li Yılların başında, bu faaliyetlerle paralel ilişkisi olan kimya sektörüne daha fazla ağırlık vererek, tamamen "genel kimyasallar" branşına yöneldim ve uzun yıllardır geliştirerek devam etmekteyim.

Bu uzun dönemdeki profesyonel çalışma yaşantım, 5 yıllık bir şirket ortaklığını ve sektörde yer alan iki trader firmada ticari direktörlük görevlerimi içermektedir. 2020 Yılı'nın ilk ayları bana göre 3 oluşumun başlangıcıydı. Bir daha yaşanmasını kesinlikle istemediğimiz pandemi, Parkim Group'ta göreve başlamam ve Parkim'in üretim ve ticarete bugün sergilediği güçlü, güvenilir ve örnek oluşturan görüntüsünün inovasyonun, yenilikçi uygulamaların, şirket işleyişine entegre edilmesi döneminin başlangıcıydı.

2. Parkim Group'u "kimdir, ne yapar?" sorusuna en net şekilde nasıl anlatırsınız? Grup yapısı içinde genel kimyasallar bölümünün stratejik rolü, sorumluluk alanı ve öncelikleri neler?

Parkim Group, 1979 yılında kurulmuş, kimya sanayimizde hem üretim, hem de hammadde ticareti faaliyetlerinde ülke ekonomisinin iç piyasa ve ihracat ayağında yer edinmiş önemli bir sektör oyuncusudur. Özellikle esans ve aroma endüstrilerinde güçlü ve köklü bir aile şirkettir. Bugün grup bünyesinde; Parkim Fragrance, Parkim Flavors and Food Ingredients, Parkim Packaging, Parkim Chemicals ve Parkim Oils birimleri ile entegre bir yapı içinde faaliyet göstermektedir.

Bu yapılanma, Ar-Ge'den üretime, tedarikten ihracata kadar her aşamada kendi kaynaklarına dayanan, tam entegre bir üretim ekosistemi yaratılmasına olanak tanıyor.

Genel Kimyasallar Bölümü olarak, satış

dağıtım kanalı sağladığımız tüm sektörlerdeki firmalarla iş birliği yaparak, çalışma ağımızı sürekli olarak büyütülmektedir.

3. Parkim Group'u üreticiden çok "ulusal distribütör" olarak konumlandığınızda, müşteriye sunduğunuz ana değer önerisi nedir? Distribütörlük portföyünüzde yer alan marka ve üreticileri seçerken hangi kriterleri (marka/üretici) esas alıyorsunuz? İç pazarda rekabet gücünüzü artıran temel dinamikler nelerdir?

Grup bünyesindeki "genel kimyasallar bölümü" olarak, kimyevi madde kullanımının bulunduğu tüm sanayi sektörlerine nihai ve ara ürün sağlamaktayız. Dünya'nın birçok ülkesinden ithalat yaparak, üretici, son kullanıcı firmaların taleplerine karşılık vermeye çalışan köklü bir kuruluşuz. Türkiye Pazarı'nda önemli sektörlerle hammadde tedarikinde lider konumunda olmamızın verdiği sinerji ile üretim sektörüne hizmet anlayışımız hızlı şekilde devam etmekte olup, özellikle yağ asidi yelpazesi ürünlerindeki rolümüzün büyüklüğü yadsınamaz bir gerçektir. Distribütör konumunda olduğumuz birçok yurtdışı üreticinin de destekleriyle 2025 yılını bu kuldarda üst seviyelerde tamamladık.

Özelle kauçuk sektöründe kullanılmakta olan "stearik asit" ve "PEG 4000" vb. ürünler için en büyük tedarikçi olarak gösterilmemiz bir rastlantı değildir.

Yakın zamanda ise 25 adet olarak planlanan ve müşterilerimizle birlikte sahada geçirdiğimiz uzun yılların ardından, "önceden dağıtılmış polimer bağlayıcı kimyasallar" serisi geliştirdik.

"Vulca Rub" markamızla sunulacak olan polimer bağlayıcı masterbatchlerimiz, müşterilerimiz için sadece teknik değil, aynı zamanda ekonomik sorunları da çözmek üzere tasarlanmış bir ürün yelpazesidir ki bu da atık miktarını azaltır, kullanımı kolaylaştırır ve verimliliği artırır.

4. Genel kimyasallar tarafında hizmet verdiğiniz ana sektörler ve ürün grupları hangileri?

Genel kimyasallar tarafında hizmet verdiğiniz ana sektörler ve ürün grupları oldukça çeşitli bir yapı içermektedir. Diğer departmanlarımızın (deterjan, kozmetik, gıda, yapı kimyasalları ve boya kimyasalları) sorumluluğu dışındaki tüm sektörler (plastik, kauçuk, tekstil, tarım, madeni yağ, otomotiv, metal, ağaç ürünleri vb. birçok sayısız sektör) çalışma alanımızda bulunmaktadır.

Mevcut ürün yelpazemizin oluşumunda ve gelişiminde iki ana unsur göz önüne alarak ilerlemeye çalışıyoruz ki bunların mümkün olduğunca yanıcı-parlayıcı ve özel izne tabi ürünler olmaması tercih nedenimiz olmaktadır. Özellikle, izne ve takibe bağlı ürünler için ayıracağımız



Serdar Aktaş

Genel Kimyasallar Bölüm Müdürü

işgücü ve zamanın, daha hızlı ve risksiz stoklanan ürünler lehine kullanılması konusunda özen gösteriyoruz.

Birçok sektöre yönelik, oldukça yüksek sayıdaki çeşitliliğimizin büyük kısmını yağ asitleri oluşturmaktadır. Bu ürün grubunda son derece iddialıyız ve geliştirerek devam etmekteyiz.

Mevcut ürün yelpazemizin dışında, 2026 yılına kadar piyasaya sunduğumuz yeni ürünlerin, yalnızca bizim satışa sunduğumuz çok spesifik ürünler olarak algılanmaması gerekiyor. Kimya sektörüne hizmet etmekte olan diğer tedarikçi şirketler de bu konudaki arayışlarını sürekli olarak devam ettirmektedirler. Ancak, yakın zamanda oluşabilecek taleplerin varlığı da tarafımızdan dikkatle takip edilmektedir.

5. Distribütörlük faaliyetlerinde farkı genellikle teknik destek ve tedarik sürekliliği yaratıyor. Parkim Group'un teknik hizmet yaklaşımını (formülasyon desteği, saha uygulamaları, regülasyon uyumu vb.) nasıl tanımlırsınız?

Distribütörlük anlayışında pozisyonu, genellikle teknik destek ve tedarik sürekliliğinin yaratıyor olması kaçınılmaz bir gerçektir. Parkim Chemicals-Genel Kimyasallar Bölümü olarak, ürün sipariş teslim terminlerinde oluşabilecek gecikmelerde bizim etkimiz yok denecek kadar azdır. Neredeyse, yalnızca üreticiden kaynaklanan geç yükleme veya deniz transit sürelerinin uzaması etkili olmaktadır.

Teknik hizmet yaklaşımı (formülasyon desteği, saha uygulamaları vb.) konusunda yetersizlik ve zorluk yaşanmadığını zaten tüm müşterilerimiz ifade etmekte ve desteklemektedirler.

Trendlerin kabul edilebilir bir stabiliteye oturması, döviz paritelerindeki aşırı değişimlerin uzun süreleri kapsamaması gibi nedenlerden dolayı 2025 yılı hedeflerinde olumsuz sapmalar meydana gelmedi. 2026 yılı sonunda ise fiili satış cirolarında yine büyüme hedefliyoruz. Bu bağlamda döviz trendleri, sektörel talep miktarları, piyasa koşullarında önemli sapmalar görülmedikçe genel kimyasallar faaliyetlerimizdeki büyüme hedeflerimiz, her zaman olduğu gibi pozitif olarak gerçekleşecektir.

Ayrıca, yakın zamanda devreye aldığımız Tuzla Deri Organize Sanayi Bölgesi'ndeki "yerli kimyasal üretim" yatırımlarımızla, birçok sektörle birlikte özellikle genel kimyasallar alanındaki dışa bağımlılığı azaltmayı ve Türkiye'de kimya sanayisinin sürdürülebilir kapasitesini artırmayı hedefliyoruz.

PARKİM CHEMICALS İLE KAUÇUK ÜRETİMİNE YÖNELİK KİMYASAL ÇÖZÜMLER

Kauçuk üretim proseslerinde kullanılan PEG 4000, stearik asit ve kalıp ayırıcılar ile verimlilik ve kaliteyi destekleyen ürün portföyü.



EPDM KAÜÇUKLARIN MOLEKÜLER YAPI, REOLOJİ VE PROSES DAVRANIŞI AÇISINDAN DEĞERLENDİRİLMESİ

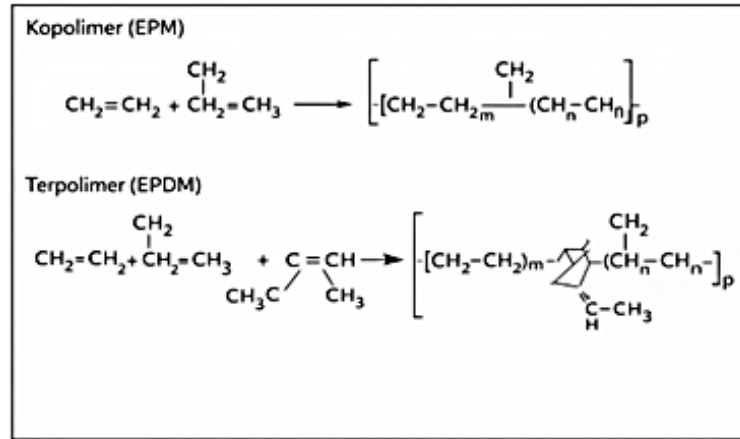
Umay Tuana İnce, Bağdagül Karaağaç

Kocaeli Üniversitesi, Kimya Mühendisliği Bölümü, Umuttepe Kampüsü, 41380, Kocaeli

Etilen propilen dien kauçuklar (EPDM), geniş kullanım alanları ve tasarım esnekliği sayesinde günümüzde en yaygın kullanılan sentetik elastomerlerdendir. EPDM tanımı altında yer alan elastomerler; moleküler mimari, molekül ağırlığı seviyesi, molekül ağırlığı dağılımı, dien tipi ve zincir yapısı değişkenlikleri sayesinde önemli farklılıklar gösterebilir. Bu farklılıkların temelinde moleküler mimari yer alır. Moleküler mimari EPDM'in viskoelastik davranışını belirler, proses güvenliğini ve üretim yöntemlerini şekillendirir [1]. Özetle, moleküler mimari-reoloji-proses-nihai ürün zinciri, EPDM esaslı malzeme teknolojisinin temelini oluşturmaktadır. Bu makalede, "EPDM seçiminin" neden kritik bir mühendislik kararı olduğu sorusuna cevap bulunmaya çalışılmış ve hammadde farklılıklarının proses ve ürün özellikleri üzerindeki etkileri özetlenmiştir [2].

1. EPDM SINIFLARI

EPDM, ASTM D 1418 standardına göre "M" sınıflandırmasıyla tanımlanır; bu, polimer zincirinin polimetilen tipinde doymuş bir yapıya sahip olduğu anlamına gelir. Bu sınıflandırma içinde iki temel kauçuk türü bulunur: yalnızca peroksitler kullanılarak vulkanize edilebilen etilen ve propilen kopolimeri olan EPM ve yan zincirde doymamışlığa sahip, etilen, propilen ve konjuge olmayan bir dienin terpolimeri olan EPDM'in kimyasal yapıları Şekil 1'de verilmiştir [4].



Şekil 1. EPM ve EPDM'in kimyasal yapısı [4]

EPDM, en yaygın kullanılan ve pazar payı hızla büyüyen sentetik kauçuklardan biridir. Yeni katalizörler ve üretim proseslerindeki iyileştirmeler ile enerji verimliliği ve çevresel ayak izini azaltacak önlemlerle birlikte EPDM teknolojisi her geçen gün gelişmektedir [3]. Etilen ve propilen monomerleri kimyasal olarak doymuş, kararlı bir polimer omurgasına rastgele polimerize edilir ve bu durum, mükemmel ısı, oksidasyon, ozon ve hava yaşlanma direncine sahip bir zincir yapısı ile sonuçlanır. EPDM'ler temel olarak içerdiği dien grubuna, molekül ağırlığına, molekül ağırlığı dağılımına ve zincir mimarilerine göre sınıflandırılır ve seçiminde esas olarak bu parametreler dikkate alınır.

Kauçuk Hamurhane Otomasyon Sistemleri

Yarı Otomatik - Tam Otomatik Entegre Çözümler

- Karbon Siyahı / Kalsit Dozajlama
- Yağ Dozajlama
- Yarı Otomatik Reçete Tartım
- Doğrulama Bandı



Barkodlu İzlenebilirlik
Hamurhane Yönetim Yazılımı
ERP Entegrasyonu

Gücümüz Referanslarımız



info@gokdagmuhendislik.com



HOSAB 5. Cd No: 8,
BURSA



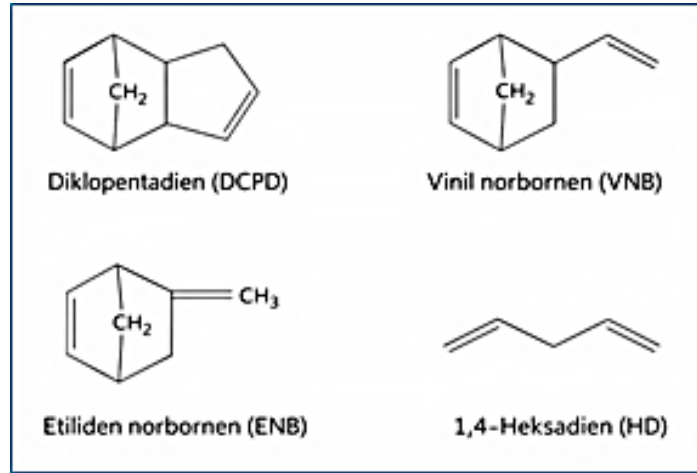
+90 224 484 24 60



www.gokdagmuhendislik.com

1.1. Dien Türüne Göre EPDM Çeşitleri

EPDM kauçuklarının üretiminde yaygın olarak kullanılan dien monomerlerinin yapıları; 1,4-hekzadien (HD), disiklopentadien (DCPD), etiliden norbornen (ENB) ve vinil norbornen (VNB) olarak Şekil 2’de verilmiştir. Kullanılan üçüncü monomer iki adet çift bağ içermekte olup, bu çift bağlar çoğunlukla halkalı veya köprülü yapılar içinde yer alırlar. Reaktif olan çift bağ etilen ve propilen ile birlikte polimerizasyona katılırken, daha az reaktif olan çift bağ, polimerleşme sırasında reaksiyona girmez (Şekil 3). Bu bağlar daha sonra kükürt veya peroksit vulkanizasyonunda aktif rol alırlar. DCPD, ENB ve VNB, ticari olarak daha yaygın olan dien monomerleridir [5].



Şekil 2. EPDM’lerde kullanılan dien türleri [4]



Şekil 3. Dienlerin ana zincire bağlanış şekilleri

Kükürt vulkanizasyon sistemlerinde ENB, DCPD’ye göre daha hızlı reaksiyon hızı ve daha yüksek çaprazbağ yoğunluğu vermesi nedeniyle ticari pratikte daha çok tercih edilir. VNB ise kükürtle vulkanizasyon için uygun bir dien değildir [5,6]. Peroksit vulkanizasyon sistemlerinde her ne kadar vulkanizasyon için bir diene gerek olmasa da, dien grubu varlığında, bu grup üzerinden yürüyen ilave çapraz bağlanma reaksiyonları sayesinde daha yüksek modüllü vulkanizatlar elde edilebilir. Yapılan çalışmalar, peroksitle vulkanizasyonda VNB’nin, DCPD ve ENB’ye göre vulkanizasyona katılımında daha etkin olduğunu göstermektedir. Burada bahsedilen verimlilik, aynı çapraz bağ yoğunluğuna ulaşmak için gerekli peroksit miktarı olarak ele alınmaktadır [5,7].

Son yıllarda peroksit vulkanizasyon sistemlerinde VNB’ye olan ilgi artmıştır. Şekil 3’te de görüldüğü gibi, VNB’nin vulkanizasyona katılabileceği çift bağı, diğer dien tiplerinin aksine zincir ucunda (terminal) bulunmaktadır. Bu durum, peroksitin parçalanmasıyla oluşan peroksi radikallerinin, ENB ve DCPD’nin ulaşması zor olan çift bağları yerine, sterik engeli olmayan VNB’yi tercih etmesini beraberinde getirmektedir. Aynı sebeple yapıdaki hemen hemen tüm VNB’ler reaksiyona katılırken, ENB ve DCPD rastgele ve öngörülemez şekilde çapraz bağa dahil olurlar. VNB’nin zincir ucundan çapraz bağ reaksiyonuna dahil olması, VNB içeren EPDM’lerin daha homojen çapraz bağ yapısı oluşturmasının temel nedenidir [8].

Yine VNB-peroksit vulkanizasyon sistemlerinin mekanik, dinamik ve yaşlanma performanslarının diğer dienlere kıyasla daha yüksek olması beklenir. Çaprazbağların yapı içerisindeki homojen dağılımı, gerilme altında daha dengeli yük transferi sağlar ve bu durum vulkanizat performansını geliştirir. VNB’nin yüksek reaksiyon verimliliği sayesinde yakın özellikler elde etmek için gerekli peroksit miktarı düşürülebilir; bu da matriste oluşabilecek yan reaksiyon riskini

azaltır ve homojenliği iyileştirir. VNB tipi EPDM kullanımıyla, ortamda serbest kalan aşırı peroksit kaynaklı koku oluşumu ve ürün yüzeyinde peroksit kusması olarak tanımlanan görsel kusurların da önüne geçilebilmesi mümkündür. Ayrıca koajan kullanımı, vulkanizasyon ajanının yapıda homojen dağılımı ve doğru vulkanizasyon sıcaklığının seçimi de homojeniteyi artıran etkenlerdir.

1.2. Molekül Ağırlığı (MW) Seviyesine Göre EPDM Çeşitleri

EPDM, ticari olarak 5.000-250.000 g/mol gibi geniş bir molekül ağırlığı aralığında üretilmektedir. Düşük molekül ağırlıklı EPDM'ler sıvı kauçuk formunda, genellikle reaktif plastikleştirici olarak kullanılırken, yüksek molekül ağırlığına sahip EPDM'lerin işlenebilirliğinin artırılması amacıyla üretim sırasında proses yağı ilave edilir. EPDM'lerin ortalama molekül ağırlığı ve molekül ağırlığı dağılımı; kullanılan katalizör tipi, reaksiyon sıcaklığı, reaktördeki kalış süresi ve seyrelticideki çözünürlük gibi polimerizasyon değişkenleri tarafından kontrol edilir. Bunlar arasında katalizör seçimi en önemli etkiye sahiptir [3].

Endüstride hızlı ve kolay erişilebilir olması nedeniyle molekül ağırlığı, ampirik bir karşılaştırma yöntemi olan Mooney viskozitesi ile derecelendirilir (ASTM D1646). Mooney viskozitesi endüstride kabul görmüş olsa da, zincirlerin dağılımı, dallanma ve viskoelastik davranışlar hakkında doğrudan bilgi vermez. Molekül ağırlığı ve dağılımı hakkında daha kesin sonuçlar veren geleneksel yöntem ise Jel Geçirgenlik Kromatografisidir (GPC). Buna ek olarak, özellikle Kauçuk Proses Analizi (Rubber Process Analyzer, RPA) gibi reolojik yöntemlerin, farklı sıcaklık, frekans ve deformasyon koşullarında elastik ve viskoz özellikleri değerlendirebilmesi, böylelikle işlenebilirlik dahil olmak üzere çok sayıda malzeme davranışının başarılı şekilde tahminine olanak tanınması nedeniyle kullanımı artmıştır [3,4].

Molekül ağırlıklarına göre EPDM'ler düşük, orta ve yüksek molekül ağırlıklı olarak sınıflandırılabilir. Düşük molekül ağırlıklı EPDM'ler genellikle ML (1+4) @125 °C'de 20-40 MU viskozite aralığındadır. Kısa zincirli yapıları nedeniyle işlenebilirlikleri kolay, ancak çığ mukavemetleri düşüktür. Mekanik ve dinamik özellikleri nispeten düşüktür; ancak formülasyonda yapılacak dikkatli değişiklikler ile geliştirilebilir. Genellikle hızlı ve kolay proses edilebilirliğin istendiği, fakat dinamik ve mekanik beklentilerin yüksek olmadığı alanlarda tercih edilirler. Orta molekül ağırlıklı EPDM'ler (40-70 MU) genel kullanım için en yaygın segmenttir. Yüksek molekül ağırlıklı EPDM'ler ise (≥ 70 MU), yüksek mekanik ve dinamik özelliklerin beklendiği uygulamalarda tercih edilir; ancak işlenebilirlikleri daha zordur. Üreticiler, farklı molekül ağırlığı seviyelerinde söz konusu olan zayıflıkları telafi edebilmek amacıyla etilen/propilen oranı, dien tipi ve seviyesi, molekül ağırlığı dağılımı, dallanma seviyesi ve yağ ilavesi gibi parametreleri birlikte değerlendirerek seçim yapar. Çoğunlukla hedef özellikleri sağlamak için birden çok EPDM tipinin harmanlanarak kullanılması yayındır.

1.3. Molekül Ağırlığı Dağılımına (MWD) Göre EPDM Çeşitleri

Molekül ağırlığı dağılımı (MWD), polimer zincirlerinin molekül ağırlıklarının (sayıca ve ağırlıkça) istatistiksel olarak yapı içerisindeki dağılımını tanımlayan bir özelliktir. Polimerlerin işlenebilirliğini ve vulkanizasyon hızını etkileyen en önemli değişkenlerden biri molekül ağırlığı dağılımıdır. MWD, EPDM'in üretiminde kullanılan katalizör tipi, oluşan zincir transfer mekanizması, sıcaklık, basınç, reaktör tipi, etilen/propilen oranı, dien tipi ve uzun zincir dallanmaları tarafından doğrudan ve/veya dolaylı yoldan etkilenir. Genel olarak dar ve geniş MWD olarak sınıflandırılırlar. Ziegler-Natta katalizörü kullanılan EPDM'ler, farklı aktivite ve farklı transfer hız/mekanizmaları nedeni ile farklı uzunluklara ve ağırlıklara sahip polimer zincirleri oluşturdıkları için genellikle geniş MWD'ye sahiptir. Metallocene katalizör kullanılan reaksiyonlarda kontrollü zincir büyümesi sağlandığı için dar molekül ağırlığı dağılımı beklenir. Katalizör tipleri ve reaksiyon proses parametrelerinin yanı sıra, dien tiplerinde bulunan doymamış konjuge yapılar insertasyon (zincir büyümesi) reaksiyonuna katılabilir. Bu, zincir uzama hızını, monomer dizilimini, zincir transfer kinetiğini değiştirir ve uzun zincir dallanmalarına neden olabilir. Dolayısıyla molekül ağırlığı dağılımı, dien varlığı, seviyesi ve tipi ile de dolaylı olarak ilişkilidir [2,9].

Dar MWD'ye sahip EPDM'ler, daha yüksek vulkanizasyon hızı ve düşük kalıcı deformasyon ile düşük kalıp ağızında şişme verdiği için avantajlıdır. Ancak yüksek kesme hızlarında daha yüksek viskoziteye sahip olduğu için karıştırma, milleme, kalenderleme ve ekstrüzyon proseslerinde işlenebilirliği zordur. Geniş MWD'ye sahip polimerlerin ise işlenebilirlikleri kolaydır [4]. Molekül ağırlıkları ve etilen/propilen oranları farklı iki EPDM'in sadece MWD bantlarına

bakarak işlenebilirlikleri hakkında yorum yapmak yanlış bir yaklaşımdır. Ek olarak, dallanma varlığı her ne kadar geniş MWD'yi işaret ediyor olsa da, bir EPDM'in uzun zincir dallanmasına sahip olması, bu EPDM'in geniş MWD'ye sahip olduğu anlamına gelmez. EPDM üreticileri teknik veri sayfalarında paylaştıkları Mooney viskozite ve moleküler yapı bilgileri, kullanıcılar tarafından daha detaylı değerlendirilmelidir. Kritik uygulamalarda, alternatif EPDM arayışlarında ek karakterizasyon yöntemlerine başvurulmalıdır.

1.4. Zincir Mimarisine Göre EPDM Çeşitleri

Lineer EPDM'lerde polimer zincirleri ana omurga boyunca dallanmadan uzanır. Lineer zincirler dolaşıklık (entanglement) oluşturmakla birlikte, relaksasyon süreleri büyük ölçüde zincir uzunluğuna bağlıdır ve daha öngörülen bir dolaşıklık yapısına sahiptir. Akış sırasında zincir hizalanması daha kolay gerçekleşir ve deformasyon sonrası relaksasyon nispeten daha hızlıdır. Bu durum, kontrollü akış davranışı sağlasa da çoğunlukla düşük eriyik dayanımı ve çığ mukavemeti neden olur. Uzun zincir dallanması (LCB) ile tanımlanan yapıda, ana zincire bağlı uzun yan zincirler bulunur. Bu dallar, kısa zincir dallanmalarından farklı olarak relaksasyon süresine anlamlı katkı yapacak uzunluktadır. Sonuç olarak zincirler arası dolaşıklık yoğunluğu artar ve relaksasyon spektrumu genişler. Herhangi bir hamur işleme süreci sonrası, uygulanan stres ortadan kalktığında polimer zincirleri üzerinde depolanan elastik enerji, relakse olmaya yönelir. Uzun zincir dallanmasına sahip EPDM'lerde ise bu relaksasyon yavaş ve kontrollü olduğu için şekil stabilitesi lineer polimer zincirlerine göre daha yüksektir. LCB tipi EPDM'lerde düşük frekansta elastik modül (G') artışı daha belirgindir. Bu yapı, akış sırasında daha güçlü bir elastik geri kazanım eğilimi oluşturur [10].

Zincir mimarisinin karakterizasyonu için reolojik yöntemler kullanılabilir. Uzun zincir dallanması, matrisin elastisitesini güçlendirir. Düşük kesme hızlarında zincirler arası etkileşimler daha uzun süre korunduğu için G' değerleri görece yüksektir ve bu durum LCB varlığının önemli bir reolojik göstergesi olarak kabul edilir. Yüksek elastik davranış, karıştırma aşamasında daha yüksek tork gereksinimine neden olur; sıcaklık artışı kontrolünü kritik hale getirir. Dolayısıyla LCB, doğru optimize edildiğinde proses stabilitesini artıran bir tasarım parametresi iken kontrolsüz kullanıldığında işleme zorluklarına neden olabilir.

2. EPDM'İN VISKOELASTİK ÖZELLİKLERİ

EPDM kauçuklar, tüm elastomerler gibi viskoelastik davranış sergiler; yani uygulanan deformasyona hem elastik (enerji depolayan) hem de viskoz (enerji sönümleyen) bir yanıt verirler. Lineer viskoelastiklik kavramı, küçük deformasyonlarda malzeme yapısının bozulmadığı ve gerilme-gerinim ilişkisinin doğrusal olduğu bölgeyi ifade eder. Bu bölgede ölçülen depo ve kayıp modülleri, malzemenin temel yapısal özelliklerini yansıtır. Ancak gerçek proses ve servis koşulları çoğu zaman lineer olmayan rejimde, yani yüksek frekans ve deformasyonlarda gerçekleşir. Büyük genlikli deformasyonlarda zincir hizalanması, dolaşıklıkların çözülmesi veya yeniden oluşumu gibi yapısal değişimler meydana gelir. Bu lineer olmayan reolojik davranış, özellikle uzun zincir dallanması veya dolgu içeren sistemlerde belirgin hale gelir ve EPDM'in gerçek performansını anlamada önemli bir araçtır [11]. Dolayısıyla EPDM'lerin viskoelastik davranışları MW, MWD ve dallanma ile doğrudan ilişkilidir. Bu davranışların tahmin edilmesinde **RPA ölçümleri ve Mooney stres gevşemesi testi** kullanılabilir. Mooney stres gevşemesi testinde numune belirli bir deformasyona maruz bırakılır, deformasyon ortadan kaldırıldığı andaki kısa sürede torkun zamana bağlı azalması izlenerek zincirlerin gevşeme davranışı değerlendirilir. RPA ise kapalı, kontrollü sıcaklık, deformasyon ve frekans koşullarında malzemenin elastik ve viskoz tepkilerini ölçerek viskoelastik yapıya doğrudan ışık tutar. MDR'den farklı olarak RPA, ham kauçuğun ve hamurun proses sırasında maruz kaldığı deformasyonların malzeme yapısı üzerindeki etkilerini de incelemeye olanak sağlar [2,3].

3. SONUÇ VE DEĞERLENDİRME

Bu makalede, EPDM seçiminin neden yalnızca ticari bir ayrım değil, **proses davranışı ve ürün performansını doğrudan etkileyen bir mühendislik kararı** olduğu anlatılmaya çalışılmıştır. EPDM'ler arasındaki farklar molekül ağırlığı, molekül ağırlığı dağılımı ve zincir mimarisinin birlikte şekillendirdiği viskoelastik davranıştaki farklılıklardan kaynaklanır. Bu nedenle EPDM seçimi, tek bir parametreye indirgenmeden, hedeflenen uygulama ve proses koşulları çerçevesinde değerlendirilmelidir.



Ortak Değerler – Ortak Başarı

Brenntag Türkiye Kauçuk endüstrisinin tecrübeli ekibi, ihtiyacımız olan her yerde ve zamanda sizlerle sektörde tüm yenilikleri paylaşmaya hazırdır.

Yarının Ürünleri İçin Yaratıcı Çözümler

Brenntag Türkiye Kauçuk ekibi; kendini, geleceğin trendlerini bugünden görerek, müşterilerini bu eğilim ve gelişmelerden maksimum faydayı sağlayabilmeleri adına yaratıcılık ve yenilik konularında cesaretlendirmeye adanmıştır.

Uzmanlığımız, tecrübemiz ve uluslararası ağıımız sayesinde, müşterilerimizin başarısına katkıda bulunmaktayız.

Polimerlerle Yaşar, Doğru Çözümler Üretiriz

En önemli amacımız, iş ortaklarımızın

beklentilerini doğru ve eksiksiz analiz edip, küresel deneyimimiz ve uzmanlaşmış kadromuz ile bu beklentilerin ötesinde çözümler sunmaktır. Ortaklarımıza yaklaşırken bizi yönlendiren prensipler, sadakat, güvenilirlik, müşteri samimiyetine olan saygı ve müşteri hizmetlerine olan yüksek inancımızdır. Hedefimiz Plastik ve Kauçuk mamül üreticileri ile hammadde tedarikçileri arasında köprü vazifesi görerek, müşterilerimizin büyümelerine ve başarılarına destek olmaktır.

Brenntag Türkiye Polimer Olarak Kauçuk Endüstrisi İçin Portföyümüz

- EPDM Kauçuklar
- NBR Kauçuklar
- Doğal Kauçuk
- Akseleratörler
- Vulkanizasyon Kimyasalları

- Antioksidanlar
- Proses Kolaylaştırıcılar ve Kaydırıcı Gruplar
- Peroksitler
- Metal Oksitler
- Nem Çekiciler
- Reçineler

Brenntag Kimya Hakkında

Brenntag Türkiye'de, 2003 senesinde temsilci ofis olarak başlattığı faaliyetlerine, 2005 senesi itibarı ile Brenntag Kimya Tic. Ltd. Şti. olarak devam etmektedir. 2010 yılı itibarı ile başta gıda, yem, kauçuk, plastik, deterjan, endüstriyel temizlik, kişisel bakım ve kozmetik, su ve havuz suyu arıtma sektörleri olmak üzere özel ve genel kimyasallarda her türlü sektöre ulaşmayı hedefleyen bir ürün çeşitliliğine sahip bir konuma gelmiştir.

Brenntag Kimya Tic. Ltd. Şti.
Genel Müdürlük
Kavacık Mah. Ekinciler Cad.
Muhtar Sok. No:1 Kat 1-6
34805 Beykoz İstanbul

info@brenntag.com

B **BRENNTAG**

Pratik uygulamalarda bu yaklaşım, farklı EPDM tiplerinin farklı ihtiyaçlara yanıt verebilmesiyle somutlaşır. Örneğin hortum uygulamalarında genellikle ekstrüzyon stabilitesi ve dengeli akış davranışı ön planda olduğundan, orta-yüksek molekül ağırlıklı ve kontrollü MWD'ye sahip EPDM'ler tercih edilir. Düşük sıcaklıkta çalışan uygulamalarda zincir hareketliliğini koruyan, camsı geçiş sıcaklığı düşük EPDM'ler avantaj sağlarken, yüksek mekanik dayanım veya yüksek dolgu içeren sistemlerde ise yüksek molekül ağırlıklı ve/veya uzun zincir dallanmasına sahip EPDM'ler öne çıkar. Bu örnekler, EPDM performansının büyük ölçüde moleküler yapının doğru eşleştirilmesine bağlı olduğunu desteklemektedir.

RPA ve Mooney stres gevşemesi gibi reolojik yöntemler, EPDM'in **ham ve yarı işlenmiş durumdaki davranışını** da değerlendirmeye imkan tanır. Bu yaklaşım, moleküler mimarinin proses üzerindeki etkilerinin daha üretim aşamasında öngörülmesini sağlayarak, malzeme seçimini deneme-yanılma sürecinden çıkarıp daha rasyonel bir zemine taşır.

Gelecek perspektifinde EPDM teknolojisinin gelişimi yalnızca performans artışı ile sınırlı değildir. Sürdürülebilirlik hedefleri doğrultusunda, yenilenebilir kaynaklardan elde edilen monomerlerle üretilen **bio-EPDM'** ler giderek daha fazla önem kazanmaktadır. Şeker kamışından elde edilen biyo-etilen ile üretilen EPDM'ler, geleneksel EPDM'lerle aynı kimyasal yapıyı korurken, karbon ayak izinin azaltılmasına olanak tanır. Bu durum, moleküler mimarinin yalnızca mekanik ve reolojik değil, aynı zamanda **çevresel performansın da tasarlanabildiği** yeni bir malzeme yaklaşımına işaret etmektedir [12].

Sonuç olarak EPDM, sabit bir malzeme değil, moleküler yapısı bilinçli olarak yönlendirilebilen bir kauçuk tipidir. Gelecekte EPDM teknolojisinde rekabet avantajı yalnızca "hangi EPDM?" sorusuna değil, "**hangi moleküler mimari?**" sorusuna doğru yanıt verebilen yaklaşımlardan doğacaktır.

KAYNAKLAR

- [1] Mark, J. E., Erman, B., & Roland, C. M. (2013). The science and technology of rubber (4th ed.).
- [2] Dick, J. S. (2001). Rubber technology: Compounding and testing for performance. Hanser Publishers.
- [3] Ravishankar P.S., Treatise On Epdm, *Rubber Chemistry And Technology*, Vol. 85, No. 3, pp. 327–349 (2012)
- [4] Vanderbilt Rubber Handbook. (2010). Rubber handbook (14th ed.). R.T. Vanderbilt Company.
- [5] Dees M., Duin M., Twigg C., Dikland H., High/very high molecular weight EPDM with 5-vinyl-2-norbornen as third monomer, *Rubber World*, Vol.240, 13-24 (2009)
- [6] Zhou K., Study on Increasing Vulcanization Rate of Ethylene-propylene Rubber, *Materials Science and Engineering*, 585 (2019)
- [7] Orza, R. A. (2008). Investigation of peroxide crosslinking of EPDM rubber by solid-state NMR
- [8] Hinsken, H., et al. (2006). Effect of diene type on EPDM vulcanization and network structure. *Kautschuk Gummi Kunststoffe*, 59, 30–36.
- [9] Sperling, L. H. (2006). Introduction to physical polymer science (4th ed.). Wiley.
- [10] Harrison, I. R., & Palmese, G. R. (1998). Nonlinear rheological behavior of elastomers containing long-chain branching, *Rubber Chemistry and Technology*, 71(4), 695–708.
- [11] Kamkar, M., et al. (2014). Large amplitude oscillatory shear rheology as a tool to detect long chain branching. *Polymer*, 55(11), 2486–2495.
- [12] Datta, R., & Henry, M. (2006). Lignocellulosic biomass-based bio-ethanol as feedstock for green polymers, *Journal of Chemical Technology and Biotechnology*, 81(7), 1119–1129.

Kauçuk Hamurhane Otomasyon Sistemleri

Tozsuz, Hızlı ve Hassas Tartım Çözümleri

TOZ TARTIM ve PAKETLEME MAKİNESİ

(Karbon Siyahı / Kalsit Dozajlama)



- Malzemeler makineye big bag olarak vinç aracılığıyla yüklenir.
- 1 ile 6 farklı malzemeye kadar tartım yapabilir.
- Çift araba sayesinde operatör poşeti yerleştirirken makine tartım yapmaya devam eder.
- Saatte yaklaşık 500 - 700 kg malzemeyi paketler.
- Direkt olarak poşete tartım yaptığı için oldukça hassastır.
- Tartım toleransı (+/-50 gr)
- Tartımları kayıt altına alır ve raporlar.
- Poşetin ağzını, makinenin kapalı bölümünde kapatıp yapıştırdığı için ortamın ve havanın kirlenmesini önler.

Gücümüz Referanslarımız



info@gokdagmuhendislik.com



HOSAB 5. Cd No: 8 ,
BURSA



+90 224 484 24 60



www.gokdagmuhendislik.com

Rubber Products for the World



BRONZE | Top 35%

ecovadis

Sustainability Rating

APR 2025

Our sustainable production processes were awarded a bronze medal by EcoVadis, one of the world's leading rating agencies.



Your Trusted Partner in Rubber Solutions

As one of **Turkey's esteemed Fortune 1000 enterprises**, we celebrate over **75 years of excellence** in crafting bespoke, high-quality **technical black and color rubber compounds**. Our legacy is built on our dedication to innovation and quality, making us a trusted partner in various industries.

Our expertise extends into the domain of fabricating **cord-fabric** reinforced rubber products. These solutions are indispensable in the air spring, tire reinforcement, and industrial hose sectors, providing critical structural integrity and operational reliability.

Rekor is also at the cutting edge of **tyre retreading industry**, offering an array of hot and precured tread rubber along with a suite of retreading materials.

Scan for
More Information
rekor.com





KKDİK KAYITLARI YETİŞMEZSE HAMMADDE KRİZİ KAPIDA

Üretimi ve ithalatı yapılan kimyasalların kayıt yükümlülüğünü kapsayan KKDİK'te ön kayıtlar mayısta, nihai kayıtlar ise 2026'dan itibaren yapılacak. Kayıtlar yetişmezse birçok sektörde hammadde tedarik sorununu başlayacak. Bu da üretim ve ihracat için sıkıntılı bir süreç anlamına geliyor. Başta kimya sektörü olmak plastik, kauçuk, tekstil gibi birçok sektörü yakından ilgilendiren Kimyasalların Kaydı, Değerlendirilmesi, İzni ve Kısıtlanması (KKDİK) sistemine kayıt süreci yaklaşıyor. Mayıs ayında ön kayıtların başlayacağı sisteme, ithalatçı ve üretici firmaların kayıt yükümlülüğü bulunuyor.

Nihai kayıt ise 31 Aralık 2026 tarihinde başlayıp aşamalı olarak 2030 yılında sona erecek. Bu tarihten sonra ise kaydı yapılmayan ürünlerin pazarda dolaşımına izin verilmeyecek. Kayıtların yetişmemesi durumunda tedarikte ciddi bir hammadde krizi yaşanacak. Bu da hem üretim hem de ihracat tarafında sıkıntılı bir süreç yaşanmasına yol açacak.



Avrupa Birliği REACH Mevzuatı'na uyumun sağlanması için o dönemdeki adıyla Çevre ve Şehircilik Bakanlığı tarafından hazırlanan ve 23 Haziran 2017'de yürürlüğe giren KKDİK Yönetmeliği, kimyasal kayıt yükümlülüğü dahil birtakım yükümlülükleri kapsıyor. Aslında uygulama kapsamında 2023 sonu itibarıyla nihai kayıtların zorunlu hale gelmesi planlanıyordu. Ancak süreç tonajlara göre 2026, 2028 ve 2030 Aralık ayı sonlarına ertelendi.



Kauçuk Derneği Başkanı Ö. Doğu KAYA: Pazarda tekelleşme riski doğuyor. KKDİK ile herhangi bir kimyasalın girişi veya üretimi için bu kimyasalın üreticisinin ya da ithalatçısının kaydını yapması gerektiğini belirten Kauçuk Derneği Başkanı Özcan Doğu Kaya, bunun için de kapsamlı

testler gerektiğini aktardı. Bu testlerin de yüksek maliyetler gerektirdiğini kaydeden Kaya, "Kimyasalların kayıt edilebilmesi için öncelikle sınıflandırılması gerekiyor. Aynı kimyasalı ithal eden veya üreten firmalar bir araya gelip bir grup oluşturuyor ve bu gruptan bir firma öne çıkıyor. Lider firma bütün testlerin satın almasını yapıyor. Kimyasal başına 150-200 bin dolar hatta milyon dolarlara kadar çıkabilen maliyetleri var.



Bu maliyetleri lider firma cebinden karşılayıp sonra da gruptaki firmalara eşit paylaşım yapıyor" bilgisini verdi. Ancak burada 'lider firma' sorunu yaşanması riskine dikkat çeken Kaya, rekabetten dolayı belli firmaların kimyasala ulaşmada sıkıntı yaşayabileceği ve tekelleşme olabileceği uyarısı yaptı. Kaya, "Belli üreticilerin kimyasal kaydı

olup bizim Türkiye'de erişebildiğimiz kimyasal miktarı azalacak. Alternatiflere ulaşamayacağız. Bu da tedarikte bizi etkileyecek" açıklamasını yaptı.



Merkez : Hoca Ahmet Yesevi Mh.
Özerler Holding İş Merkezi
Afyonkarahisar / TÜRKİYE

Tel: 0 272 217 66 66
Faks: 0 272 217 67 40

Fabrika: Afyonkarahisar-Ankara Karayolu 2.Km
Afyonkarahisar / TÜRKİYE

Tel: 0 272 223 12 51 - 52
Faks: 0 272 223 12 51 - 52

Özerband bir  Özerler Holding A.Ş. kuruluşudur.

SEKTÖRÜNDE LİDER KURULUŞ



Ö z e r b a n d

“Endişemiz kayıtların yine yetişmemesi”

2023 sonu için belirlenen nihai kayıt sürecinin yetiştirilemediği için tonajlara göre, 2026, 2028 ve 2030 sonuna ertelendiğini hatırlatan Ö. Doğu Kaya, “Bu şekilde devam edersek 2026’ya da yetiştiremeyeceğiz. Bu kez gerçekten belli sektörlerde ve belli firmaların faaliyetleri konusunda tökezleme yaşanması söz konusu olacak. Yine bu işe gözlerimizi kapatıp son dakikada da sıkışmamak adına şimdiden yapmamız gereken ve hatta geç bile kaldığımız süreçler var. Bakanlık bünyesinde bunun için bir danışma kurulu oluşturuldu fakat gördüğümüz bu çok küçük bir kadro. Türkiye’de bütün üretimi etkileyecek bir uygulamadan söz ediyoruz” diye konuştu.

Türkiye’nin kimyasal hammaddede yüzde 98 ithalata bağımlı olduğunu kaydeden Kaya, “Sektörler hammadde tedarik etmede, tedarik süreçlerinde, aksamaya yaşayacaklar” dedi. Mayıs sonunda ön kayıtların başlayacağını ifade eden Doğu Kaya, “Bu, aslında ticareti durduracak bir süreç. Eğer kayıt olmuyorsanız iş yapamayacaksınız” vurgusu yaptı

“Kimyasal ajansı tüm paydaşlarla kurulmalı”

Kimyasalların kaydı konusunda acilen bir konsorsiyum oluşturulması gerekliliğine işaret eden Özcan Doğu Kaya, “Bir iş bölümü yapabildiğimiz bir konsorsiyum oluşturmaliyiz. Tüm bu konuların sadece bakanlık ya da STK üzerinden değil Avrupa’daki gibi tüm paydaşların birleştiği bir kimyasallar ajansı yapısıyla olması lazım. Kimyasallar Ajansı kurulduğu zaman çok daha hızlı yol alacağız” dedi. Türkiye Kimya Ajansı kurulması için İKMİB’in gerekli ön çalışmaları yürüttüğünü kaydeden Ömer Karadeniz de “İlgili bakanlıklar ve kamunun da desteğiyle kurulacak olan bu ajansın sektörümüzün yükünü büyük ölçüde alacak” dedi.



KKDİK nedir, ne zaman uygulanacak?

Kontrolü, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı tarafından kontrolü sağlanacak olan Kimyasalların Kaydı, Değerlendirmesi, İzni ve Kısıtlanması (KKDİK) uygulaması, madde ve karışımların sınıflandırılması, zararlı maddelerin ve karışımların etiketlenip ambalajlanması ve bu doğrultuda ithalatçı, ihracatçı, alt kullanıcı, eşya üreticileri ve tüm ilgili taraflar için doğan yükümlülükler gibi konuları kapsıyor.

Yıllık 1 ton ve üzeri miktarda imal veya ithal edilen toksik Kategori 1A veya 1B zararlılık kategorisinde olan maddeler için 31 Aralık 2026; yıllık 100 ile 1000 ton arası miktarda imal veya ithal edilen maddeler için 31 Aralık 2028; yıllık 1 ile 100 ton arası miktarda imal veya ithal edilen maddeler için 31 Aralık 2030 nihai kayıt tarihleri olarak belirlendi.



İKMİB Başkanı Adil Pelister: Ciddi tedarik sorunları belirmeye başladı. KKDİK Yönetmeliği’nde ertelenen takvimin kademeli olarak uygulanmaya başlayacağını belirten İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) Yönetim Kurulu Başkanı Adil Pelister, “bu da tüm sektörlerin yasal yükümlülüklerini yerine getirmeleri açısından son derece önemli bir döneme işaret ediyor. Belirlenen süreler içinde kayıt işlemlerini tamamlamayan firmalar, ilgili kimyasal maddelerin imalatını veya ithalatını gerçekleştiremez.

Bu durum, özellikle üretim süreçlerinde kritik öneme sahip kimyasalların temininde aksamalara yol açabilir. Böyle bir senaryo, tedarik zincirinde kesintilere ve potansiyel hammadde krizlerine neden olabilir. Mevcut durumda KKDİK Yönetmeliği uygulama aracı olan Kimyasal Kayıt Sistemi (KKS) tüm 2024 yılı boyunca Nihai Kayıt dosya teslimine kapalıydı ve ne zaman açılacağı belirsizliğini koruyor. Bununla birlikte KKS sistemi Haziran 2024’e kadar Ortak Kayıtlar ve zararlı madde (SEA) bildirimlerine de kapalı kaldı.



Bu durum yabancı global üreticiler gözünde Türkiye’nin güven kaybına yol açmış olabilir. Global üreticilerden 2020’ye kadar yaptığı ön kayıtların iptali yoluna gitmeye başlayanlar oldu. Yabancı üretici için ticari açıdan elzem olmayan maddeler arasında Türk Kimya Sanayii için stratejik önem atfeden çok sayıda hammadde bulunuyor. Bu sebeple mevzuatta yaşanan tıkanıklık dolayısıyla madde kayıt iptalleri ile milli kimya sanayiinde ciddi tedarik sorunları belirlemeye başladı” diye konuştu.

“KKS, kayıt dosya teslimine açılmalı”

Pelister, şöyle dedi: “Son kayıt tarihleri ötelenmeden, özellikle Avrupa menşeli büyük firmalar belirlenen tarihi baz alarak (31 Aralık 2023) pek çok kimyasalının kayıt işlemini tamamladı. Aslında tüm sektörler 2017’den bu yana yönetmeliğe aşinalık kazanmış, yükümlülüklerini öğrenmiş ve de ön hazırlıklarını tamamlamış olmalılar. 31 Aralık 2026 tarihine kadar kimyasalların kayıt edilmesi için dosya hazırlık çalışmalarına bir an evvel başlanmalı.

Eğer madde için henüz lider atanmadıysa, öncelikle kayıt yapacak firmalar arasında sıkı bir iletişim kurulmalı ve lider ataması gerçekleşmeli. Öte yandan verilere erişim için veri sahipleriyle temasa geçilmeli, hukuki ve mali detaylar netleştirilmeli. Ancak bakanlık tarafından yayınlanacak olan usul ve esasların beklenmesi ve KKS sisteminin halen kayıt dosya teslimine kapalı olması, tüm bu süreçlerin askıda kalmasına neden oluyor.”



İhracatta da sorun çıkabilir

2024 yılında yaklaşık 31 milyar dolar ihracat gerçekleştiren kimya sektörünün, Türkiye’nin ikinci en büyük ihracatçısı olduğunu hatırlatan Karadeniz, “kimya bünyesinde yer alan plastik sektörümüz de 9.5 milyar dolar ihracat gerçekleştirerek, alt sektörler arasında liderliğini korudu. Ancak KKDİK uygulaması ile üretim ve ihracatta sorun yaşama olasılığımız var. Gerekli hammaddeye ulaşabilmek için ithalat yapmamız gerekiyor.

Hammaddeye ulaşamazsak sektör ciddi bir iş kaybına uğrayabilir. Nihai kayıtların yetişmemesi durumunda pek çok ihracat yaptığımız alıcı, risk almamak adına farklı ülkelere yönelebilecek. İş kollarımızın birçoğunda ihracat uzun vadeli kontratlarla gerçekleşiyor. Hammadde sıkıntısı yaşanması durumunda gerekli iş birliklerinin bozulma olasılığı var. Tüm bu verilerin göz önünde bulundurulması ve buna göre hareket edilmesi gerekiyor” diye konuştu.



PLASFED Başkanı Ömer Karadeniz: Yumuşak geçiş olsun, üretim sekteye uğramasın

Kimyasalların Türkiye’ye gelebilmesi için mutlaka kaydının yapılması gerektiğini belirten Plastik Sanayicileri Federasyonu (PLASFED) Başkanı Ömer Karadeniz, “İmalatçı veya ithalatçı başına yılda 1 ton veya üzeri miktarlarda imal veya ithal edilen maddelerin ve salınım yapması planlanan eşyaların içindeki tüm maddelerin, Kimyasal Kayıt Sistemi’ne girmesi gerekiyor” dedi. Sanayi üretiminin tamamında kimyasal girdi kullanıldığını kaydeden Karadeniz, geçişin yumuşak ve uyumlu bir şekilde olmasını istedi. Karadeniz, “KKDİK nihai kaydı yapılmamış olan kimyasalların ithalatının durması ve buna bağlı olarak ülkemizin sanayi üretiminin ciddi sekteye uğraması ihtimalini unutmayalım” vurgusunu yaptı.



Uygulamayı ilk kez duyan firmalar var

Her ne kadar KKDİK yönetmeliği 2017 yılında yürürlüğe girse de çeşitli sektörlerden bazı firmaların süreç hakkında bilgisi bulunmuyor. PLASFED Başkanı Ömer Karadeniz, “KKDİK uygulamasını ilk kez duyup bizden bilgi talep edenler var. Konuyla ilgili üyelerimizi sürekli bilgilendirmeye çalışıyoruz” derken Kauçuk Derneği Başkanı Ö. Doğu Kaya da yönetmelik çıktığından bu yana sektör kuruluşlarını bilgilendirmek için çalıştıklarını belirtti.

Kaynak; Nurdogan A. ERGÜN, Dünya Gazetesi



KOCAELİ KARTEPE'DE KAUÇUK HAMURU ÜRETECEK TESİS KURULUYOR

Pek çok fabrikanın ve dev firmaların tedarikçilerinin faaliyet gösterdiği Kocaeli'ye bir sanayi yatırımı daha geliyor. Kartepe Arslanbey'de faaliyet gösteren Sersav Atık Yönetimi ve Ambalaj Anonim Şirketi, yeni bir yatırıma hazırlanıyor. Halihazırda tehlikesiz atık toplama, ayırma, tehlikesiz nitelikte plastik atık ve kauçuk atığı geri kazanımı yapılan tesiste "Hurda Kauçuk Hamuru Karışımı ve Üretimi" yapılması planlanıyor. Proje kapsamında tesiste; diğer firmalardan temin edilen atık kauçuk-

lar kullanılarak kauçuk hamuru karışımı yapılacak ve bu hamur slep adı verilen kauçuk plaka şeklinde satışa sunulacak. Tesise bir adet 110 litre kapasiteli ve bir adet 65 litre kapasiteli olmak üzere toplam iki adet banbury makinesi ekleyecek olan firma, bu makinelerinde yılda 45 bin 360 ton kauçuk hamuru üretecek. Firma, söz konusu projesi için ise 1 milyon 140 bin lira yatırımda bulunacak.

Kaynak; enkocaeli.com

ÖZKA LASTİK FABRİKASI 2 KAT BÜYÜYÖR

Geçtiğimiz ekim ayından bu yana onlarca personel istihdam eden ve 260'ın üzerinde personel arayışı devam eden ÖZKA Lastik'in neden bu kadar personel aldığı belli oldu. Firma, dev bir kapasite artışı için onay aldı.

Başiskele'de toplamda 32 bin 578 metrekare kapalı alanda üretim gerçekleştiren ÖZKA Lastik ve Kauçuk Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi, fabrikasında dev bir kapasite artışına gitmek için hazırlıklara başladı. Kademeli olarak kapasite artışı yapacak ve büyüyecek olan fabrikanın, söz konusu yatırımının miktarı da dudak uçuklatacak cinsten.

Tesis genişleyecek

Firmanın hazırladığı ÇED Raporuna göre, tesiste halihazırda bulunan 4 roll kalender, mevcut tesisten sökülecek ve yerine yeni pres ilaveleri yapılacak. Yeni parsel ilavesi ile genişleyecek olan tesiste, söz konusu proje kapsamında firma üretim miktarını yılda 25 bin 413 tona çıkarmayı hedefliyor. Kapasite artışı için ÇED Raporunu hazırlayan firmanın başvurusunda süreç Halkın Katılım Toplantısının ardından İnceleme Değerlendirme Komisyonu tarafından incelendi. Pro-



jeyi inceleyen komisyondan 2 katlık büyüme ile ilgili olumlu onay kararı geldi.

Kaynak; enkocaeli.com



TÜRKİYE'NİN İLK KİMYA TEKNOLOJİ MERKEZİ'NİN AÇILIŞI YAPILDI

Bakanlar Bolat ve Kacır, Türkiye'nin ilk Kimya Teknoloji Merkezi'nin açılışına katıldı. Kocaeli'nin Gebze ilçesindeki Bilişim Vadisi'nde İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) tarafından hayata geçirilen Kimya Teknoloji Merkezi'nin açılış töreni, Ticaret Bakanı Ömer Bolat ile Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır'ın katılımıyla yapıldı. Kimya sektöründeki inovasyon ve teknoloji odaklı dönüşümü desteklemek amacıyla İKMİB, Türkiye'nin ilk Kimya Teknoloji Merkezi'ni Gebze ilçesindeki Bilişim Vadisi'nde kurdu. Sektörün ihracatını artırmak ve dışa bağımlılığı azaltmak amacıyla faaliyet gösterecek Kimya Teknoloji Merkezi, Türkiye'nin üretim gücüne katkı sağlamayı, Ar-Ge ve test alanında sunduğu imkanlarla kimya sektörünün test ve laboratuvar hizmetlerinde yurt dışına olan bağımlılığını önemli ölçüde azaltmayı hedefliyor. Ticaret Bakanlığı'nın destekleri, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın katkılarıyla İKMİB tarafından sektöre kazandırılan 7 bin metrekare kapalı alanda bin 650 metrekarelik Kimya Teknoloji Merkezi, 5 yıl süren fizibilite ve yapım çalışmalarının ardından faaliyetlerine başladı.

Bilişim Vadisi'nde resmi tören

Kimya Teknoloji Merkezi'nin resmi açılış töreni, kurulu olduğu Bilişim Vadisi'nde düzenlendi. Törene, Ticaret Bakanı Ömer Bolat, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, TBMM Sanayi, Ticaret, Enerji, Tabii Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu Başkanı Mustafa Varank, Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı Mustafa Gültepe, İKMİB Yönetim Kurulu Başkanı Adil Pelister ve yönetimi, Kocaeli Valisi İlhami Aktaş ile sivil toplum kuruluşlarının temsilcileri ve kimya sektöründe faaliyet gösteren firmaların temsilcileri katıldı.



Stratejik öncelik olarak görüyoruz'

Programda konuşan Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, kimya sektörünün kritik sektörlerde temel yapı taşı olduğunu ifade ederek, "Kimya



sektörünün yenilikçi, dönüştürücü ve çözümleyici gücü günümüz dünyasında etkisini giderek artırıyor. Kimya teknolojileri; batarya, yeni nesil çip üretimi gibi alanlardaki ve petrol türevlerinin yerini alacak yeni-

lenebilir ham maddelerin üretimindeki öncü rolü ile geleceğin teknolojilerinin tetikleyicisi konumunda yer alıyor. Dünyada kimya sektöründe gerçekleşen inovatif çalışmalar sürdürülebilirliğin ve ekonomik dönüşümlerin anahtarı olarak görülüyor. Ayrıca binlerce farklı nitelikteki ürünü sanayiciler ve tüketicilerle buluşturan sektörün tedarik zincirlerinde

oluşturduğu ileri ve geri bağlantılar; sanayinin birçok sektörünün gelişimi için katalizör rol üstleniyor. Bu doğrultuda; kritik teknolojilerde tam bağımsızlık hedefimize ulaşmak ve üretim altyapımızı daha da güçlendirmek adına kimya sektörümüzün üretim ve teknoloji yetkinliklerini geliştirmeyi stratejik öncelik olarak görüyoruz” dedi.



‘Kimya sektörümüzde toplam yatırım tutarı 7,5 milyar’

Bakan Kacır, “Katma değer odaklı projelere Ar-Ge’den seri üretime uçtan uca destek sunan Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programımızla kimya sektörümüzde toplam yatırım tutarı 7,5 milyar liraya ulaşan 24 projeye destek sunuyoruz. TÜBİTAK, KOSGEB ve Kalkınma ajanslarımız vasıtasıyla uyguladığımız programlarla kimya alanındaki projelere 16 milyar lira destek sağladık. Bu destek mekanizmalarının yanında oluşturduğumuz planlı sanayi alanlarıyla da müteşebbislerimize dünya standartlarında altyapıya sahip yatırım alanları sunuyoruz. Halihazırda 45 endüstri bölgemizin 7’si kimya sektörüne tahsis edilmiş durumda. Organize sanayi bölgelerimizin 136’sında kimya tesisleri yer alıyor. Kimya sektörümüzün rekabetçiliği için kritik gördüğümüz kümeleme anlayışıyla sektörümüzü daha ileriye taşımak üzere 4 Kimya İhtisas OSB kurduk. Yerli ham madde ihtiyacımızı karşılamak, katma değeri yüksek, çevre dostu ve rekabetçi ürünleri üretmek ve yenilikçi kimya teknolojilerinde de öncü olmayı sağlamak adına büyük ölçekli ve entegre petrokimya yatırımlarını desteklemeyi sürdürüyoruz” diye konuştu.

‘Balkanlarla bizim 35 milyar dolarlık ticaretimiz var’

Ticaret Bakanı Ömer Bolat da Türkiye’de ticareti ve ihracatı artırmak için gece gündüz çalıştıklarını belirterek, “Türkiye olarak ticaretimizi artırmak, ihracatımızı artırıp döviz kazandırmak için gece-gündüz demeden çalışıyoruz. Dün Kuzey Makedonya’da iş



insanlarımızı, ihracatçılarımızı görünce iftihar ettik. Dünyada ihracatımızı artırmak için koşturuyoruz. Balkanlarla bizim 35 milyar dolarlık ticaretimiz var. 23 milyar doları ihracatımız, 12 milyar dolayı ithalatımız. Ulaşamadığınız yer sizin değildir. O yüzden dünyanın her noktasına, 240 ihracat noktasına 140 bin ihracatçıyla bu çabaları gösteriyoruz” dedi.



‘22 Ay sonra ilk defa düşüş trendi başladı’

Merkez Bankası’nın politika faiz oranını 2,5 puan düşürdüğünü söyleyen Bakan Bolat, “Tam 22 ay sonra ilk defa düşüş trendi başladı. Bu gerçekten gelecek adına iyimser beklentileri arttıracak bir gelişime olacaktır ve önümüzdeki aylarda enflasyondaki düşüş hızlandıkça inşallah Merkez Bankası da bu durumu görerek gerekli aksiyonları alacaktır; buna inanıyoruz. İhracatı destekleme ve ihracatçıların finansmana erişimi konusunda da hükümetimiz gerçekten son 19 ayda büyük hamleler yaptı. Günlük 300 milyon lira olan ihracat reeskont kredi limitleri



Eximbank ve ticaret bankaları üzerinden veriliyor; Merkez Bankası'ndan alınarak Eximbank kanalıyla ve Ticaret bankaları kanalıyla veriliyor; 4 milyar liraya yükseltildi. Bunun son 1 milyar liralık günlük artış emek yoğun sektörlerle veriliyor. Tekstil, giyim, deri, ayakkabı, mobilya gibi emek yoğun sektörlerle. Bu amaçla Eximbank sermayesi, son 19 ay içinde, 13,8 milyar liradan 55,4 milyar liraya yükseltildi. Yaklaşık 4 katı bir artış oldu" diye konuştu.



'Herkes, her pazar hücum ediyor'

İhracatçının her daim arkasında olduğunu söyleyen Bolat, «Dünyada adeta bir kıyamet savaşı var. Herkes, her pazara hücum ediyor. Daha fazla mal satmak, hizmet satmak için ve korumacılık had safhada ve ticaret savaşları gerçekten büyük bir hızla devam ediyor. İhracatçılarımızın her daim arkasında ve yanındayız. 2024 yılında büyük bir dayanışma içine girdik. Sabırla ve fedakarlıkla zorlu bir süreçte depremin yaralarını hızla sararken ekonomimizin de büyüme, istihdam, ihracat artışı gibi ana makro göstergelerde 2024'ü başarıyla geçirmesini sağladık. Bir hafta sonra yılın ihracat rakamları Cumhurbaşkanımız tarafından 3 Ocak tarihinde İstanbul'da açıklanacak ve inşallah Sayın Cumhurbaşkanımızdan iyi rakamları hep birlikte dinleyeceğiz. Bu yıl dış ticaret açığımızı ilk 11 ayda 27 milyar dolar azaltmayı başardık. Bu ihracatın artışı ve ithalatın sayesinde oldu» dedi.

Kimya Teknoloji Merkezinde yapılacak, Laboratuvar Test ve Analiz Hizmetlerinin, Sertifikasyon ve Belgelendirme Hizmetlerinin, Ar-Ge Hizmet ve İmkanlarının, Eğitim ve Danışmanlık Hizmetlerinin verileceği bir merkez olarak kimya sektörüne katkı sağlayacaktır. Kimya Teknoloji Merkezi Laboratuvar Test ve Analizi kapsamında;

- Açık Kap Cleveland Parlama ve Alevlenme Noktası Testleri,
- Kapalı Kap Parlama Noktası (Flash Point) Testleri,
- Rotasyonel (Brookfield) Viskozite Testleri,
- FT-IR (Fourier Transform Infrared Spectroscopy) Testleri,
- Refractive Index Testleri,
- Yoğunluk Ölçüm Testleri,



Renk ve Parlaklık Testleri başta olmak üzere sektörümüzün ihtiyaç duyacağı birçok test hususunda hizmet vermektedir. Detaylı bilgiye ulaşmak için www.kimyateknolojimerkezi.com web adresimizi ziyaret edebilirsiniz.

Kaynak; Nazım Özgün ERBULAN-Ardacan UZUN/ GEBZE (Kocaeli), (DHA)

YOKOHAMA RUBBER, LASTİK AŞINMASINI TAHMİN ETMEK İÇİN İLK TEORİK MODELİ GELİŞTİRDİ

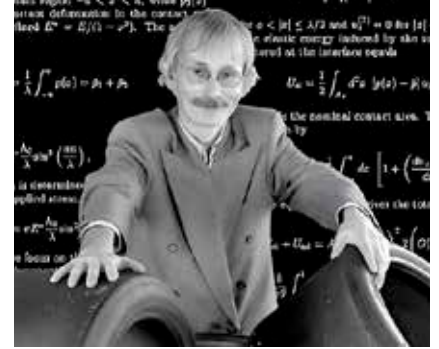
Model, nanometreden santimetre seviyelerine kadar çok ölçekli yüzeylerde aşınma davranışını tahmin etme gibi karmaşık bir zorluğun üstesinden geliyor.

Yokohama Rubber Co., Ltd. ve Kauçuk Sürtünme Uzmanı, Dr. Bo Nils Johan Persson, düzensiz yol yüzeylerinde kauçuk aşınma oranlarını ve aşınma parçacıklarının boyut dağılımını tahmin edebilen dünyanın ilk teorik modelini geliştirdiler. Aralık 2024'te tamamlanan araştırma, The Journal of Chemical Physics'in 21 Şubat 2025 sayısının kapak konusu olarak yer aldı.

Model, nanometreden santimet-

re seviyelerine kadar değişen çok ölçekli yüzeylerdeki aşınma davranışını tahmin etme gibi karmaşık bir zorluğa değinmektedir. Çeşitli temas basınçları ve kayma hızlarında hem kuru hem de ıslak koşullarda yapılan testler, modelin tahminlerinin aşınma oranları ve parçacık boyutu dağılımı için deneysel sonuçlarla yakından eşleştiğini göstermiştir.

Almanya'daki Peter Grünberg Enstitüsü ve Çin'deki Lanzhou Kimyasal Fizik Enstitüsü'nde çalışan Dr. Persson, temas mekaniği, sürtünme, aşınma ve yağlama konusunda kapsamlı bir uzmanlık getiriyor. Şirketi Multiscale Consulting aracılığıyla, yaklaşımının hakemli



araştırmalarla doğrulanmasıyla kauçuk endüstrisindeki birçok firmayı destekledi. Bu gelişme, lastik aşınma parçacıklarının giderek daha fazla çevresel bir endişe haline gelmesiyle, özellikle de daha ağır elektrikli araçların benimsenmesiyle kritik bir zamanda geliyor.

Kaynak; Yokohama Rubber Co.



TACK - BOS

Anti - Tack Yapışma Önleyici

"Bilim Merkezli Yaklaşım"

TACK BOS ANTI-TACK YAPIŞMA ÖNLEYİCİ

Yapışma önleyici TACK-BOS, kauçuk içerikli hamurların kendiliğinden yapışmasını engelleyerek prosesleri kolaylaştırmak için tasarlanmıştır. Hamurların yüzeyinde hidrofilik yapılı ince bir koruyucu yapışma önleyici şeffaf film yapısı oluşturan ekolojik bir malzemedir.

Tüm kimyasal aralıklarımız, yüksek eğitilmiş ve geniş deneyimli kimyagerler tarafından formüle edilmiştir.

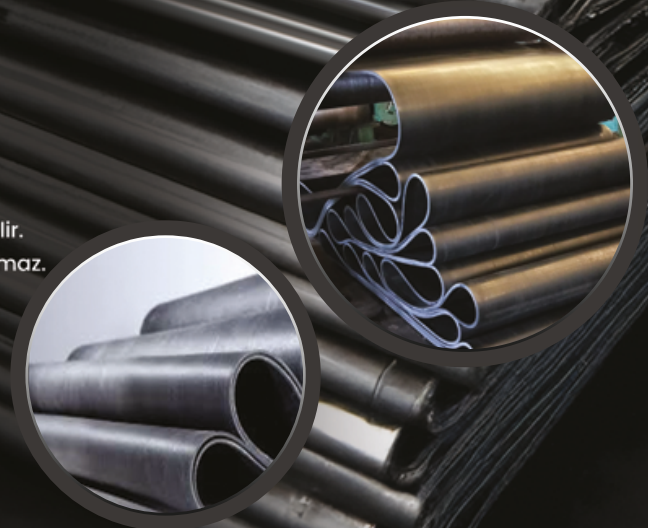
Ürün Özellikleri:

- *Zehirsizdir. Biyo-bozunur bir formüle sahiptir.
- *Ağır metal tuzları içermez. Doğal hammaddeler kullanılarak imal edilmiştir.
- *İşlenmiş kauçuğun içeriğine ve proses ekipmanlarına zarar verecek kalıntı bırakacak kimyasallar içermez.
- *Korozyon önleyici kimyasallar içerdiğinden metalik aksamda güvenle kullanılabilir.
- *Solüsyon olarak formüle edildiği için proses sırasında çözünme problemi oluşturmaz.
- *Kullanıcıya ve çevreye zarar vermez.
- *Stearat tuzlarına göre çok daha etkili ve ekonomiktir.
- *Zararlı maddeler ve solventler içermediği için doğaya saygılıdır.
- *Kanserojen madde içermediği için insana dosttur.
- *Karışım esnasında ve sonrasında çökelti oluşturmaz.
- *Köpük oluşumu hızlı bir şekilde giderilir.

0 545 254 76 66

A: Köprübaşı Mah. 4031. Sk. No:5/1 Serdivan Sakarya / TÜRKİYE

E: info@bilmerkimya.com.tr - bilmerkimya@gmail.com W: www.bilmerkimya.com.tr



İTHALAT OCAK-ARALIK 2024

	GTİP	AÇIKLAMA	MİKTAR (KG)	DEĞER (\$)	BİRİM FİYAT
1	40.01-40.02	HAMMADDE-TABİİ KAÜÇÜK VE TÜM SENTETİK KAÜÇÜKLAR	694.437.048	1.336.056.687	1,92
2	28.03	KARBON SİYAHİ	275.795.638	419.040.193	1,52
3	40.03	REJENERE KAÜÇÜK	5.294.585	3.253.311	0,61
4	40.04	KAÜÇÜK ARTIKLARI (KIRPINTI VE KAÜÇÜK TOZLARI)	555.568.076	49.137.136	0,09
5	40.05	KARIŞTIRILMIŞ KAÜÇÜK VULKANİZE EDİLMEMİŞ HAMURLAR	57.910.183	118.081.096	2,04
6	40.06-40.17 (40.11-12-13 hariç)	İŞLENMİŞ-LASTİK DIŞI	122.646.298	1.175.498.724	9,58
7	40.11-40.12-40.13	İÇ-DIŞ LASTİK	243.363.835	1.256.773.843	5,16
		TOPLAM	1.955.015.663	4.357.840.990	2,23

İTHALAT OCAK-ARALIK 2025

	MİKTAR (KG)	DEĞER (\$)	BİRİM FİYAT
	683.998.952	1.382.092.588	2,02
	259.439.580	377.000.152	1,45
	7.669.926	4.488.919	0,59
	505.529.722	45.755.599	0,09
	56.438.137	124.929.720	2,21
	124.204.148	1.250.353.499	10,07
	247.224.199	1.299.883.556	5,26
	1.884.504.664	4.484.504.033	2,38

İHRACAT OCAK-ARALIK 2024

	GTİP	AÇIKLAMA	MİKTAR (KG)	DEĞER (\$)	BİRİM FİYAT
1	40.05	KARIŞTIRILMIŞ KAÜÇÜK VULKANİZE EDİLMEMİŞ HAMURLAR	46.127.708	107.712.783	2,34
2	40.06-40.17 (40.11-12-13 hariç)	İŞLENMİŞ-LASTİK DIŞI	255.799.378	1.668.692.059	6,52
3	40.11-40.12-40.13	İÇ-DIŞ LASTİK	418.966.141	1.790.674.506	4,27
		TOPLAM	720.893.227	3.567.079.348	4,95

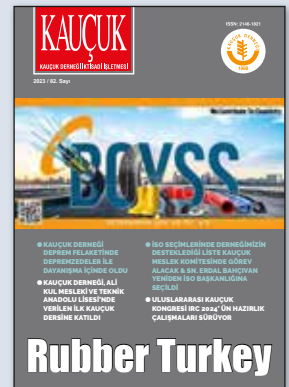
İHRACAT OCAK-ARALIK 2025

	MİKTAR (KG)	DEĞER (\$)	BİRİM FİYAT
	44.722.130	105.124.065	2,35
	260.895.440	1.795.363.704	6,88
	402.610.593	1.908.422.903	4,74
	708.228.163	3.808.910.672	5,38

40.03 ve 40.04 fevkalade ucuz ithalatlardır. 40.05'in içinde hem hurda hamur, hem de prime kalite karışımlar olabilir.

KAUÇUK DERNEĞİ WEB SİTESİ

Kauçuk Derneğinin etkinliklerini sosyal medya sayfalarından, teknik konulardaki videolarımızı youtube kanalından takip edebilirsiniz. Etkinlik ve videolarımızı günü gününe takip etmek istiyorsanız, lütfen sosyal medya kanallarımıza üye ve abone olun, bizi sosyal medya üzerinden takip edin.



SOSYAL MEDYA HESAPLARI



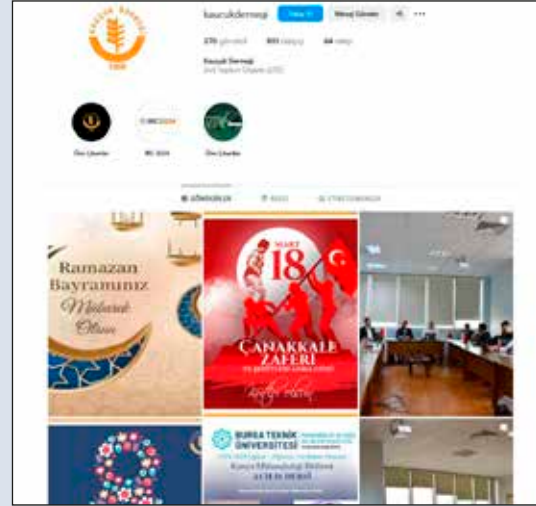
Facebook / **kauçukdernegi**



YouTube / **kauçukdernegi**



X / **kauçukdernegi**



Instagram / **kauçukdernegi**



LinkedIn / **kauçukdernegi**



KAUÇUK DERNEĞİ ŞİRKET ÜYE KAYIT FORMU

FİRMA ADI	:	
FİRMAYI DERNEKTE TEMSİL EDECEK KİŞİ	:	
FİRMANIN DETAYLI İŞ KONUSU	:	
FİRMANIN ÜRÜNLERİ	:	
İTHALAT-İHRACAT ÜRÜNLERİ	:	
ORTALAMA İTHALAT-İHRACAT DEĞERLERİ	:	
VERGİ DAİRESİ	:	VERGİ NO :
MERSİS NO	:	
REFERANS OLAN KAUÇUK DERNEĞİ ÜYESİ FİRMALAR		
1	:	
2	:	
İŞ YERİ ADRESİ	:	
TELEFON VE FAKS	:	
FİRMAYI TEMSİL EDEN KİŞİ AŞAĞIDAKİ BÖLÜMÜ DE DOLDURACAKTIR		
ADI VE SOYADI	:	
TC KİMLİK NO VE DOĞUM YILI	:	
ÖĞRENİM DURUMU	:	
GÖREVİ	:	
İNTERNET VE E-POSTA ADRESİ	:	
EV ADRESİ	:	
GSM NO	:	
TERCİH ETTİĞİNİZ YAZIŞMA ADRESİ	:	EV ☐ İŞ ☐
TARİH	:	
KAŞE VE İMZA	:	

Oruç Reis Mah. Vadi Cad. İstanbul Ticaret Sarayı No:108 K:5 Ofis No: 298-299

Giyimkent Sit.-Esenler-İstanbul Tel: 0212 320 41 67-320 63 49 Faks: 0212 320 64 53

Akbank Kauçuk Derneği Hs. TR53 0004 6005 6388 8000 3821 22

Web: kaucukdernegi.org.tr e-posta: kaucuk@kaucuk.org.tr



1984'TEN BUGÜNE TECRÜBE, KALİTE VE HİZMET ANLAYIŞI

30 YILI AŞKIN DENEYİMİN SONUCUNDA **DERBY** EN ZORLU
ÇALIŞMA ŞARTLARINDA KALİTESİNİ KANITLAMIS KONVEYÖR
BANT ÜRETİMİ İLE, SEKTÖRÜNÜZE GÜÇ VERİYOR.





ELKİM

Kauçuk ve Kimya

SANAYİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

1995 yılında küçük bir ofiste temelleri atılan Elkim Kauçuk, bugün küresel ve yerel kauçuk ürünlerinin tedarik ile dağıtımını hızlı ve güvenli gerçekleştiren, Türkiye'nin öncü kauçuk ve kauçuk kimyasalları tedarik şirketlerindendir.

Elkim kauçuk, kurulduğu günden bu yana kauçuk hammadde uzmanlığı, operasyonel verimliliği, farklı finansal çözümleri, güçlü dağıtım zinciri ve altyapısı ile iş ortaklarının daha verimli, daha kârlı ve rekabetçi olmaları hedefi ile çalışmaktadır.



Karbon
Siyahı



Doğal
Kauçuk



Dolgu
Malzemeleri



Sentetik
Kauçuk



Kauçuk
Kimyasalları



Proses
Yağlar

BİRLİKTE BÜYÜMEYE DEVAM EDİYORUZ!

www.elkimkaucuk.com.tr

Tel: +90 212 612 85 85 Faks: +90 212 544 02 02

Adres: Yeşilköy Mah. Atatürk Cad. EGS Business Park Blok: B1 Ofis No: 326 Bakırköy / İstanbul